

UNIVERSIDAD DE GUADALAJARA

CENTRO DE CIENCIAS BIOLÓGICAS Y AGROPECUARIAS

DIVISION DE CIENCIAS AGRONOMICAS.



BIBLIOTECA CENTRAL

GUIA PARA LA FORMULACION DE ESTUDIO SOCIO-ECONOMICO
DE OBRA O PROYECTO ESPECIFICO.

TESIS PROFESIONAL

QUE PARA OBTENER EL TITULO DE:
INGENIERO AGRONOMO

P R E S E N T A N:

PARACLITO SOSA DE LA ROSA

MARTIN DE LA ROSA CAMPOS

JOSE MARIA MELGOZA RAMOS

ERNESTO FERNANDEZ OROZCO

Las Agujas Mpio. de Zapopan, Jal., 1994



UNIVERSIDAD DE GUADALAJARA
CENTRO DE CIENCIAS BIOLÓGICAS Y AGROPECUARIAS

DIVISION DE CIENCIAS AGRONOMICAS

COM. DE TIT.
OFI81060/94
OFI88060/94
OEA83060/94
OFI91060/94

COMITE DE TITULACION

SOLICITUD Y DICTAMEN

SOLICITUD

M.C. SALVADOR MENA MUNGUÍA.
PRESIDENTE DEL COMITE DE TITULACION.
P R E S E N T E.

Conforme lo indica la Ley Orgánica de la Universidad de Guadalajara y su Reglamento, así como lo establece el Reglamento Interno de la Facultad de Agronomía, he reunido los requisitos necesarios para iniciar los trámites de Titulación, por lo cual solicito su autorización para realizar mi TESIS PROFESIONAL, con el tema:

GUIA PARA LA FORMULACION DE ESTUDIO SOCIO-ECONOMICC DE OBRA O PROYECTO ESPECIFICO

ANEXO ORIGINAL Y DOS COPIAS DEL PROYECTO DEL TRABAJO DE TITULACION

MODALIDAD: Individual () Colectiva (X).

Nombre del Solicitante	Código	Generación	Orientación o Carrera	Firma del Solicitante
PARACLITO SOSA DE LA ROSA	076127964	76-81	FITOTECNIA	
MARTIN DE LA ROSA CAMPOS	080136331	83-88	FITOTECNIA	Martin de la Rosa Campos
JOSE MARIA MELGOZA RAMOS	078436158	78-83	EXT.AGRIC.	
ERNESTO FERNANDEZ OROZCO	083420766	86-91	FITOTECNIA	

Fecha de Solicitud: 8 DE SEPTIEMBRE DE 1994

DICTAMEN OFI81060/94 OFI88060/94

APROBADO (X) NO APROBADO () CLAVE: OEA83060/94 OFI91060/94

DIRECTOR: ING. HUMBERTO MARTINEZ HERREJON

ASESOR: ING. RUBEN ORNELAS REYNOSO ASESOR: ING. ANERES RODRIGUEZ GARCIA

PRESIDENTE DEL COMITE DE TITULACION

AUTORIZACION DE IMPRESION

ING. HUMBERTO MARTINEZ HERREJON

DIRECTOR

ING. RUBEN ORNELAS REYNOSO

ASESOR

ING. ANERES RODRIGUEZ GARCIA

ASESOR

VO.BO. PRESIDENTE DEL COMITE DE TITULACION

FECHA: 9 DE SEPTIEMBRE DE 1994

I N D I C E

P R O L O G O	3
INTRODUCCION	5
PRESENTACION	7
PRIMER APARTADO	10
<i>TIPOLOGIA DE LOS PRODUCTORES</i>	10
SEGUNDO APARTADO	27
<i>TIPOLOGIA DE PROYECTOS</i>	27
TERCER APARTADO	31
C U E S T I O N A R I O	31
CUARTO APARTADO	109
GUIA PARA LA FORMULACION DE ESTUDIOS SOCIO-ECONOMICOS .	109
CAPITULO I	110
<i>ASPECTOS FISICOS</i>	110
I.1. Ubicación geográfica y superficie territorial	110
I.2. Orografía	111
I.3. Hidrografía	112
I.4. Suelos	112
I.5. Geología	112
I.6. Climatología	113
I.7. Litoral	113
CAPITULO II	114
<i>ASPECTOS ECOLOGICOS</i>	114
II.1. Principal(es) Ecosistema(s)	114
II.2. Explotación de recursos naturales	114
II.2.1. Renovables	114
II.2.1.1. Fauna silvestre	114
II.2.1.2. Flora silvestre	115
II.2.1.3. Agroecología	118
II.2.1.3. Factores limitantes del potencial agrícola ..	118
II.2.1.4. Silvicultura y Ecología	119
II.2.1.5. Pesca y Ecología	119
II.2.2. No renovables	119
II.2.2.1. Minería y Ecología	119
II.2.2.2. Energéticos y Ecología	120
II.3. Contaminación	120
II.4. Legislación vigente	120
CAPITULO III	121
<i>ASPECTOS DEMOGRAFICO Y SOCIAL</i>	121
Introducción	121
III.1. Población	121
III.1.1. Natalidad y Mortalidad	122
III.1.2. Esperanza de vida	123
III.1.3. Migración	123

III.2.	El Perfil Socio-Demográfico	124
III.2.1.	Población Económicamente Activa.....	124
III.2.2.	Educación.....	125
III.2.3.	Distribución de la Población.....	125
III.2.4.	Estado Civil	125
III.2.5.	La Mujer	125
III.2.6.	Minorías Etnicas	126
III.2.7.	Religión	126
III.3.	Indicadores del Bienestar Social	126
III.3.1.	Alimentación	127
III.3.2.	Vivienda	127
III.3.3.	Nivel de Educación	128
III.3.4.	Ingresos	128
III.3.4.1.	Establecimiento y personal ocupado, según actividad económica	128
III.3.5.	Salud.....	129
III.3.6.	Servicios.....	129
III.4.	Proyecciones Sociodemográficos	130
III.4.1.	Proyecciones Demográficas.....	130
III.4.2.	Proyecciones Sociales	132
CAPITULO IV	133
ASPECTOS ECONOMICOS	133
IV.1.	Antecedentes y descripción del proyecto	133
IV.2.	Organización y administración del proyecto ..	133
IV.3.	Mercado del producto	135
IV.3.1.	Producto/Servicio	135
IV.3.2.	Descripción	136
IV.3.3.	Productos o servicios sustitutos.....	136
IV.3.4.	Area de influencia del proyecto	136
IV.3.5.	Destino de la producción/Comercialización ...	136
IV.3.6.	Compradores principales	137
IV.3.7.	Demanda anual para el proyecto	137
IV.3.8.	Principales oferentes	137
IV.3.9.	Ventas históricas	137
IV.3.10.	Ventajas y Desventajas del mercado para el proyecto.....	137
IV.4.	Abasto de materia prima/Insumos	138
IV.4.1.	Disponibilidad	138
IV.4.2.	Requerimientos	138
IV.5.	Aspectos Técnicos	138
IV.5.1.	Localización	138
IV.5.2.	Características de la región	138
IV.5.3.	Disponibilidad de infraestructura y servicios	138
IV.5.4.	Capacidad instalada	139
IV.5.5.	Ritmos de utilización	139
IV.5.6.	Capacidad utilizada	139
IV.5.7.	Proceso productivo	140
IV.5.8.	Programa de producción mensual y anual	140
IV.5.9.	Necesidades y descripción del equipamiento ..	140
IV.5.10.	Obra civil	141
IV.5.11.	Necesidades anuales de mano de obra y administración	141

IV.5.12.	Necesidades anuales de servicios	141
IV.5.13.	Tiempo de construcción y ejecución (en meses)	141
IV.5.14.	Impacto ecológico	142
IV.5.15.	Medidas de control y prevención	142
IV.6.	Nivel Tecnológico e Infraestructura Productiva.....	142
CAPITULO V		144
ASPECTOS FINANCIEROS		144
V.1.	Estructura financiero y destino de los recursos.....	145
V.2.	Descripción y cálculo de la aportación de los socios	145
V.3.	Ingresos por ventas del proyecto (Nuevos pesos N\$)	145
V.4.	Costos y gastos totales (Nuevos pesos N\$) ...	146
V.5.	Costos, depreciaciones y amortizaciones anuales	146
V.6.	Gastos financieros (Nuevos pesos N\$)	146
V.7.	Beneficios financieros	146
V.8.	Flujo de efectivo	147
V.9.	Criterios de evaluación financiera de proyectos de inversión	149
V.9.1.	Indicadores de evaluación	149
CONCLUSIONES		152
RECOMENDACIONES.....		154
* ANEXOS		
1.	"El tamaño de la unidad"	
2.	"El grado de tecnificación"	
3.	"Organización para la producción"	
4.	"Relación de la producción"	
5.	"Bienestar social"	
6.	"Tipología de los proyectos"	
CITAS BIBLIOGRAFICAS		157



BIBLIOTECA CENTRAL

AGRADECIMIENTOS

A LA UNIVERSIDAD DE GUADALAJARA:

Por haberme brindado la oportunidad
de superarme.

A LA FACULTAD DE AGRONOMIA:

Por haber hecho mi sueño -
realidad.

A MI DIRECTOR DE TESIS Y ASESORES

A MIS MAESTROS:

Por transmitir desinteresada
mente sus conocimientos.

ERNESTO FERNANDEZ OROZCO.

DEDICATORIAS

A MIS COMPAÑEROS:

Por 5 años de amistad y
convivencia.

AL ING. RAUL TORAL:

Por su valiosa ayuda.

ERNESTO FERNANDEZ OROZCO.

DEDICATORIAS

A DIOS NUESTRO SEÑOR:

Por darme la oportunidad
de vivir y lograr mi objetivo.

A MIS PADRES:

JOSE CONCEPCION FERNANDEZ V. +
CANDELARIA OROZCO VDA. DE F.

Por su gran apoyo y dedica-
ción brindados.

"GRACIAS"

A MIS ESPOSA PATRICIA:

Por su Amor, Apoyo y
Comprensión.

A MI HIJA PATRICIA VIRIDIANA:

Por hacerme tan feliz y mo-
tivarme a superarme cada días -
más.

A MIS HERMANOS:

Rosario, Luz Ma., Javier, -
Mercedes, J. Concepción, Silvia,
Gustavo, Juan José, José Luis, -
Lourdes, Francisco y Felipe.

AL SR. ANTONIO MEZA:

Por sus consejos tan acer-
tados y su gran apoyo brindado-
en los momentos más difíciles.

"GRACIAS DON TONO"

ERNESTO FERNANDEZ OROZCO.

DEDICATORIAS

A MI DIOS CREADOR:

Por darme la vida y oportunidad de gozar todas las maravillas de este mundo.

A MIS PADRES JOSE MARIA Y LIDIA:

Que con su sacrificio y humildad me enseñaron el camino -- del bien.

A MI ESPOSA SONIA:

Que con su comprensión, sacrificio e inteligencia me dió su apoyo y ternura para lograr esta meta.

A MIS HIJOS:

CARLOS AUGUSTO, MARIA ELENA Y SONIA GABRIELA. Que al nacerle dieron alegría y sentido a mi vida.

A MIS HERMANOS OLIVIA Y ANTONIO:

Incondicionales guías y maestros en mi superación.

"GRACIAS"

AL SR. RICARDO FLORES FERNANDEZ:

Por su ayuda y consejos en mi preparación.

A MI FAMILIA:

Gerardo, Ma. Elena, Ezequiel, Ricardo, Alvaro, Alicia, Carmen, - Lili, Gary, Mónica y Laura. A mis primos, cuñados y cuñadas, a todos mi eterno agradecimiento.

JOSE MARIA MENDOZA RAMOS.

AGRADECIMIENTOS

A LA UNIVERSIDAD DE GUADALAJARA:

Por la oportunidad de realizar
un sueño.

A LA FACULTAD DE AGRONOMIA:

Por capacitarme dentro de -
sus aulas.

A MI DIRECTOR DE TESIS Y ASESORES.

A MIS MAESTROS:

Por su dedicación y pacien-
cia para darme parte de sus cong
cimientos y experiencia.

MI AGRADECIMIENTO A MIS AMIGOS Y COMPAÑEROS:

José, José Guadalupe, Blas, Aurora, An-
tonio, Beatríz, Alfredo, Samuel, Ricardo, --
Roberto y esposa.

AL ING. RAUL TORAL:

Por su gran ayuda y orienta
ción.

JOSE MARIA MENDOZA RAMOS.

DEDICATORIAS

A DIOS

A MIS PADRES

A MI ESPOSA E HIJOS

A MIS HERMANOS

A LA UNIVEKRSIDAD DE GUADALAJARA

A MIS MAESTROS

Martín de la Rosa Campos

***La verdad no es absoluta,
es un proyecto,
Conceptualizado para el futuro,
pero basado en lo pasado.....(¿ ?)***

AGRADECIMIENTOS



BIBLIOTECA CENTRAL

A la UNIVERSIDAD DE GUADALAJARA

Por mantenerse como Universidad del pueblo, contribuyendo así a elevar sus niveles de educación, y ser el foro de una época idealista e ilusoria.

A la FACULTAD DE AGRONOMIA

Y en particular a su cuerpo docente y administrativo por la dedicación a la formación de los que ahí concurren.

Un patente y sincero agradecimiento a los CC. Ing. José Humberto Martínez Herrejón; Ing. Rubén Ornelas Reynoso; e Ing. Andrés Rodríguez García; por su desinterés, participación y revisión del presente trabajo.

PROLOGO

La elaboración del presente trabajo va más allá del simplemente cubrir un requisito educacional para obtener el reconocimiento oficial de la carrera, sino que pretende conjugar los conocimientos adquiridos en las aulas con las experiencias personales en el desempeño cotidiano del ejercicio profesional, logrando un producto con el que recompense o retribuya a la Facultad de Agronomía y a la Universidad de Guadalajara por la inversión realizada al proporcionarles un documento que puede utilizarse como material de consulta tanto por estudiantes de Agronomía como de Economía y Ciencias Sociales. Y ya que la Universidad de Guadalajara no cuenta con una tipología de productores que contraponga a las que maneja el ITESM, INEGI o Gobierno del Estado, con la que aquí se presenta, adoptada y enriquecida con sus criterios de carácter social puede ampliamente cubrir este concepto.

La motivación que dio razón de ser a esta investigación, se concibió al corroborar que bastantes técnicos, por no decir de la mayoría, carecen de un documento que les norme u ordene sobre cómo presentar un estudio socio-económico para gestión de los apoyos que actualmente otorgan las Instituciones, y que sólo se concretan al llenado de los cuestionarios que se les proporcionan, careciendo por lo mismo, el proyecto que obtienen como resultado, de atractivo económico, financiero o social, al no mostrar las características o condiciones por modificar, además de que pierden la visión del entorno social de quiénes tratan de beneficiar, y no consideran las consecuencias, positivas o negativas que la inversión puede representar y caen en el criterio de que "El objetivo básico de la investigación tecnológica es, de acuerdo con lo dicho por una importante compañía química italiana", **la transformación de una idea o intuición en un producto o servicio nuevo, mejorado o menos costoso**, más bien que el deseo inmediato de responder a urgentes problemas sociales. (11)

Esta tesis general espera indicar igualmente, que es posible poner en duda la opinión de aquellas instituciones que mantienen un criterio puramente financiero o económico, en el cual la tecnología inducida o apoyos para servicios otorgados, no son considerados sino como un instrumento neutral en el desarrollo económico e incluso político, sin considerar que las relaciones sociales de producción (las relaciones entre los diversos grupos o clases sociales implicadas en el proceso de producción) se reflejan en los medios de producción o, dicho de otro modo que los apoyos y los modelos sociales se prestan mutuo soporte, tanto de un modo económico-material como socio-cultural. (11)

No deja de representar una satisfacción personal, ya que con la formulación de esta tesis se demostrará ampliamente a quiénes desconfiaron de las capacidades, que se fue apto para llevar a buen término una carrera universitaria y con suficiencia para ejercerla durante todo este tiempo, en un medio en el que por sus características económicas, sociales y políticas se es muy difícil de sostener y del que ya muchos han desertado.

A MIS PADRES Y FAMILIA

Por su apoyo y por su inconvencible y tenaz crítica de ideas y profesión, esperando que su guía y expectativas se hallen reflejados en cada página.



INTRODUCCION

La tesis que se expone, es el resultado de una compilación de documentos relacionados con la formulación de proyectos de desarrollo integral, incluidos ideas de inversión, proyectos productivos, sociales, agroindustriales, de apoyo, de capitalización y de consolidación; de la que nace la "Guía para la formulación de Estudio Socio-Económico de Obra o Proyecto Específico".

Esta metodología se ofrece como herramienta susceptible de ser utilizada, para conformar y generar proyectos integradores ordenadamente, sustentados en un proceso organizativo y con el propósito de que puedan ser sometidos a la consideración y decisión de las Instituciones Financieras y organismos federales habilitados, con la seguridad de haber incluido los elementos y juicios más importantes y que recogen el conjunto de la problemática y las necesidades.

La presente disertación tiene su origen en el examen de las circunstancias imperantes en el medio rural, en el propósito de modificar prácticamente las acciones institucionales tradicionales, en la recopilación de experiencias en campo y en el involucramiento en ocasiones involuntario en esta materia, donde nos hemos dado cuenta de:

- Proyectos promovidos, pero nunca establecidos.
- Proyectos a medio construir.
- Proyectos contruidos pero que no operan.
- Proyectos contruidos que operaron una temporada, pero que fueron abandonados.
- Proyectos que operan difícilmente.

Esto es un reflejo claro de que no estuvieron sustentados en un análisis Socio-Económico que respondiera a los requerimientos necesarios, que no se identificaron los problemas a los que se enfrentaron al carecer de bases de: organización social que respondiera a las circunstancias y obligaciones adquiridas por el proyecto y por otro lado la participación de las Instituciones no fue suficiente y sistemática para detectar que era en realidad lo que requerían los solicitantes del apoyo, para alcanzar sus metas propuestas.

Han sido comunes las experiencias de desvinculación de estas fases del proceso: proyectos y programas que no han considerado el factor social como base y esencia, además de que la capacitación por parte de las instituciones no ha sido integral, sólida y eficaz ni contemplado como objetivo final, el instruir al beneficiario y la comunidad que lo rodea, en el cambio social que van a sufrir al modificar sus esquemas tradicionales de desarrollo, amortiguando así el impacto que éste representa.

Se pretende que los proyectos integradores sean agentes de unificación y cohesión, que promuevan la participación y beneficio de productores y sus vecinos con fundamento en la concertación de compromisos para que cumplan realmente una función de modernización en las bases productivas rurales.(31)

En consecuencia el proyecto integrador es resultado de un proceso de investigación, capacitación, análisis y discusión, entre los beneficiarios y benefactores, el cual debe establecer como soporte operativo fundamental, un proceso organizativo del proyecto.

La formulación de proyectos implica la realización de una serie de investigaciones y estudios que tienen como finalidad la de captar y desarrollar ideas de inversión para diseñar la viabilidad del establecimiento del proyecto.
(13)

En términos generales estas actividades han sido integradas en una guía para la formulación de estudios Socio-Económicos de obra o proyecto específico que hace posible fundamentar los requisitos técnicos, económicos, sociales y de financiamiento que las instituciones y dependencias que participan en el otorgamiento de apoyos y recursos solicitan.

Así mismo se establecen, reconocen y puntualizan los parámetros sociales y económicos más reelevantes y se sugiere la forma de manejarlos eficientemente para que influyan al momento de determinar la viabilidad y lograr allegarse los recursos logrando con ésto que el Estudio Socio-Económico demuestre una mayor importancia dentro de los proyectos y por sí mismo, por contener la información básica en presentación resumida, de la inversión y los beneficios.

PRESENTACION

El proyecto de tesis "*Guía para la formulación de Estudio Socio-Económico para obra o proyecto específico*" nace de la inquietud de proporcionar a estudiantes, promotores de crédito, extensionistas agrícolas y promotores sociales en lo particular y en general a dependencias o instituciones ligadas a brindar apoyos y recursos financieros, una herramienta que les capacite en la metodología de elaboración de proyectos en la actividad productiva del sector agrícola.

En ella se recogen las experiencias de proyectos en campo y de las prácticas institucionales tradicionales, obteniéndose como resultado una metodología que se ofrece con el objeto de que se promueva su utilización de una forma homogeneizada por formuladores de proyectos e instituciones con la seguridad de que al seguirla, los proyectos obtenidos contendrán los elementos y juicios más importantes y soportes necesarios para ser sometidos a la consideración y decisión de instituciones habilitadoras.

Los principales objetivos que se cubren son:

- 1.- Determinar las condicionantes de viabilidad social que salven los obstáculos financieros y económicos en apoyo a la realización de ideas, obras y proyectos.
- 2.- Establecer una propuesta de parámetros de selección para beneficiar a solicitantes, que contenga los requisitos técnicos, financieros y sociales requeridos por las instituciones.
- 3.- Formular una guía de estudio socio-económico, sugiriendo en la misma, el manejo eficiente de parámetros de carácter social para hacerse acreedor a los beneficios.
- 4.- Dar carácter de mayor importancia al estudio socio-económico por contener la información básica en presentación resumida, de la inversión y los beneficios.

Este Proyecto se compone de los siguientes apartados:

PRIMER APARTADO

Tipología de Productores

En este apartado se puntualiza sobre la existencia de productores con diferentes condiciones de producción y en consecuencia socio-económicas, lo que se traduce en capacidades y necesidades diferentes.

Basados en la anterior premisa se propone un instrumento sencillo que sirva para clasificar a grandes rasgos a las unidades de producción y con este soporte, clarificar qué apoyos en lo específico requiere para cada una de las mismas, a efecto de que la inversión en ella sea más reelevante al obtenerse resultados tangibles, visibles y fácilmente cuantificables, ya que los parámetros, metas o medidas de calificación quedan bien definidas para establecer una relación entre el costo de la inversión sobre el beneficio a obtener tanto en lo social como económico y productivo.

SEGUNDO APARTADO

Tipología de Proyectos

En éste se establece una propuesta de identificación y clasificación de proyectos, a partir de la cual se determina el tipo, calidad y cantidad de información que se requerirá investigar y dejar asentada, de acuerdo a su objeto, sujeto, naturaleza y ámbito territorial.

TERCER APARTADO

Cuestionario de estudio socio-económico

Este instrumento que se presenta, está orientado a captar la información que servirá de base para conformar el estudio socio-económico.

El cuestionario está compuesto por 5 capítulos, mediante los cuales se busca obtener una panorámica completa de las condiciones sociales, económicas y productivas del sujeto (léase unidad productiva, solicitante, beneficiario) encuestado; su importancia resulta al conocer el sentido general de cada uno de sus capítulos y el tipo de información que se quiere obtener de él.

CUARTO APARTADO

Guía para la formulación de estudios socio-económicos

Representa la etapa final en el proceso de aproximación sucesiva a las características de la formación del proyecto, dentro del cual asume una importancia significativa la secuencia de afinamiento en la información, que debe ser cada vez más rigurosa y precisa.

Se presenta en éste el manejo de la información para que el resultado sea un documento coherente, con recomendaciones sobre la acción propuesta, con un resumen de los antecedentes y elementos que componen el proyecto, previendo sean lo suficientes como para que permitan una decisión confiable sobre invertir o no en las etapas físicas posteriores.

Su contenido se basa en cinco capítulos, a saber:

- I.- Aspectos físicos.
- II.- Aspectos ecológicos.
- III.- Aspectos demográfico y social.
- IV.- Aspectos económicos.
- V.- Aspectos financieros.

En cada uno de los apartados que componen estos contenidos, se va indicando paso a paso cómo traducir la información obtenida en el cuestionario de captura, además de consejos sobre la presentación de la investigación realizada, a fin de que influya positivamente en su momento de determinación de viabilidad para el otorgamiento de recursos.

QUINTO APARTADO

Conclusiones y Recomendaciones

Se anotan aquí las conclusiones que se desprenden de los resultados obtenidos, así como sugerencias más que recomendaciones que se concentran como consecuencia de lo generado.

CITAS BIBLIOGRAFICAS

Contiene la Bibliografía utilizada para la formulación de la tesis.

Observaciones

Como comentario preambular debemos indicar que éste trabajo sólo refleja consideraciones personales, es susceptible de enriquecimiento y más que todo, por más énfasis que se hace en el manejo de la información y la forma de presentación de ésta, para todos los estudios y proyectos, dependen de la experiencia e intuición del proyectista así como de la magnitud del proyecto.

PRIMER APARTADO

TIPOLOGIA DE LOS PRODUCTORES

Antecedentes del proyecto de tipología.

Una de las características centrales del campo mexicano ha sido la heterogeneidad de sus productores y de sus formas de producir, provocada tanto por la diversidad de las condiciones geográficas y climáticas, como por la desigualdad en la distribución del recursos. Es decir, existen sectores que cuentan con muy poca tierra, producción muy baja que apenas les alcanza para sobrevivir, mientras que hay otros Sectores que trabajan de manera empresarial, con capacidad económica para rentar o comprar maquinaria, que usan insumos de alta calidad, que emplean grandes cantidades de mano de obra contratada y que se dedican a cultivos altamente redituables.

La política seguida por el Estado desde la década de los cuarenta, si bien ha buscado brindar apoyos que promuevan el desarrollo productivo del agro, se ha orientado fundamentalmente a la canalización de grandes obras de infraestructura para beneficio de las unidades empresariales del norte del país; en tanto que otras políticas, como la de fijación de precios de garantía se han aplicado de manera generalizada en el plano nacional. Después de tres décadas, esto provocó que las diferencias se profundizarán en la medida en que los que más tienen pueden aprovechar de manera más eficiente los recursos otorgados, mientras que los que menos tienen, cuentan con menos elementos económicos y sociales para apropiarse de manera eficiente de los apoyos otorgados por el Estado.(38)

Ello obliga actualmente a considerar que las políticas de apoyo al sector agrario deben ser diferenciadas, para evitar que la desigualdad existente se siga profundizando.

En primer lugar, una política diferenciada implica reconocer que hay productores con distintas condiciones de producción y que ello se traduce en capacidades y necesidades diferentes.

Por esto, una política diferenciada requiere clasificar a grandes rasgos a los productores agrícolas que existen en el campo mexicano, para implementar los apoyos específicos que requiere cada sector, de modo que lo que se invierte en él sea suficiente y tenga resultados visibles en el mejoramiento de la producción y por ende, de las condiciones de vida de su población.

Una de las metodologías que arrojan información apegada a la realidad es el análisis factorial. Técnica econométrica de análisis multivariado que permite, a partir de un conjunto de coeficientes de correlación de un grupo de variables, sustituir un gran número de características observadas por un número más pequeño de características denominadas "factores o componentes". Estos representan una medida única del grado de variación de los municipios en cada una de las variantes utilizadas.

Este método utilizado por la SECRETARÍA DE PROMOCIÓN ECONOMICA DEL GOBIERNO DEL ESTADO DE JALISCO, busca la variación de 15 indicadores económicos y sociales seleccionados.

Para obtener la medida única de desarrollo por municipio, cada factor o componente (que es un factor de ponderación), se multiplica por las variables originales, que estandarizadas y sumadas producen una nueva variable que se denomina "Índice de Desarrollo Socio-económico Municipal".

Sin embargo es conveniente señalar algunas *limitaciones implícitas* en el método matemático aquí descrito:

- i) El municipio es una unidad política que, como tal, no siempre constituye una unidad económica y social independiente, en muchos casos la estructura económica y social desborda los límites municipales, abarcando toda una región con características comunes y económicamente interaccionadas (analícese, Zona Metropolitana de Guadalajara con El Salto o Tlajomulco de Zúñiga; igualmente con Villa Corona ó Acatlán de Juárez; o La Barca con Briseñas; o Ixtlahuacán del Río con Cuquío o Yahualica; o Magdalena con Tequila por mencionar algunos).
- ii) El utilizar los municipios como unidades de estudio a través de indicadores promedio por municipio, supone una homogeneidad intermunicipal que es falsa.
- iii) La comparación de los valores socio-económicos de los municipios puede conducir a una visión distorsionada de las causas de desigualdad, ya que ésta podría considerarse una simple expresión de conflictos interregionales e intermunicipales, y esconde el sentido propio de desigualdad.
- iv) Existe la tendencia a considerar como "siempre válidos" los datos estadísticos disponibles, sin importar las diferencias que generalmente presentan.
- v) El tipo de información que se registra en la mayoría de las ocasiones no corresponde a los criterios del planificador o formulador del estudio.
- vi) El tratamiento de los municipios deja de lado el tamaño relativo de los mismos y enfatiza únicamente los niveles de bienestar social de su población y el desarrollo de su actividad económica, independientemente de la extensión municipal.
- vii) Finalmente, al igual que en relación a la superficie, se hace caso omiso del potencial económico de cada uno de los municipios.

Las variables utilizadas para obtener este índice son las siguientes:

Variables Censales

a) En relación a la estructura económica y su potencial:

- 1) Porcentaje de la superficie de riego respecto a la superficie de labor.
- 2) Porcentaje de la población económicamente activa ocupada en el sector primario.
- 3) Capital fijo agrícola por hectárea de labor.
- 4) Productividad del trabajo agrícola.
- 5) Porcentaje de la población económicamente activa ocupada en el sector secundario.
- 6) Porcentaje de la población urbana respecto a la total.
- 7) Porcentaje de la población ocupada no manual respecto a la total ocupada.

b) En relación al bienestar social:

- 8) Porcentaje de la población que consume pan.
- 9) Porcentaje de la población que usa calzado.
- 10) Porcentaje de la población alfabeta.
- 11) Porcentaje de la población en edad escolar sin escolaridad.
- 12) Tasa bruta de mortalidad.
- 13) Porcentaje de viviendas con agua potable.
- 14) Porcentaje de viviendas de ladrillo.
- 15) Densidad de caminos por kilómetro cuadrado.

Variables no censales

- 1) Ingresos municipales per-cápita.
- 2) Valor de la producción bruta industrial por habitante.
- 3) Valor de la producción agrícola por habitante.
- 4) Valor de la producción pecuaria por habitante.
- 5) Porcentaje de la superficie de riego sobre la superficie de labor.
- 6) Porcentaje de la superficie mecanizada sobre la superficie de labor.
- 7) Densidad de caminos por kilómetro cuadrado.
- 8) Consumo de energía eléctrica por habitante.
- 9) Número de vehículos de motor por cada 100 habitantes.
- 10) Número de camas por cada 10,000 habitantes (incluye sólo IMSS e ISSSTE).
- 11) Número de Médicos por cada 1,000 habitantes (incluye sólo IMSS e ISSSTE).
- 12) Tasa bruta de mortalidad.
- 13) Porcentaje de la población beneficiada por el IMSS sobre la población total.(22)

Además, de que sus objetivos eran de menor alcance y en ningún momento se plantearon servir como un instrumento para la aplicación de políticas gubernamentales específicas.

Por lo anterior, formularemos la siguiente propuesta.

Criterio de Estratificación de Unidades Económicas solicitantes de apoyos financieros.

Este proyecto de estratificación o de tipología, aunque retoma básicamente los criterios usados por el CEPAL, busca adecuarlos a la realidad del campo actual y a las necesidades de las instituciones y dependencias para lograr una canalización más eficiente de sus recursos y apoyos hacia los productores.

Este proyecto surge entonces con el fin de reducir la heterogeneidad que existe entre los productores del agro nacional, de tal manera que los apoyos y estímulos que se ofrezcan sean mejor aprovechados por aquellos que tienen posibilidades productivas pero que no han podido desarrollarlas, dadas sus condiciones socio-económicas.

La tipología o estratificación ha sido pensada como un instrumento de apoyo que proporcione elementos, tanto de orden cuantitativo como cualitativo para sugerir criterios en la determinación de la población objetivo de las diferentes políticas de apoyo sectoriales seguidas actualmente por las instituciones.

Un primer elemento de selección a tomar en cuenta es aquel que considera a los sectores más desprotegidos, que potencialmente pueden mejorar sus condiciones socio-económicas-productivas con apoyos específicos.

Para la elaboración de esta tipología se estratificará o clasificará a las diferentes unidades de producción conforme a criterios preestablecidos:

- a) Al tamaño de la unidad de producción.
Extensión en usufructo sin considerar si es propia o rentada.
- b) El Grado de tecnificación de la Unidad de Producción.
Que diferencia tipo de insumos y tracción que se emplean en la producción.
- c) Las formas de organización para la producción.
Individual o colectiva; si contara con mano de obra o se fundamenta en la familiar; y la forma de organización de la actividad.
- d) Relación de la producción con procesos como: Comercialización, Agroindustrialización, Financiamiento, etc.
Conocer el panorama productivo y ubicarlo en todas sus fases, es decir si la unidad de producción tiene acceso al financiamiento, a industrializar y/o comercializar sus productos, si pertenece a alguna organización que le facilite la gestión de apoyos al proceso productivo, etc.

- e) En relación al Bienestar Social.
Grado de disfrute y acceso a servicios e infraestructura de los mismos, así como nivel económico y proyección social.

Estos criterios posibilitan la definición de una tipología de productores que contempla tanto indicadores de carácter cualitativo como cuantitativo, es decir que proporcionará evidencias tangibles tanto de las características de la unidad productiva, como de su entorno, que permitirán establecer una estimación de esos niveles de diferenciación y ubicar a las distintas unidades productivas en cada uno de los niveles que a continuación se establecerán.

Todos estos elementos se traducen en preguntas en el cuestionario, para que a través de información obtenida directamente de los productores se les pueda clasificar, tomando en cuenta no sólo la cantidad y calidad de la tierra sino también en función del grado de tecnificación, organización, nivel socio-económico y su vinculación con otros procesos productivos, comerciales y financieros.

Ahora bien, cabe anotar, que es muy poco frecuente que las áreas analizadas cubran en un 100 % las características del perfil determinado para cada uno de los estratos.

**PROPUESTA DE ESTRATIFICACION DE UNIDADES ECONOMICAS
SOLICITANTES DE APOYOS**

ESTRATO	PRIMERO
DENOMINACION	MARGINADO

DESCRIPCION

Campeños generalmente desprotegidos (ancianos, viudas, personas solas, etc.), que difícilmente cubren sus requerimientos alimenticios y están muy por debajo del nivel mínimo necesario para satisfacer sus necesidades básicas no alimentarias; en cuanto a servicios carecen de los fundamentales, y con dificultades para hacérselos llegar, por estar asentados en zonas irregulares, federales o de crecimiento desordenado.

Su infraestructura productiva (tierra) tiende a ser absorbida por otros estratos al no estar ellos en condiciones de cultivarla y carecer de conciencia organizativa.

CARACTERISTICAS

- A) **TAMAÑO DE LA UNIDAD DE PRODUCCION.**
Es inferior a la media de la región no cubre los requisitos mínimos de una familia media de cinco miembros.
- B) **EL GRADO DE TECNIFICACION.**
Produce de manera deficiente e individual; utilizando materiales de cosechas anteriores; no utiliza fertilizantes; no realiza labores de control de plagas o sólo controla manualmente; no recibe asistencia técnica.
- C) **LAS FORMAS DE ORGANIZACION PARA LA PRODUCCION.**
Produce individualmente; nunca contrata mano de obra contando solo con la del propietario para el cultivo; por lo general no realiza labores.
- D) **RELACION DE LA PRODUCCION CON PROCESOS COMO COMERCIALIZACION.**
Compromete desde el inicio la producción, vendiéndola en especie o trueque; sus productos los retira el comprador al pie de la parcela; si almacena lo hace en su casa y sólo para autoconsumo.
- E) **EN RELACION AL BIENESTAR SOCIAL.**
Viviendas semiconstruidas pero habitadas; paredes o techos con láminas, madera o similares; no tiene espacio para realizar actividades de traspaso; por lo general no cuentan con infraestructura de servicios.

**PROPUESTA DE ESTRATIFICACION DE UNIDADES ECONOMICAS
SOLICITANTES DE APOYOS**

ESTRATO	SEGUNDO
----------------	----------------

DENOMINACION	DE SUBSISTENCIA
---------------------	------------------------

DESCRIPCION

Comprenden campesinos ubicados en el límite para satisfacer el consumo alimentario de su familia y medianamente complementar sus necesidades básicas no alimentarias (calzado, ropa, educación, etc.); en cuanto a servicios sólo los básicos; productores dados al paternalismo, lo que dificulta su acceso a los apoyos, aun de solidaridad.

Su infraestructura productiva (tierra básicamente), solo da para autoconsumo, complementando sus requerimientos con otras actividades, al igual que el anterior tiende a desaparecer al ser absorbido por estratos mas productivos.

CARACTERISTICAS

- A) TAMAÑO DE LA UNIDAD DE PRODUCCION**
Es inferior a la media de la región no cubre los requisitos mínimos de una familia media de cinco miembros.
- B) EL GRADO DE TECNIFICACION.**
Produce de manera deficiente e individual; utilizando materiales aciollados de cosechas anteriores; no utiliza fertilizantes ni pesticidas; no realiza labores de control de plagas o sólo controla manualmente; recibe asistencia técnica pero no cuenta con medios para seguir sus indicaciones.
- C) LAS FORMAS DE ORGANIZACION PARA LA PRODUCCION.**
Produce individualmente; nunca contrata mano de obra, contando sólo con la de su familia para el cultivo; realiza labores con tracción animal, no pertenece a organizaciones que le den acceso a apoyos o servicios.
- D) RELACION DE LA PRODUCCION CON PROCESOS COMO FINANCIAMIENTO COMERCIALIZACION, AGROINDUSTRIALIZACION, ETC.**
Compromete parte de la producción, vendiéndola en especie o por servicios; vende al pie de la parcela; si almacena lo hace a granel, en su casa y sólo para autoconsumo; no cuenta con crédito o es pronasol; O no asegura; realiza actividades de traspato para autoconsumo; no cuenta con maquinaria agrícola; tiene pocos animales en explotaciones de libre pastoreo y sólo de trabajo.

E) EN RELACION AL BIENESTAR SOCIAL

Viviendas limpias, pintadas y con materiales de construcción de la región; por lo general cuentan con infraestructura de servicios pero en operaciones deficientes o sobresaturadas.

**PROPUESTA DE ESTRATIFICACION DE UNIDADES ECONOMICAS
SOLICITANTES DE APOYOS**

ESTRATO	TERCERO
----------------	----------------

DENOMINACION	DE TRANSICION
---------------------	----------------------

DESCRIPCION

Comprenden productores con posibilidades de satisfacer el consumo alimentario de su familia y complementar sus necesidades básicas no alimentarias (calzado, ropa, educación, etc. etc.); en cuanto a servicios cuentan con los básicos; productores aún con tendencias al paternalismo, pero con cierta disposición para realizar aportaciones en su beneficio, permitiendo con esto su acceso a los apoyos institucionales, carecen de visión o decisión para las inversiones fuertes.

Su infraestructura productiva; de autoconsumo pero con inquietud por mejorarlas; complementa sus requerimientos con las aportaciones realizadas por el resto de miembros de la familia, obtenidos en otras actividades, tiene oportunidad de subir de estrato si basa su desarrollo en una organización con potencial.

CARACTERISTICAS

A) TAMAÑO DE LA UNIDAD DE PRODUCCION

Es igual a la media de la región, cubre los requisitos mínimos de una familia media de cinco miembros.

B) EL GRADO DE TECNIFICACION.

Produce de manera individual; utilizando materiales acriollados de cosechas anteriores o un año utiliza semilla mejorada y dos de la obtenida; utiliza fertilizantes y pesticidas, aunque por abajo de lo recomendado; realiza labores de control de plagas y malezas combinando química y manualmente; recibe asistencia técnica oficial.

C) LAS FORMAS DE ORGANIZACION PARA LA PRODUCCION.

Produce individualmente; contrata mano de obra, contando además con la de su familia para el cultivo; realiza labores con tracción mecánicas; no pertenece a organizaciones superiores que le den acceso a apoyos o servicios.

D) RELACION DE LA PRODUCCION CON PROCESOS COMO FINANCIAMIENTO COMERCIALIZACION, AGROINDUSTRIALIZACION, ETC.

Vende al contado o a pagos pero al pie de la parcela; si almacena lo hace a granel, en su casa y sólo para autoconsumo; no cuenta con crédito, en ocasiones por cartera vencida o es pronasol; no asegura su cultivo; realiza actividades de traspatio para autoconsumo y venta; no cuenta con maquinaria agrícola; tiene pocos animales en explotaciones de libre pastoreo.

E) EN RELACION AL BIENESTAR SOCIAL

Viviendas limpias, pintadas y de regulares terminados con materiales de construcción de la region; por lo general cuentan con infraestructura de servicios (electricidad, drenaje, agua potable, transporte, servicios médicos y educativos oficiales); en operación y suficientes para la población de la region.

PROPUESTA DE ESTRATIFICACION DE UNIDADES ECONOMICAS SOLICITANTES DE APOYOS

ESTRATO	CUARTO
----------------	---------------

DENOMINACION	MODERNO
---------------------	----------------

DESCRIPCION

Son aquellas unidades de producción o productores que satisfacen sus necesidades básicas (alimentarias y no alimentarias); cuentan con todos los servicios; con disposición para realizar aportaciones en su beneficio y de su organización, permitiendo con ésto su acceso a los apoyos institucionales, con visión y decisión para las inversiones fuertes por tener recursos que los avalen.

Cuenta con infraestructura productiva para apoyar sus actividades productivas; pero con inquietud por mejorarlas o fortalecerlas; refuerza sus actividades con las aportaciones realizadas por el resto de miembros de la familia, obtenidos en otras actividades. realiza actividades combinadas de agricultura, ganadería y forestales, si cuenta con esta última; basa su desarrollo en una organización que ha demostrado su potencial, se ha capitalizado y esta en proceso de consolidación, al tratar de ser no solo productores de básicos y comenzar a darle un valor agregado a sus productos.

CARACTERISTICAS

- A) TAMAÑO DE LA UNIDAD DE PRODUCCION**
Supera el rango de posesión de la region.
- B) EL GRADO DE TECNIFICACION.**
Produce de manera individual pero organizada; utiliza materiales mejorados, fertilizantes y pesticidas de acuerdo a lo recomendado y obtenidos de la iniciativa privada o de su organización; realiza mecánicamente las labores de preparación, siembra, control de plagas y malezas; recibe asistencia técnica oficial o paga una parte del costo que ésta representa.
- C) LAS FORMAS DE ORGANIZACION PARA LA PRODUCCION.**
Produce individual pero organizadamente; contrata mano de obra, mas de 50 y menos de 600 jornales por actividad; realiza labores con tracción mecánicas; pertenece a organizaciones superiores que le dan acceso a apoyos y servicios institucionales.
- D) RELACION DE LA PRODUCCION CON PROCESOS COMO FINANCIAMIENTO COMERCIALIZACION, AGROINDUSTRIALIZACION, ETC.**
Vende al contado, transportando su producción a centros de acopio (tiene disposición para dejar parte de su producción a la organización con fines agroindustriales); si almacena lo hace ensacado, en su silo o de la organización, básicamente para consumo de sus animales; cuenta con crédito oficial o comercial; asegura su cultivo o pertenece a una mutualidad de seguro; realiza actividades de traspatio para autoconsumo y venta; cuenta con maquinaria agropecuaria propia o de su organización; tiene animales en explotaciones estabuladas, bien establecidas y de libre pastoreo.
- E) EN RELACION AL BIENESTAR SOCIAL**
Viviendas amplias, limpias, pintadas y de buenos terminados con materiales de construcción caros; cuentan con infraestructura de servicios (electricidad, drenaje, agua potable, servicios médicos y educativos oficiales), en operación y suficientes para la población de la region, tiene además de medios de transporte propio, recursos y acceso a servicios particulares.

**PROPUESTA DE ESTRATIFICACION DE UNIDADES ECONOMICAS
SOLICITANTES DE APOYOS**

ESTRATO	QUINTO
DENOMINACION	AGROINDUSTRIAL

DESCRIPCION

Son aquellas unidades de producción que satisfacen necesidades básicas (alimentarias y no alimentarias) de sus agremiados los que cuentan con todos los servicios y comodidades de áreas urbanas bien ubicadas.

Los socios realizan aportaciones en beneficio propio y de su organización, permitiendo con esto su acceso a los apoyos organizativos e institucionales, con visión y decisión para afrontar las inversiones realizadas por contar con recursos que los garantizan.

Cuenta con infraestructura productiva para apoyar sus actividades productivas y agroindustriales; pero con inquietud por mejorarlas o fortalecerlas; realiza actividades combinadas de agricultura, ganadería y forestales, si cuenta con esta última, dándole un valor agregado a sus productos al industrializarlos; basa su desarrollo en una organización que ha demostrado su potencial, se ha capitalizado y está consolidada, al dejar de ser solo productores de básicos e iniciarse en los procesos industriales - empresariales.

CARACTERISTICAS

- A) **TAMAÑO DE LA UNIDAD DE PRODUCCION**
Supera el rango de posesión de la region.
- B) **EL GRADO DE TECNIFICACION.**
Produce de manera individual pero organizada; utiliza materiales mejorados, fertilizantes y pesticidas de acuerdo a lo recomendado y obtenidos de la iniciativa privada o de su organización; realiza mecánicamente las labores de preparación, siembra, control de plagas y malezas; recibe asistencia técnica oficial o paga una parte del costo que ésta representa.
- C) **LAS FORMAS DE ORGANIZACION PARA LA PRODUCCION.**
Produce individual pero organizadamente; contrata mano de obra, más de 50 y menos de 600 jornales por actividad; realiza labores con tracción mecánicas; pertenece a organizaciones superiores que le dan acceso a apoyos y servicios institucionales.

D) RELACION DE LA PRODUCCION CON PROCESOS COMO FINANCIAMIENTO COMERCIALIZACION, AGROINDUSTRIALIZACION, ETC.

Vende al contado, transportando su producción a centros de acopio (tiene disposición para dejar parte de su producción a la organización con fines agroindustriales); si almacena lo hace ensacado, en su silo o de la organización y sólo para consumo de sus animales; cuenta con crédito oficial o comercial; asegura su cultivo o pertenece a una mutualidad de seguro; realiza actividades de traspaso para autoconsumo y venta; cuenta con maquinaria agropecuaria propia o de su organización; tiene animales en explotaciones estabuladas, bien establecidas.

E) EN RELACION AL BIENESTAR SOCIAL.

Viviendas amplias, limpias, pintadas y de buenos terminados con materiales de construcción caros; cuentan con infraestructura de servicios (electricidad, drenaje, agua potable, servicios médicos y educativos oficiales), en operación y suficientes para la población de la región, tiene además de medios de transporte propio, recursos y acceso a servicios particulares.

PROPUESTA DE ESTRATIFICACION DE UNIDADES ECONOMICAS SOLICITANTES DE APOYOS

ESTRATO	SEXTO
DENOMINACION	EMPRESARIAL

DESCRIPCION

Son aquellas unidades de producción que satisfacen ampliamente las necesidades básicas (alimentarias y no alimentarias) de sus agremiados, los que cuentan además, con todos los servicios y comodidades de áreas urbanas bien ubicadas.

Los socios realizan aportaciones en efectivo y en especie, en beneficio propio y el de su organización, permitiendo con ésto el mejoramiento de los apoyos que ofrece la organización e institucionales; actúan con decisión y afrontan las inversiones realizadas por contar con recursos que los hacen confiables.

Cuenta con infraestructura productiva para apoyar sus actividades productivas y agroindustriales; pero con inquietud por mejorarlas ampliarlas o anexarles mas servicios y apoyos para los socios; realiza actividades combinadas de agricultura, ganadería y forestales, si cuenta con esta última dándole un valor agregado a su productos al industrializarlos; basa su desarrollo en una organización que ha demostrado su potencial, se ha capitalizado y esta consolidada; dejan de ser sólo productores de básicos e iniciarse en los procesos industriales - empresariales y financieros.

CARACTERISTICAS

- A) TAMAÑO DE LA UNIDAD DE PRODUCCION.**
Supera ampliamente el rango de posesión de la region,
- B) EL GRADO DE TECNIFICACION.**
Produce de manera organizada a niveles empresariales; utiliza lo llamado tecnología de punta siempre y cuando sea adecuada para su region y obtenidos de la iniciativa privada o de su organización; recibe asistencia técnica pagada por ellos.
- C) LAS FORMAS DE ORGANIZACION PARA LA PRODUCCION.**
Produce individual pero organizadamente, (las formas de producción colectiva en este estrato sólo se han visto en las regiones del norte, el resto del país siempre ha manifestado un sentido estricto y celoso de "su propiedad"); contrata mano de obra, más de 600 jornales por actividad; realiza labores en forma mecanizada; pertenece a organizaciones de tercer grado (unión de cooperativas, asociaciones rurales de interés colectivo) que le dan acceso a apoyos propios de la figura y además a los servicios institucionales.
- D) RELACION DE LA PRODUCCION CON PROCESOS COMO FINANCIAMIENTO COMERCIALIZACION, AGROINDUSTRIALIZACION, ETC.**
Deja su producción a la organización con fines comerciales y agroindustriales); cuenta con financiamiento comercial; asegura su producción o pertenece a una mutualidad de seguro; no requiere de realizar actividades de traspaso para autoconsumo o venta; cuenta con maquinaria agropecuaria propia o de su organización; tiene animales en explotaciones estabuladas, bien establecidas y modernas.
- E) EN RELACION AL BIENESTAR SOCIAL**
Viviendas muy amplias, limpias, pintadas y de excelentes terminados con materiales de construcción caros; cuentan con medios de transporte propios e infraestructura de servicios (electricidad, drenaje, agua potable, servicios médicos y educativos oficiales); en óptima operación y sobradamente para la población de la region, ya que la apoyan con un fondo social establecido para el caso y acceso a servicios particulares.

**PROPUESTA DE ESTRATIFICACION DE UNIDADES ECONOMICAS
SOLICITANTES DE APOYOS**

ESTRATO	SEPTIMO
DENOMINACION	AUTONOMO

DESCRIPCION

Son aquellas unidades de producción que satisfacen ampliamente las necesidades básicas (alimentarias y no alimentarias) de sus agremiados, los que cuentan además, con todos los servicios y comodidades de áreas metropolitanas bien ubicadas.

Los socios realizan aportaciones en efectivo, en beneficio propio y el de su organización, permitiendo con ésto el mejoramiento de los apoyos que ofrece la organización; actúan con firmeza y afrontan las inversiones realizadas por contar con recursos que los hacen independientes.

Cuenta con infraestructura productiva propia para apoyar sus actividades productivas y agroindustriales; realiza actividades combinadas de agricultura, ganadería y forestales, sí cuenta con esta última, dándole un valor agregado a su productos al industrializarlos y comercializarlos; es una organización que ha demostrado ampliamente su potencial, se ha capitalizado y está consolidada; dejan de ser sólo productores de básicos y pasan a adueñarse de los procesos industriales - empresariales y financieros.

CARACTERISTICAS

- A) TAMAÑO DE LA UNIDAD DE PRODUCCION**
Supera ampliamente el rango de posesión de la region.
- B) EL GRADO DE TECNIFICACION.**
Produce de manera organizada a niveles industriales; utiliza la llamada tecnología de punta, siempre y cuando sea adecuada para su region y obtenidos de su organización; recibe asistencia técnica, administrativa, legal y de asesoramiento pagada por ellos.
- C) LAS FORMAS DE ORGANIZACION PARA LA PRODUCCION.**
Produce organizadamente; contrata mano de obra calificada para todas sus actividades; realiza labores en forma mecanizada; pertenecen a organizaciones de tercer grado (unión de cooperativas, asociaciones rurales de interés colectivo, uniones de crédito), que les dan acceso a apoyos propios de la figura como lo son el financiamiento y el autoseguro.

D) RELACION DE LA PRODUCCION CON PROCESOS COMO FINANCIAMIENTO COMERCIALIZACION, AGROINDUSTRIALIZACION, ETC.

Deja su producción a la organización con fines comerciales e industriales); venden al contado o a crédito en el mercado estatal, regional y en ocasiones al extranjero; cuenta con crédito de la organización; pertenece a una mutualidad de seguro agropecuario, industrial, de vida y médico; no requiere de realizar actividades de traspatio para autoconsumo o venta; cuenta con maquinaria agropecuaria propia o de su organización; tiene animales en explotaciones estabuladas, bien establecidas y modernas.

E) EN RELACION AL BIENESTAR SOCIAL

Viviendas muy amplias, limpias, pintadas y de excelentes terminados con materiales de construcción caros; cuentan con medios de transporte propios e infraestructura de servicios (electricidad, drenaje, agua potable, servicios médicos y educativos oficiales); en óptima operación y sobradamente para la población de la región, ya que la apoyan con un amplio fondo social establecido para el caso y acceso a servicios de lujo particulares.

SEGUNDO APARTADO

TIPOLOGIA DE PROYECTOS

Definición

Primeramente, debemos dejar asentado que no existe una regla que limite al establecimiento de una estructura de arreglo predeterminada. Las características propias de cada proyecto en particular, aunadas a las condiciones geográficas, étnicas y sociales, de cada región, así como las normas establecidas de los mismos, son las que orientarán los criterios y estrategias para la integración y configuración del estudio o proyecto.

Por lo anterior diremos que un proyecto productivo integral, preferentemente a nivel de comunidad u organización de productores o área rural específica (que es el que primordialmente nos interesa), es *"en el que se conjugan y atienden simultáneamente los aspectos de: tecnología, disponibilidad de insumos, maquinaria y equipo, infraestructura (productiva y de servicios), asesoría, capacitación, comercialización y financiamiento"*. (27)

Así, diremos que ésto obedece fundamentalmente a que los proyectos constituyen instrumentos de distinto grado de complejidad, que varía según su objeto, sujeto, naturaleza y ámbito territorial y cuya combinación define los elementos básicos que deben ser considerados para su integración, conforme se describen a continuación.

Clasificación de los proyectos "En cuanto a su objeto"

- a) *Proyectos de infraestructura.*- Son aquellos en los que se contempla la construcción, adecuación y/o rehabilitación de obras de apoyos a la producción, construcción de infraestructura para la introducción de servicios, etc.
- b) *Proyectos de capacitación, consultoría y otros servicios.*- Se clasifican aquí aquellos que se refieren a acuerdos para la capacitación de los productores rurales, de la mujer campesina, de formulación de estudios y proyectos de desarrollo e inversión, de asistencia técnica agropecuaria, etc.
- c) *Proyectos de producción primaria básica.*- Quedan incluidos aquí, los relativos al fomento de cultivos de granos destinados al consumo del mercado interno, como el maíz y el frijol; así como a la producción pecuaria y sus derivados; además de explotaciones forestales rústicas.
- d) *Proyectos de apoyo social, financiamiento y la descentralización.*- Quedan comprendidos en éstos, los relativos a la creación de instituciones auxiliares de crédito y seguro agropecuario, manejados por los productores, la descentralización y transferencia de funciones y recursos a las organizaciones del sector social por las dependencias federales, la asignación de apoyos para el fortalecimiento de la economía de traspatio y la producción para el autoconsumo, la asignación de recursos para ejercer en forma bi-ó-tri-partita para la ejecución de obras de servicios, etc.

- e) *Proyectos de transformación agroindustrial.*- Aquí se consideran a los diversos proyectos que implican instalación de maquinaria y equipo para el aprovechamiento de materia prima o bien para la construcción de la infraestructura correspondiente.

Clasificación de los proyectos "En cuanto a los sujetos que intervienen"

- a) *Proyectos uniorganizacionales.*- Son aquellos en que el solicitante o beneficiario es una sola persona o productor rural; en el sector social, es una sola organización de productores, ya sea en forma directa o a través de alguna central campesina o federación de propiedad rural, independientemente del número de dependencias que se pretenda apoyen al proyecto.
- b) *Proyectos multiorganizacionales.*- Se considera en esta índole, como su nombre sugiere, aquellos en que el proyecto se realiza por varias organizaciones de productores o productores rurales; por lo general patrocinados por sus organizaciones cúpulas, los cuales comunmente implican la ejecución de los mismos en distintas entidades federativas, por su magnitud comprenden también la participación de varias dependencias oficiales, de los distintos niveles de gobierno y de instituciones financieras de segundo piso.
- c) *Proyectos institucionales.*- En este rubro se clasifican aquellos que son formulados para distintas instituciones del sector público y privado, como los realizados para el gobierno federal y el estatal, los que se llevan a cabo para las mismas dependencias del ejecutivo, o para la federación y las instituciones académicas de investigación y las asociaciones de profesionales, etc.
- d) *Proyectos gremiales.*- Son aquellos que se celebran para ser ejecutados entre la federación, los estados y los municipios con las organizaciones campesinas, impliquen o no la participación directa de organizaciones de productores, lo que quiere decir que en ocasiones puede hablarse de proyectos gremiales uni o multiorganizacionales. En algunos casos este tipo de proyectos prevee la creación de comisiones nacionales o regionales de evaluación, control, seguimiento y operación.

Clasificación de los proyectos "Por su naturaleza"

- a) *Proyectos de coordinación.*- Son tipificados aquí los que tienen por objetivo establecer normas y criterios para fortalecer el proceso de concertación social entre las distintas instituciones de la Administración Pública Federal o bien entre éstas con otros niveles de gobierno, pero que por su presentación asume la forma de un convenio, como las "Bases generales de coordinación" para establecer y llevar a cabo las acciones para la modernización del sector.

- b) *Proyectos de cooperación.*- Comprende a los que involucran a cualquiera de los tres niveles de gobierno con organismos del sector social o privado, tiene como finalidad la realización de acciones de cooperación en campos donde la capacidad del estado es insuficiente para cubrir las necesidades, como Jalisco 2000; de frente a las nuevas realidades", realizado por el ITESM para el gobierno del estado, a través del fideicomiso Jalisco.
- c) *Proyectos de concertación.*- Desde el punto de vista jurídico, se clasifican aquí aquellos para ejecución entre la federación, los estados y municipios, o entre éstos con el sector social y privado que tienen por objeto la realización conjunta de acciones concretas de fomento al desarrollo rural, usualmente en actividades vedadas para cualquiera de las partes, aquí es donde se inscriben los proyectados por las centrales campesinas y organizaciones de productores; ya que la central no tiene capacidad para operar administrativamente, sólo es gestora de apoyos y recursos.
- d) *Proyectos de intención.*- Como su nombre lo indica son aquellos que tienen por finalidad la presentación de una serie de actividades preparatorias que sirven de base para la posterior ejecución de propuestas y proyectos concretos, se les conoce también como proyectos preliminares.

Clasificación de los proyectos "Por su ámbito territorial"

- a) *Proyectos de cobertura nacional.*- A este tipo corresponden los gremiales, multiorganizacionales y centrales, con las organizaciones campesinas e implican numerosos proyectos específicos distribuidos en varias entidades federativas.
- b) *Proyectos de cobertura regional.*- Son aquellos que además de enclavarse en una región, quedan comprendidos en la jurisdicción de varios Distritos de Desarrollo Rural de la S.A.R.H. como los formulados para la conservación y rehabilitación de praderas artificiales, generado para las áreas pecuarias del Estado de Jalisco, tienden a impulsar el desarrollo rural y urbano conjuntamente.
- c) *Proyectos de cobertura distrital.*- Se inscriben aquí aquellos que quedan comprendidos dentro de un sólo Distrito de Desarrollo Rural, pero que benefician a varias comunidades, tienen por tendencia a favorecer al sector urbano y rural por igual.
- d) *Proyectos de cobertura comunitarias.*- En éste, se clasifican los que quedando comprendidos en un sólo Distrito de Desarrollo Rural o región, benefician a un sólo núcleo, ya sea que responda a una solicitud directa, realizada o gestionada a través de una organización.

Las clasificaciones descritas, que de ningún modo son concluyentes, se reflejan en los proyectos, combinándose tanto al interior de cada una de ellas como con una o más de las otras; por este motivo un sólo proyecto puede ser tipificado de distinta manera, según su grado de complejidad, lo cual obviamente condiciona el tipo de información e interpretación de la misma, y de la forma en que deba presentarse para cumplir con los objetivos que se hayan fijado, que dé pie a la realización de una evaluación y seguimiento del proyecto y de que sea de utilidad para las instituciones tanto de apoyo como de habilitamiento financiero y éstas puedan emitir su dictamen de viabilidad de apoyar a la organización con el financiamiento que éstas requieren para la operación y ejecución del proyecto que se trate.

No obstante en las siguientes páginas se ofrece una metodología como herramienta susceptible de ser utilizada, para seleccionar, conformar, diseñar y generar proyectos integradores ordenadamente.

Es necesario establecer como soporte operativo fundamental, un proceso organizativo social, que sea el conductor hasta la consolidación del proyecto y no diseñarlo como unidad aislada, sino como áreas productivas integradas que contemplen la combinación de actividades.

TERCER APARTADO

CUESTIONARIO DE ESTUDIO SOCIO-ECONOMICO

Una vez identificada y tipificada la idea de inversión o proyecto y establecida el tipo de información que se requerirá para formular el análisis de viabilidad, se procederá a la captura de la información básica necesaria, procediendo en primera instancia a hacer un reconocimiento físico de la zona del proyecto, así como levantar una serie de datos que permitan en principio, definir con claridad el objetivo final del proyecto.

Este se realizará en base a una cédula de información que a continuación se presenta, a fin de que se manejen en forma ordenada los datos a obtener.

Por lo general, las instrucciones que se reciben para el llenado de un cuestionario de este tipo son "anótese los datos solicitados" o "identifique la información requerida", sin importar cuál es la fuente de captura. De presentarse cualquier duda para el llenado de esta cédula deberá remitirse al punto correspondiente de la guía donde se indica más abiertamente cómo y de dónde obtener la información y cuál es el objeto de contar con ella.

No se debe olvidar que la fuente principal de llenado deberán ser los propios beneficiarios del proyecto y ésta se obtendrá fundamentalmente en visitas y reuniones donde se cuente si no con la totalidad, si con el mayor número posible de los favorecidos con la inversión, las fuentes de información complementaria o de comprobación deberán ser invariablemente las consideradas oficiales y específicas al tipo de información de que se trate.

Ejemplo:

Educación	-	S.E.P.
Salud	-	S.S.
Producción	-	S.A.R.H.

Así como procurar una estrecha coordinación con la institución de apoyo prevista.

Para realizar este documento deberán utilizarse los puntos enunciados, con criterio de evaluación, con sentido de otorgar una calificación o proporción, que refleje la situación que prevalece en la realidad y permita destacar la suficiencia o carencia.(38)

La elaboración de la información deberá ser correcta, concisa, resumida y directa al plantear el punto en cuestión; que permita un reflejo de la realidad, de tal manera que evite la información narrativa retórica, eliminando los elementos que lo hagan voluminoso.(35)

Como última advertencia se aclara que algunas instituciones (las más) toman este formato como bueno para cubrir los requisitos de trámite, sin requerir como obligatorio el estudio en sí, donde la información se presenta ya traducida y procesada, por lo que su llenado procúrese hacer lo más meticulosamente posible.

BIBLIOTECA CENTRAL



CUESTIONARIO

DATOS GENERALES.

Identificación del solicitante.

Nombre del(os) solicitante(s) _____

Domicilio:

Personal _____

Social _____

De la planta u oficina _____

De la bodega _____

De Sucursales _____

Tipo de agrupación _____

Experiencia productiva:

a) Agrícola _____ b) Pecuaria _____

c) Forestal _____ c) Otra _____

Número de beneficiarios _____

Tipo de Tenencia _____

Régimen: superficie _____

Riego _____ Temporal _____ Otro _____

Municipio _____

Localidad _____

Jurisdicción _____

Distrito al que pertenece _____

Fecha _____

Identificación del proyecto.

Nombre del proyecto _____

Tipo de proyecto _____

Ubicación del proyecto _____

Antecedentes y descripción del proyecto _____

Objetivo final esperado _____

Obras y acciones que se requieren para el desarrollo del proyecto _____

Obras y acciones faltantes para la operación del proyecto _____

Beneficios que se esperan alcanzar:

Económicos _____

Social _____

Metas a alcanzar _____

Apoyos solicitados _____

Autoridad a quien se hace la solicitud _____

Fecha de la solicitud _____

Participación o aportación del solicitante _____

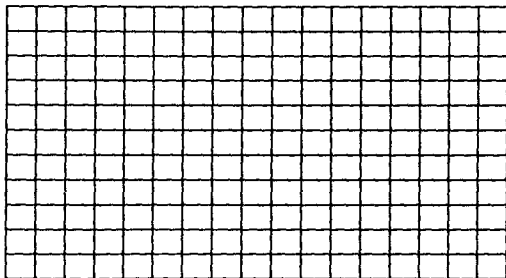
Participación económica de otras dependencias _____

Superficie o área de influencia del proyecto _____

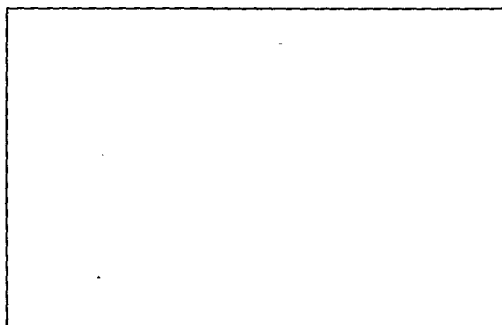
(44)

Localización

Croquis de localización donde se desarrollará el proyecto:



Macro localización o ubicación del proyecto:



Simbología: _____

(12)

I.- ASPECTOS FISICOS.**I.1.- Ubicación geográfica y superficie territorial:**

Ubicación o localización _____

Límites geográficos:

Al Norte _____

 Al Sur _____

 Al Oriente _____

 Al Poniente _____

Poblados importantes _____

Extensión territorial:

Total en ha. _____
 Del proyecto _____
 Por tipo de tenencia:
 Ejidal _____
 Comunal _____
 Propiedad rural _____
 Por régimen:
 Riego _____ Agostadero _____
 Humedad _____ Monte _____
 Bosque maderable _____ Poblado _____
 Tierra de labor _____ Parcela escolar _____
 Temporal _____ UAIM _____
 Otros _____

I.2.- Orografía:

Topografía _____

Diferentes altitudes (metros sobre el nivel del mar) _____

Principales elevaciones _____

Principales depresiones _____

I.3.- Hidrología:

Area comprendida en la región hidrológica de nombre _____

Cuenca y subcuenca _____

Presas _____

Otros almacenamientos _____

Precipitación media anual _____

Aprovechamientos:

Tipo _____

Calidad del agua existente _____

Cantidad de agua disponible (volumen) _____

Cantidad de agua (volumen) existente _____

Se tiene concesión para la utilización del agua por parte de
la C.N.A. _____

Existe solicitud pendiente a la C.N.A. para su uso _____

Indicar si se han realizado estudios hidrológicos, en qué
fecha y dónde se localizan _____

I.4.- Suelos:

Clasificación del suelo _____

Origen _____

Profundidad _____

Textura _____

I.5.- Geología:

Edad de los suelos _____

Período al que pertenece _____

Tipo de roca _____

Recursos agrológicos

Geoforma	_____

Textura	_____

Espesor	_____

Capas endurecidas	_____
Relieve	_____

Pendiente	_____
Drenaje superficial	_____

Pedregosidad	_____

Erosión	_____

Salinidad y/o sodicidad aparente	_____

Drenaje interno	_____
Manto freático	_____

Inundación	_____

Clasificación de suelos	_____

Problemática que presenta las condiciones de la tierra para la ejecución del proyecto	_____

Si se han realizado estudios agrológicos con anterioridad, indicar en qué fecha y dónde pueden localizarse	_____

I.6.- Climatología:

Clasificación _____

Velocidad máxima del viento _____ km/ha.

Dirección predominante _____

Temperatura:

Máxima _____
 Mínima _____
 Media _____

Precipitación:

Anual _____
 Media _____
 Variable (régimen) _____

Días con lluvia _____

Días con helada _____

Días con granizo _____

Cultivos y animales adaptables al clima _____

I.7.- Litoral:

Plataforma a que pertenece _____

Superficie _____

Extensión de mar territorial _____

Zona económica exclusiva _____

Recursos (ha.):

Desembocaderos _____
 Esteros _____

Lagunas costeras _____

II.- ASPECTOS ECOLOGICOS.**II.1.- Principal ecosistema.**

Región biogeográfica _____

II.2.- Explotación de recursos naturales.**II.2.1.- Renovables.****II.2.1.1.- Fauna silvestre.**

Tipo de animales predominantes en la región:

Anfibios _____

Reptiles _____

Aves _____

Mamíferos _____

Tipo de animales predominantes en el área de influencia del proyecto:

Anfibios _____

Reptiles _____

Aves _____

Mamíferos _____

Especies en explotación:

Actividad cinegética _____

Calendario cinegético _____

	N U M E R O				
	FAMILIAS	GENERO	ESPECIES	NATIVAS	ADOPTADAS
ANFIBIOS					
REPTILES					
AVES					
MAMIFEROS					

Fauna silvestre utilizada con fines comerciales _____

Mercado de mascotas:

Anfibios _____

Reptiles _____

Aves _____

Mamíferos _____

Especies en peligro de extinción:

Especies raras _____

Especies vulnerables _____

Especies indeterminadas _____

Especies en peligro _____

Qué representa la ejecución del proyecto para la fauna del área del proyecto?

ETAPA DEL PROYECTO	PRINCIPAL CONTAMINANTE	ELEMENTO AFECTABLE
Ejecución y puesta en marcha		
Operación		

Medidas de control y prevención _____

II.2.1.2.- Flora silvestre.

Vegetación predominante en la región _____

Vegetación predominante en el área de influencia del proyecto

Especies en explotación

	N U M E R O				
	FAMILIAS	GENERO	ESPECIES	NATIVAS	ADOPTADAS
FRUTOS SILVESTRES COMESTIBLES MEDICINALES LEÑA Y CARBON					

ESPECIE

CUALES EN EXPLOTACION ?

FRUTOS

Silvestres _____

Comestibles _____

Medicinales _____

PLANTAS / ARBUSTOS

Silvestres _____

Comestibles _____

Medicinales _____

PARTE DE LA PLANTA

Tallo _____

Hojas _____

Flores _____

Raíces _____

Qué representa la ejecución del proyecto para la flora del área del proyecto?

ETAPA DEL PROYECTO	PRINCIPAL CONTAMINANTE	ELEMENTO AFECTABLE
Ejecución y puesta en marcha		
Operación		

Especies en peligro de extinción:

Medidas de control y prevención _____

Amenazadas _____

II.2.1.3.- Agroecología.

Registro Federal de Contribuyentes _____

Licencia Sanitaria _____

Licencia SEDUE _____

Asociación a que pertenece _____

Nombre del responsable legal _____

Actividad de la empresa _____

Tipo de granja:

Porcina () Ovina ()

Avícola () Caprina ()

Bovina () Equina ()

Otros (especificar) _____

No. de cabezas actual _____

Proyección de cabezas a futuro _____

Forma en que se encuentran:

Estabulados () Semiestabulados ()

Libres () Otros (especificar) _____

Tiempo promedio de estancia de cada especie/meses _____

Ciclo de mayor producción en el año _____

Número de cabezas distribuidas por área _____

Sementales () Engorda o cebamiento ()

Reproductoras () Destete ()

Otras (especificar) _____

Condiciones de las instalaciones:

Buena () Regular () Mala ()

Contaminación (residuos generados)

Residuos sólidos	Toneladas por mes
------------------	-------------------

Estiércol () _____
 Gallinaza () _____
 Otros (especificar) () _____

Manejo y almacenamiento interno (explicar) _____

Cantidad que se reutiliza o vende (especificar):

	Cantidad	Unidad
Vende	_____	_____
Reutiliza	_____	_____

Residuos líquidos

Planta de tratamiento Si () No ()

Número de registro de descarga de aguas residuales _____

Residuos sólidos varios

Número de cadáveres _____ /mes
 Agujas, frascos de vacunas _____ kg/mes
 Hojarasca _____ ton/mes
 Lodos de tratamiento de agua _____ ton/mes

Tipos de tratamiento (anexar diagrama de flujo y descripción)

Plataforma de secado ()
 Plataforma de empaçado ()
 Abono orgánico (compost) ()
 Celdas cubiertas de fermentación ()
 Celdas abiertas de fermentación ()
 Incineración ()
 Quema a cielo abierto ()

Proceso de aplicación:

Directa ()
 Dilución ()
 Pre-tratado ()
 Confinamiento ()
 Otros (especificar) ()

La capacidad de tratamiento es suficiente _____

Especifique y/o anexe planos o proyectos de tratamiento:

Estiércoles
 Residuos patológicos
 Otros (especificar) _____

Disposición final _____
 (anexar croquis de ubicación).

Sobre suelo a cielo abierto _____
 (sin control de lixiviados).

Otros (especificar) _____

Responsable del sitio de la disposición final _____

Cuenta con personal encargado de atender y vigilar los problemas de contaminación:

Si () No ()

Observaciones _____

Maquinaria y Equipo.

Relación de éstos indicando:

N o m b r e	Especificaciones técnicas	Capacidad	Horas de operación al día

Anexar plano de distribución dentro de la planta o predio.

II.2.1.4.- Silvicultura y Ecología.

Mencionar los principales problemas en la conservación de la flora _____

Recomendaciones para el manejo técnico de la explotación _____

II.2.1.5.- Pesca y Ecología.

Tipos de explotación pesquera:

Agua dulce _____
 Costera _____
 De alta mar _____

Relacionar los campos de agua dulce y problemas de contaminación por:

Nombre	Causa
_____	<u>Contaminación de ríos por:</u>
_____	Descarga en ellos ()
_____	Por actividad industrial ()
_____	Urbana ()
_____	Aguas arriba ()
_____	<u>Amenazas de asolvamiento por:</u>
_____	Desforestación ()
_____	Acumulación de lirio ()
_____	Proliferación de basura ()
_____	Terrenos federales (invasión) ()
_____	Falta de conciencia de:
_____	pobladores ()
_____	visitantes ()
_____	<u>Contaminación por insumos agrícolas</u>
_____	Fertilizantes ()
_____	Pesticidas ()

Propuestas de saneamiento _____

II.2.2.- No renovables.

II.2.2.1.- Minería y Ecología.

Explotación a cielo abierto:

Tipo	Volúmen/mes
Arenas	_____
Jales	_____
Piedra	_____
Areniscos	_____

Medidas de restablecimiento del ecosistema dañado y
contaminación de afluentes _____

II.2.2.2.- Energéticos y Ecología.

Plantas generadoras de energía eléctrica _____

Tipo de combustible que utilizan _____

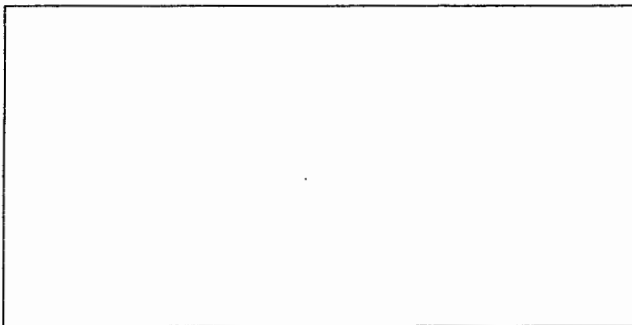
Proceso de combustión _____

Indices de utilización de gas natural o leña _____

¿ Se presentan escurrimientos o filtraciones que puedan
contaminar al subsuelo, llegando a los mantos friáticos ?

II.3.- Contaminación.

Dibujar la manzana y el lugar que ocupa el predio dentro de ésta:



Nombrar las calles que rodean al predio:

Tipo de zona:

Industrial
Urbana

()
()

Habitacional
Rural

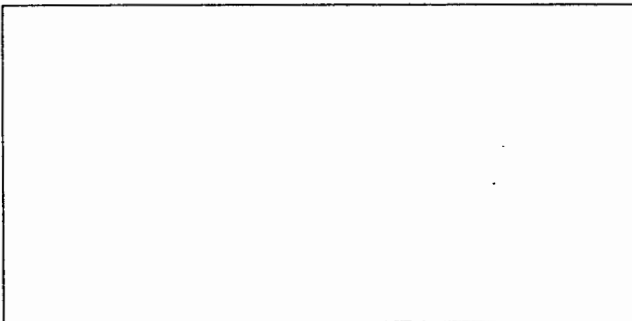
()
()

Licencia de uso de suelo número _____

Distancia y dirección de la zona habitacional o centro de reunión más próximo _____

Dirección y frecuencia del viento en esa zona _____

Presentar diagrama de flujo de los procesos y descripción de los mismos, indicando claramente los puntos generadores de contaminantes, aunque se tenga equipo de control o vaya a instalarse alguno:



Características de diseño y construcción _____

Instrumentación de seguridad _____

Autorización por parte de la Secretaría de Trabajo y Previsión Social _____

Materias primas y combustibles:

N o m b r e		Consumo Mensual	Estado Físico	Tipo de Almacenamiento
Comercial	Químico			

Características: Tóxicas _____
 Inflamables _____
 Corrosivas _____
 Reactivas _____
 Explosivas _____

Dispositivos de seguridad:
 Para su uso en proceso _____
 Transferencia _____
 Almacenamiento _____
 Personal _____
 Contra incendios _____

Combustibles consumidos

Nombre	Consumo Mensual	Equipo donde se consume	*Describir proceso de precalentamiento

* si se requiere para su consumo.

Productos y subproductos.

N o m b r e		Producción Mensual Promedio	Caracte- rísticas Tóxicas	*Sistemas o Dispositivos de seguridad
Comercial	Químico			

* para su almacenamiento o distribución.

Enlistar las emisiones de contaminantes a la atmósfera, sin considerar los equipos o métodos de control que vayan a instalarse, señalando para cada una:

- a) Equipo generador de la emisión contaminante _____

- b) Tipo de contaminante (gases, humo, olores, partículas sólidas y/o líquidas)

- c) Cantidad y composición química de los contaminantes

- d) Si son conducidos por chimenea, señalar el diámetro y altura de ésta desde la base y el techo de la nave, indicando además temperatura y velocidad de salida.

- e) Si alguna emisión no es conducida, señalar las razones técnicas de tal situación.

Equipos y métodos de control de contaminantes.

Refiriéndose a cada punto contaminante indicar los siguientes datos:

- 1) Descripción de los métodos y/o equipos de control de la emisión.

- 2) Características técnicas del equipo.

- 3) Bases de diseño y memoria de cálculo.

- 4) En caso de que el equipo esté en proceso de instalación, deberá presentar el calendario de obras correspondiente:

- 5) Fecha de inicio de la operación _____

- 6) En caso de que el equipo sea de alguna casa comercial, señalar el nombre, y anexas carta compromiso de la eficiencia del equipo.

Programa de Contingencia.

En los casos en que puedan presentarse emisiones de olores, gases, así como partículas sólidas o líquidas extraordinarias no controladas a la atmósfera, deberá prepararse y presentarse un programa de contingencia que contenga las medidas y acciones que se llevarán a cabo para el control de este tipo de situaciones _____

BIBLIOTECA CENTRAL



III.- Aspectos Demográficos y Social

III.1.- Población

Población Total del Municipio a Beneficiar y Densidad Demográfica

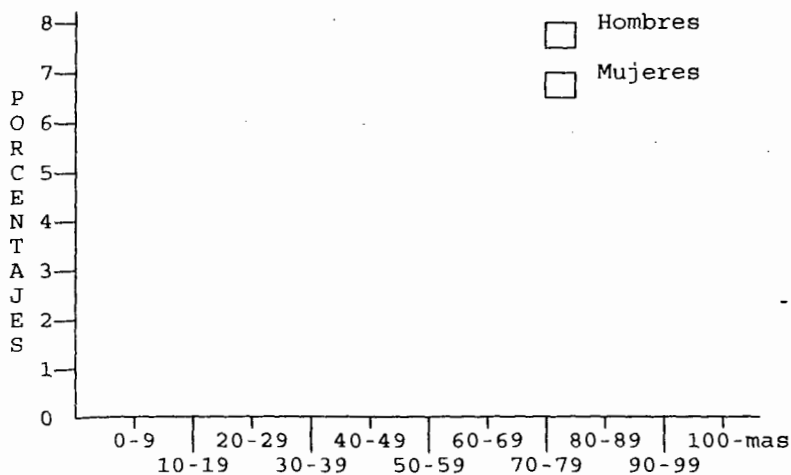
MUNICIPIO	P O B L A C I O N					
	AÑO	AÑO	AÑO	TOTAL	HOMBRE	MUJER

(21)

III.1.1.- Beneficiarios Socios de la Organización

HOMBRES	MUJERES	FAMILIAS

Pirámide Poblacional



(18)

III.1.1.- Natalidad y Mortalidad.

Distribución del Índice de Mortalidad

Edad Tasa de Mortalidad *

Tasa de Crecimiento de la Región _____
(nacimientos por cada mil habitantes)

* Número de Decesos por cada mil habitantes

III.1.2.- Esperanza de vida para la Región

PERIODO	HOMBRES	MUJERES	PROMEDIO
1976-1980			
1981-1985			
1986-1990			
1991-1995			
1996-2000			

(20)

III.1.3.- Migración

Población Total	Nacidos en el área	Nacidos en otra área	Nacidos en otro país	No especificado

(SMN) Saldo Migratorio Neto = Inmigrantes-Emigrantes=_____

 (TMN) Tasa de Migración Neta = $\frac{\text{SMN}}{\text{(Pob. de 5 años y mas) - (Pob. residente en otro país) + (No especificado)}} \times 100$ = _____

(22)

III.2.- Perfil Socio-Demográfico.

III.2.1.- Población Económicamente Activa por Actividad:

(18)

MUNICIPIO	TOTAL	PRIMARIA	SECUNDARIA	TERCIARIA	ACT. NO ESPEC.	DESOCUPADOS

Distribución por Intervalo de Edades de la Población Económicamente Activa

Intervalo	Hombre	Mujeres	Total	Distribución
12-14				
15-19				
20-24				
25-29				
30-34				
35-39				
40-44				
45-49				
50-54				
55-59				
60-64				
65-más				
Total				

Ocupación Principal de la Población en Porcentaje

No especificado	_____
Protección y Vigilancia	_____
Trabajador Doméstico	_____
Trabajador en Servicios	_____
Trabajador Ambulante	_____
Comercio y Dependencias	_____
Oficinistas	_____
Operadores de Transportes	_____
Ayudantes y Similares	_____
Operadores de Maquinaria Fija	_____
Artesanos y Obreros	_____
Inspectores y Supervisores	_____
Trabajadores Agropecuarios	_____
Funcionarios y Directores	_____
Artesanos	_____
Educadores	_____
Técnicos	_____
Profesionales	_____
Total	_____

III.2.2.- Educación

Nivel	Escuelas	Maestros	Alumnos	Alum/Mtro %
Primaria				
Secundaria				
Preparatoria				
Comercio				
Profesional				
Otro				

Control Admvo.	Inscrip. Total (1)	Exist.fin de Curso (2)	Aprobados (3)	Indice de Retención (2/1)	Indice de Aprovech. (3/2)
Federal					
Estatad					
Partic.					
Auton.					

Nivel Escolar	Inscrip. Total (1)	Exist.fin de Curso (2)	Aprobados (3)	Indice de Retención (2/1)	Indice de Aprovech. (3/2)
Prescolar					
Primaria					
Cap.Trab.					
Secund.					
Prof.med.					
Med.Sup.					
Superior					

III.2.3.- Distribución de la población.

Porcentaje de Población Urbana y Rural

Municipio _____

Localidades con menos de 2,500 Habitantes

_____	_____	habitantes
_____	_____	habitantes
_____	_____	habitantes
_____	_____	habitantes

Localidades con mas de 2,500 Habitantes

_____	_____	habitantes
_____	_____	habitantes
_____	_____	habitantes
_____	_____	habitantes

(18)

III.2.4.- Estado Civil

Del municipio

	Total Casados	Civil	Religioso	Solteros
1970				
1980				
1990				

Del Area en Estudio

	Total Casados	Civil	Religioso	Solteros
1970				
1980				
1990				

III.2.5.- La Mujer.

Participación de la mujer en actividades productivas _____

III.2.6.- Minorías Etnicas

Si se detectan representaciones étnicas; obtener información confiable de población, descendencia, lengua, ocupación, alfabetismo y estado civil.

III.2.7.- Religión

Población Total _____

Religión	% Municipal	% Area de Estudio
Católica		
Protestante		
Evangelista		
Judía		
Otros		
Ninguna		
No especificada		

III.3.- Indicadores de Bienestar Social

III.3.1.- Alimentación

Los alimentos que consume la población en estudio, son por lo general:

Tipo de Alimento	Frecuencia en % de la Población Objetivo				Observaciones
	Diario	3er.día	1 x sem.	casi nunca	
Carne					
Huevo					
Leche					
Verdura					
Pan					
Pescado					
Fruta					
Dulce					
Botana					
Refresco					

III.3.2.- Vivienda

INDICADOR		%
La Casa es:	a) propia	_____
	b) rentada	_____
	c) prestada	_____
Número de Cuartos:	a) uno	_____
	b) dos o más	_____
Sala:		_____
Comedor:		_____
Cocina:	a) independiente	_____
	b) se usa como dormitorio	_____
Baño:		_____
Letrina:		_____
Fosa Séptica:		_____
Tipo de Construcción:		_____
1. Piso:	a) tierra	_____
	b) cemento	_____
	c) ladrillo	_____
	d) mosaico	_____
2. Techo:	a) teja	_____
	b) bóveda	_____
	c) lámina	_____
3. Muro:	a) adobe	_____
	b) cemento	_____
	c) otro	_____
Servicios con agua entubada		_____
Servicios sin tubería, ni drenaje		_____
Servicios sin energía eléctrica		_____

Condiciones: Buena (%) Regular (%) Mala (%)

(53)

III.3.3.- Niveles de Educación

Población de 6 años y más	Sin instrucción	Con instrucción	Con instrucción
	Primaria	Primaria	Post-Primaria

III.3.4.- Ingresos.

Salario Mínimo Diario de la Región _____

Salario Mínimo Diario Real Recibido _____

Salario Mínimo Diario Nacional _____

Ingresos Mensual (Estructura Porcentual)

MUNICIPIO	Población Económicamente Activa			
	no recibe ingresos %	con ingresos menor al %	con ingresos mayores al %	no especificado %
Pob.Objetivo				
Municipal				
Diferencia				

(53)

Ingreso Familiar Promedio Neto Anual de los Beneficiados:
N\$ _____

Días trabajados al año: _____

a) En actividades agropecuarias _____

b) En otras actividades (describir) _____

Ingresos Anuales Promedio por Productor

a) Por ocupación,
en efectivo _____
en especie _____b) Por producción,
en efectivo _____
en especie _____c) Por actividades de traspatio
en efectivo _____
en especie _____

III.3.4.1.- Ingresos por actividad.

Producción Agrícola.

a) Cultivos P.V.

Sup.Sembrada	Sup.Cosechada	Tons.Vendidas	Precio x Ton.

b) Cultivos O.I.

Sup.Sembrada	Sup.Cosechada	Tons.Vendidas	Precio x Ton.

c) Frutales

Sup.Sembrada	Sup.Cosechada	Tons.Vendidas	Precio x Ton.

Actividades de Traspatio _____ Volumen _____

Ingresos por actividades ganaderas.

	No. de Cabezas	
	fino	corriente
<u>Bovinos de Leche</u>		
Vacas	_____	_____
Toros	_____	_____
<u>Bovinos Carne</u>		
Vacas	_____	_____
Toros	_____	_____
<u>Porcinos</u>		
Hembras	_____	_____
Machos	_____	_____
<u>Bovinos</u>		
Hembras	_____	_____
Machos	_____	_____
<u>Conejos</u>		
Hembras	_____	_____
Machos	_____	_____
<u>Aves</u>		
Producto huevo	_____	_____
Producto carne	_____	_____

PRODUCTOS	CANTIDAD PRODUCCION	ANUAL VENDIDA	PRECIO MEDIO RURAL UNIDAD/PESOS
Leche de vaca (lts)			
Leche de cabra (lts)			
Bovino (cabezas)			
Caprino (cabezas)			
Porcino (cabezas)			
Conejos (cabezas)			
Lana (kilos)			
Queso (kilos)			
Miel (kilos)			
Huevos (kilos)			
Carne Aves (kilos)			

(26)

Ingreso por Actividades Forestales

Especie	Superficie x Especie	Volumen de Producción	Unidad	Sub Productos	N\$/Unidad

Ingreso por Actividades Frutícolas

Especie	Superficie x Especie	Volumen de Producción	Unidad	Sub Productos	N\$/Unidad

Ingreso por Actividades Pesqueras

Especie Capturada	Producción Ton.	Ventas Ton.	N\$ por Ton

De éstos, la producción se entregó a:

- Asociación Si () No () Cuál _____
 - Particulares Si () No () Quién _____
 - Organismos Si () No () Cuál _____
- Qué volúmenes _____
A qué precio _____

Industria

- De la Organización
 - De Particulares
 - Con Terceros
- A quien pertenece _____
No. de Productores (socios) que trabajan en Actividad Industrial _____

Otro tipo de Ingresos Familiares

- Aportaciones de los Hijos Hijos emigrados _____
- * efectivo _____ * especie _____
- Quién más aporta al ingreso familiar _____
- * efectivo _____ * especie _____

Egresos Medios (muestra representativa al azar de la población base)

Concepto	N\$ mensual
Renta	_____
Alimentación	_____
Vestido	_____
Calzado	_____
Educación	_____
Recreación	_____
Servicios	_____
Luz	_____
Gas	_____
Teléfono	_____
Impuestos	_____
Predial	_____
Pavimento	_____
Total mensual	_____
	Total Anual _____

Si es de la Organización

Tipo de Industria	Monto de Inversión	Valor de Producción	Empleos Generados

III.3.5.- Salud.

INDICADOR	%
Servicios médicos con que se cuenta:	
a) IMSS	_____
b) ISSSTE	_____
c) Dispensario	_____
d) Médico particular	_____
e) Otros (hierbero, curandero, quiropráctico, etc.)	_____
Enfermedades más frecuentes:	
a) gastrointestinales	_____
b) respiratorias	_____
c) alcoholismo	_____
d) perinatales	_____
e) cardiovasculares	_____
f) Otras	_____
Niños vacunados de acuerdo a cuadro básico	

Higiene:

a) Buena () b) Regular () Mala ()

Unidades Médicas *

Hospitales generales _____
 Hospitales de especialidad _____
 Unidades de consulta externa _____
 Habitantes por Unidad Médica _____

Recursos Materiales

Areas de urgencias _____
 Banco de sangre _____
 Camas censables _____
 Consultorios _____
 Gabinete de radiología _____
 Laboratorio de análisis clínicos _____
 Quirófano _____
 Sala de expulsión _____

* Obtener el dato de la distancia a la Unidad Médica más cercana.

(54)

III.3.5.- Servicios.

Agua potable Si () No ()
 Fuente que la proporciona: _____

Porcentaje de la población que la disfruta:

Pozo comunitario Si () No ()
 Distancia al poblado _____

Energía Eléctrica Si () No ()

Fuente _____

Capacidad _____

Distancia de la línea al poblado _____

Solar Si () No ()

Alumbrado público Si () No ()

Drenaje Si () No ()

% de la población que dispone _____

Vías de acceso (Comunicación).		
Pavimento	Si ()	No ()
Superficie en metros	<hr/>	
Empedrado	Si ()	No ()
Superficie en metros	<hr/>	
Terracerías	Si ()	No ()
Superficie en metros	<hr/>	
Mercados	Si ()	No ()
Cementerio Municipal	Si ()	No ()
Superficie en metros	<hr/>	
Servicio municipal de aseo	Si ()	No ()
Frecuencia	<hr/>	
Comunicaciones		
Correo	Si ()	No ()
Oficina postal No.	<hr/>	
Telégrafo	Si ()	No ()
Oficina No.	<hr/>	
Teléfono:		
Público	Si ()	No ()
Residencial	Si ()	No ()
No. de habitantes con este servicio	<hr/>	
Caseta	Si ()	No ()
Radio	Si ()	No ()
Prensa	Si ()	No ()
Frecuencia	<hr/>	
Transporte		
Línea de autotransportes	Si ()	No ()
Local	Si ()	No ()
De paso	Si ()	No ()
Nivel de suficiencia	<hr/>	
Sitio's	Si ()	No ()
Cuántas unidades	<hr/>	
Ferrocarriles	Si ()	No ()
Estación	Si ()	No ()
De paso	Si ()	No ()
Vehículos particulares		
Camiones	<hr/>	
Camionetas	<hr/>	
Automóvil	<hr/>	
Motocicleta	<hr/>	
Nivel de suficiencia	<hr/>	

Recreación

Teatro Si () No ()
Cine Si () No ()

Cuántos _____

Inclinación _____

a) Cultural _____ b) Aventura _____ c) Ficción _____

d) Sexo _____ e) Drama _____ f) Comedia _____

g) Melodrama _____

Jardín Si () No ()

Cuántos _____

Distribución _____

Hoteles y Centros de alojamiento temporal Si () No ()

Cuántos _____

Centros deportivos Si () No ()

Cuántos _____

Distribución _____

Deportivos privados Si () No ()

Salones de juegos Si () No ()

Cuántos _____

Con expendio de bebidas alcoh. Si () No ()

Cuántos _____

Restaurant-Bar o Centro Nocturno Si () No ()

Cuántos _____

Fiestas patronales o patrias Si () No ()

Cuántas _____

Cuándo _____

Cuáles _____

Comercio

Tienda de abarrotes Si () No () Cuántos _____

Tortillería Si () No () Cuántos _____

Molino de Nixtamal Si () No () Cuántos _____

Farmacia Si () No () Cuántos _____

Zapatería Si () No () Cuántos _____

Ferretería Si () No () Cuántos _____

Materiales de construc. Si () No () Cuántos _____

Expendios agropecuarios Si () No () Cuántos _____

Mercerías Si () No () Cuántos _____

Otros (especificar) _____

Si () No () Cuántos _____

Necesidades inmediatas de servicios de bienestar social de la población base o municipal _____

III.3.7.- Resumen de Indicadores de Bienestar Social.

<u>Indicadores</u>	<u>Estado</u>	<u>Municipio</u>	<u>Pob. Base</u>
<i>Ingresos</i>			
Tasa de P.E.A. Ingr. mensual menor al mínimo que no recibe salario mayor al mínimo	_____	_____	_____
<i>Educación</i>			
Tasa de Analfabetismo de la Pob. de 10 y mas años	_____	_____	_____
Tasa de Población de 6 a 14 años, no asiste a la escuela Primaria incompleta	_____	_____	_____
Tasa de Población de 15 años y mas, sin instrucción	_____	_____	_____
Tasa de Población de 15 años y mas, con instrucción	_____	_____	_____
Tasa de Población de 18 años y mas, sin enseñanza media	_____	_____	_____
<i>Vivienda</i>			
Tasa de Vivienda con piso de tierra	_____	_____	_____
Tasa de Vivienda sin agua entubada	_____	_____	_____
Tasa de Vivienda sin tubería de drenaje	_____	_____	_____
Tasa de Vivienda sin energía eléctrica	_____	_____	_____
Tasa de Vivienda de un sólo cuarto	_____	_____	_____
<i>Salud</i>			
Tasa bruta de mortalidad	_____	_____	_____
Tasa de mortalidad infantil	_____	_____	_____
Habitantes por médico	_____	_____	_____
Habitantes por unidad médica	_____	_____	_____
Habitantes por cama hospital	_____	_____	_____
<i>Empleo</i>			
Tasa de P.E.A. que labora hasta 32 hrs/semana	_____	_____	_____
<i>Alimentación</i>			
Tasa de hogares que consumen los siguientes alimentos 3 o menos veces a la semana:			
leche	_____	_____	_____
carne	_____	_____	_____
huevo	_____	_____	_____

IV.- ASPECTOS ECONOMICOS.**IV.1.- Antecedentes y descripción del proyecto.**

Nombre genérico del proyecto: _____

Enunciar los principales objetivos:

Generales: _____

Específicos: _____

Cómo se identificó la idea productiva: _____

Corresponde a demanda o necesidad de la organización ?
Si () No ()

Porqué: _____

Mencionar cuál ha sido el proceso de validación por la organización _____

Reseñar al proyecto, en qué consiste, sus características y a qué rama de la productividad se encauzará _____

Metas a lograr: _____

Beneficios económicos _____

Beneficios sociales _____

(37)

IV.2.- Organización y administración del proyecto

Giro de actividades _____

Fecha de constitución _____

Registro _____

Experiencia en el ramo _____

Capital social inicial _____

Capital social actual _____

Dirección.

Anotar organograma de la empresa.

Consejo de Administración:

Nombre	Puesto	Experiencia
_____	Administrador General	_____
_____	Presidente del Consejo	_____
_____	Secretario del Consejo	_____
_____	Tesorero del Consejo	_____

Directivos:

Nombre	Puesto	Experiencia
_____	_____	_____
_____	_____	_____
_____	_____	_____
_____	_____	_____
_____	_____	_____

Si es ejidal.

Comisariado Ejidal:

Nombre	Puesto
_____	Presidente
_____	Secretario
_____	Tesorero

Consejo de vigilancia:

Nombre	Puesto
_____	Presidente
_____	Secretario
_____	Tesorero

Unidad de producción:

Nombre	Puesto
_____	Presidente
_____	Secretario
_____	Tesorero

Si es propiedad rural.

Consejo de Administración

Nombre	Puesto
_____	Presidente
_____	Secretario
_____	Tesorero
_____	Vocal
_____	Vocal
_____	Vocal

Comités Auxiliares

Nombre	Puesto
_____	Presidente
_____	Secretario
_____	Tesorero
_____	Gerente
_____	Asesor
_____	Asesor

(29)

Si es grupo económico.

Empresas del grupo

* Anotar los apoyos administrativos y técnicos.

Nombre	Principal	Actividad
_____	_____	_____
_____	_____	_____
_____	_____	_____

Señalar además:

Relación Comercial Inter-empresa _____

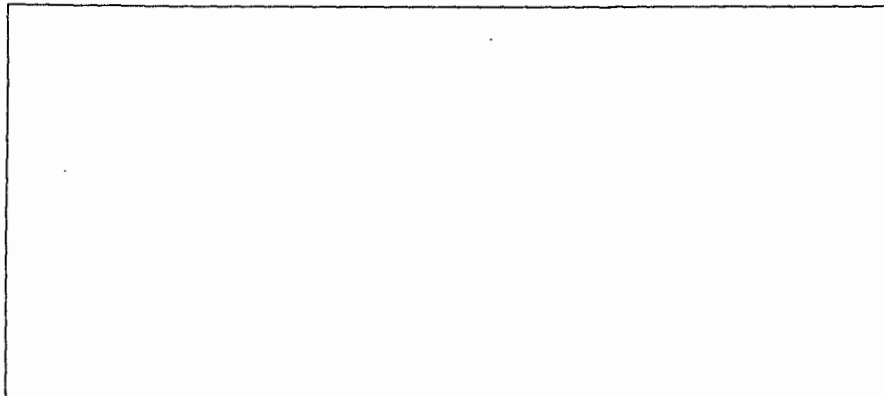
Antecedentes _____

Situación actual _____

Dirigentes _____

Control de capitales _____

Organograma propuesto *



* Sugerir perfil de puestos operativos técnicos y administrativos.

Organización.

Organización actual o propuesta _____

No. de registro/personalidad jurídica _____

No. total de socios de la figura _____

No. total de socios para el proyecto _____

Objeto social de la organización _____

Principal actividad actual de los socios _____

Grado máximo de estudios de la mayoría de los socios _____

Recursos Humanos:

Total:	De ventas	Admvos.	Funcionarios
De planta: _____	Eventuales: _____	Admvos: _____	
Contrato: Colectivo <input type="checkbox"/>	Individual <input type="checkbox"/>		
Fecha de revisión _____			
Sindicato: _____			
Afiliado a: _____			
Relaciones con el sindicato: _____			

Anexos:

- Copia de escritura constituída o acta de matrimonio o movimiento en caso de persona física.
- Copia de escritura de otorgamiento de poderes.
- Copia de escritura o acta de modificación o los estatutos de la sociedad.
- Copia de documento que amparan los inmuebles presentados en garantía.
- Copia de registro federal de contribuyentes.
- Copia de registro de la cámara a la que corresponda o indicar si la documentación está en trámite.

(8)

IV.3.- Mercado del producto.

IV.3.1.- Producto/Servicio.

Denominación del producto/servicio: _____

Si es proyecto constructivo, citar servicios que proporcionará _____

Area de influencia del proyecto _____

IV.3.2.- Descripción del producto/servicio.

Tipo de empaque _____

Contenido _____

Consistencia _____

Uso generalizado _____

Aplicación al producto/servicio _____

Marcas en el mercado _____

Calidad y presentación _____

Anexar fotografías y folletos.

IV.3.3.-Productos y/o servicios sustitutos.

Cuales son: _____

Cómo influyen con el proyecto: _____

Posición en el mercado _____

% ante la competencia _____

Nombres de principales competidores _____

Señalar si el producto/servicios está sujeto a ciclos de ventas y marcar esos períodos:

_____	_____
_____	_____
_____	_____
_____	_____
_____	_____
_____	_____

IV.3.4.- Area de influencia del Proyecto _____

Tipo de mercado:

Local ___% Regional ___% Nacional ___% Extranjero ___%

Segmento de mercado _____

Experiencia en el mercado _____

Ambito comercial: _____

Perspectivas del sector, panorama (mundial, nacional, etc.), principales consumidores etc.

(4)

IV.3.5. Destino de la producción.

Destino de la producción _____

BIBLIOTECA CENTRAL



Destino	%
Propia organización	_____
Otras organizaciones	_____
Mayoristas	_____
Directo al consumidor	_____
Minoristas	_____
Plantas de la zona	_____
Otros (especificar) _____	_____
_____	_____
_____	_____

IV.3.6.- Compradores principales o clientes cautivos.

Nombre	Ubicación	Distancia	%
_____	_____	_____	_____
_____	_____	_____	_____
_____	_____	_____	_____
_____	_____	_____	_____
_____	_____	_____	_____
_____	_____	_____	_____
_____	_____	_____	_____
_____	_____	_____	_____

Comercialización:

Consumidor ___% Detallista ___% Mayorista ___% Intermediario ___%

Canales de distribución:

Terrestre Aéreo Marítimo Propio Si No

Agentes de ventas No Si No. _____

Plazas que cubren _____

IV.3.7.- Demanda anual para el proyecto.

Productos / * Servicios	Proyección en años				Precio Unitario N \$
	1	2	3	4	

* Cantidades en _____

** Anexar bases de cálculo y documentos de apoyo.

IV.3.8.- Principales oferentes.

C o n c e p t o	Prod. ó Serv. 1	Prod. ó Serv. 2	Prod. ó Serv. 3	Prod. ó Serv. 4
Nombre				
Distancia				
Precio (N\$)				
Cantidad anual				
Nombre				
Distancia				
Precio (N\$)				
Cantidad anual				
Nombre				
Distancia				
Precio (N\$)				
Cantidad anual				

Principales competidores

Nombre	% Penetración	* Tipo de Mercado	Observaciones

* Local = L, Regional = R, Nacional = N, Mundial = M.

Control de precios

Si No.

Fecha y % de último aumento: _____

Penetración en mercado:

Producto	Participación	Producto	% Penetración	* Tipo de Mercado

* Local = L, Regional = R, Nacional = N, Mundial = M.

Participación se refiere dentro de los diversos productos de la empresa, la penetración en función del mercado.

IV.3.9.- Ventas históricas.

A ñ o	Volumen anual	Ventas anuales N\$

Principales clientes

Nombre	Plazo Vtas.	Dependencia (%)	Nacionalidad

* Si a alguno le otorga plazo especial o depende de un solo cliente, explicar.

Precio de venta:

Producto	Unid. Vend.	% a Ventas Totales	Margen de Utilidad(%)	Precio/ Unidad	Mercado %	
					Exp.	Nal.

(1)

Proceso de Comercialización:

Descripción _____

Rechazos o devoluciones sobre ventas 19__ ____% 19__ ____%

Causas: _____

Calidad de los productos o servicios: _____

* En comparación a competidores.

Planes de expansión: _____

IV.4. Abasto de materia prima/insumos.

IV.4.1.- Disponibilidad.

	Materias primas/insumos
TIPO	
UNIDADES	
CONCEPTO	
Cantidad anual	
Proveedor principal	
Precio unit.incluyendo flete *	
Período de oferta	
Frecuencia de abasto	

* precios sin I.V.A.

IV.4.2.- Requerimientos.

	Materias primas/insumos
TIPO	
UNIDADES	
CONCEPTO	
Cantidad anual	
Proveedor principal	
Precio unit.incluyendo flete *	
Período de oferta	
Frecuencia de abasto	

* precios sin I.V.A.

Fuentes de abastecimiento:

Principales proveedores.

Nombre	Producto	Plazo de pago	Dom. y Teléfono

Políticas de compras: _____

Problemas de abastecimiento: _____

* en relación a la materia prima.

Valor aproximado de inventarios*:

En Fábrica: _____ En Bodegas: _____

Valuación de los inventarios (UEPS, PEPS ETC.): _____

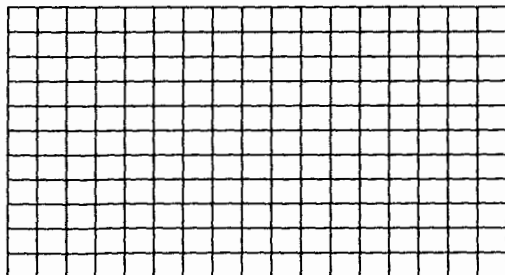
* Valores inflados, reales o bajos, etc...

(7)

IV.5.- Aspectos Técnicos.

IV.5.1.- Localización _____

Croquis de localización donde se desarrollará el proyecto:



Instalaciones:

<u>Oficinas</u>	Superficie (Mts ²)	Prop.	Rent.	Propietario
Terreno _____	Construc. _____	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	_____
<u>Area de venta o sucursales</u>		<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	Propietario
Terreno _____	Construc. _____	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	_____
<u>Bodega</u>		<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	Propietario
Terreno _____	Construc. _____	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	_____
<u>Estacionamiento</u>				Propietario
Terreno _____	No.de cajones _____			_____

(43)

Distribución de instalaciones: _____

IV.5.2.- Características de la región _____

IV.5.3.- Disponibilidad de Infraestructura y Servicios.

Citar la calidad de los caminos existentes en la zona _____

Si cuentan con servicios como Drenaje, Agua Potable,
Electricidad, Teléfono _____

Qué Infraestructura de apoyo requiere el proyecto _____

Con qué Infraestructura se cuenta _____

Precio de venta.

Producto	Unidades Producidas	% a Ventas Totales	Precio por Unidad	M e r c a d o %	
				Export	Nacional
_____	_____	_____	_____	_____	_____
_____	_____	_____	_____	_____	_____
_____	_____	_____	_____	_____	_____
_____	_____	_____	_____	_____	_____
_____	_____	_____	_____	_____	_____
_____	_____	_____	_____	_____	_____

Capacidad instalada.

Teórica _____

Real _____

IV.5.5.- Ritmos de utilización.

Capacidad de trabajo: _____

Días de trabajo al año: _____

Días de trabajo por mes: _____

Turnos de trabajo _____

Estacionalidad de las materias primas y de las ventas (P.V.),
(O.I.) _____

(48)

IV.5.6.- Capacidad Utilizada:

P e r í o d o

Mensual Anual Otro (anotar):

Producto	Cap.Instalada (Unidades)	Cap.Aprovechada (Unidades)	% de Utilización (Prod./Cap.Inst)
_____	_____	_____	_____
_____	_____	_____	_____
_____	_____	_____	_____
_____	_____	_____	_____
_____	_____	_____	_____

BIBLIOTECA CENTRAL



Comentarios _____

IV.5.7.- Proceso Productivo:

Calidad de los productos:

Comparación a competidores.

Recursos Humanos:

Recursos.

Total _____ Obreros _____ Empleados _____ Funcionarios _____
Planta _____ Eventuales _____ Administrativos _____
Sindicato _____

IV.5.8.- Programa de Producción mensual y anual _____

IV.5.9.- Necesidades y descripción del equipamiento _____

IV.5.10.- Obra civil _____

IV.5.11.- Necesidades anuales de mano de obra y
administración _____

IV.5.12.- Necesidades anuales de servicios _____

IV.5.13.- Tiempo de construcción y ejecución _____

IV.5.14.- Impacto Ecológico _____

Si dió alguna superficie en el ciclo pasado.

No. de Predio	Hectáreas	Fecha de Operación				Este predio fue dado:	Clave
		1. En Renta		2. En Aparcería			
		Mes	Año	Mes	Año	3. En posesión	

Cuántas hectáreas de labor se tuvieron _____

De la superficie de labor, cuántas hectáreas con pasto cultivado _____

De la superficie de labor, cuántas hectáreas con frutales o perennes _____

De la superficie de labor, cuántas hectáreas con cultivos de ciclo corto _____

- 1) De esta superficie cuánta se sembró intercalada con otros cultivos de ciclo corto _____
- 2) De la superficie que se sembró en ciclo corto, cuánta se sembró intercalada con frutales o planta _____

Se dejó alguna superficie de labor sin sembrar Si () No ()

- 1) Cuánta superficie se dejó sin sembrar _____
- 2) Porqué causa no se sembró?

Está en descanso	()
No acostumbra sembrar entre Oct. y Feb. (O.I.)	()
No acostumbra sembrar entre Mar. y Sep. (P.V.)	()
Mal temporal	()
Falta de agua	()
Falta de dinero o crédito	()
Falta de mano de obra	()
No es negocio	()
Problemas legales	()
Otra (especificar)	()

Intensidad del uso del suelo.

De la superficie de labor, cuánta se dejó de sembrar _____

- a) Entre 1 y 2 años _____
 b) Entre 2 y 7 años _____
 c) Más de 7 años _____

Superficie con pastos naturales y forestal.

De dos años a la fecha, cuántas hectáreas tuvo con pastos naturales, agostadero o enmontada _____

De ésta, cuánta se sembró alguna vez en los últimos siete años _____ último año que sembró _____ en el mismo período cuántas hectáreas tuvo con selva o bosque _____.

Superficie sin vegetación.

De dos años a la fecha cuántas hectáreas no sirven ni para la agricultura ni para ganadería (arenales, ensalitradas, con agua, etc. _____).

Uso de terrenos comunales.

De dos años a la fecha se tuvo acceso a terrenos de uso común no aparcados. Si () No ()

Cómo se beneficiaron estos terrenos:

Siembra en forma colectiva ()
 Pastar los animales ()
 Cortar madera ()
 Caza y pesca ()
 Recolección de leña, lechuguilla, barbáseo, etc. ()
 Otros (minas, lodos, etc. ()

No se benefició ()

Cultivos de ciclo corto. Otoño-Invierno

El próximo pasado ciclo O.I. se sembró cultivos de ciclo corto como maíz, frijol, sorgo, hortalizas, flores, etc.

Si () No ()

Insumos

Insumos utilizados tradicionalmente y lugar de adquisición.

M a í z

c l a v e	Insumo o Servicio	T i p o	MAIZ GRANO		En dónde los adquirió			
			┌───┐ O-I P-V		1. Propio	2. Social	3. Privado	4. Oficial
1	Semilla o Planta	1. Criolla	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	_____	<input type="checkbox"/>	_____	<input type="checkbox"/>
		2. Mejorada	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	_____	<input type="checkbox"/>	_____	<input type="checkbox"/>
		3. Arboles no injert.						
		4. Arboles injertados						
					O - I		P - V	
2	Fertili- zantes	1. No uso	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>				
		2. Natural	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	_____	<input type="checkbox"/>	_____	<input type="checkbox"/>
		3. Químico	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	_____	<input type="checkbox"/>	_____	<input type="checkbox"/>
3	Control de plagas y enfermeda des	1. No uso	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>				
		2. Herbicida	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	_____	<input type="checkbox"/>	_____	<input type="checkbox"/>
		3. Insecticid	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	_____	<input type="checkbox"/>	_____	<input type="checkbox"/>
		4. Fungicida	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	_____	<input type="checkbox"/>	_____	<input type="checkbox"/>
	Asistencia Técnica	1. Si 2. No	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	_____	<input type="checkbox"/>	_____	<input type="checkbox"/>

O t r o C u l t i v o

c l a v e	Insumo o Servicio	T i p o	O t r o C u l t i v o		En dónde los adquirió					
			O-I ┌──┐ └──┘	P-V ┌──┐ └──┘	1. Propio	2. Social	3. Privado	4. Oficial	5. Agroind. Oficial	6. Agroind. Privada
1	Semilla o Planta	1. Criolla	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	_____	<input type="checkbox"/>	_____	<input type="checkbox"/>		
		2. Mejorada	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	_____	<input type="checkbox"/>	_____	<input type="checkbox"/>		
		3. Arboles no injert.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	_____	<input type="checkbox"/>	_____	<input type="checkbox"/>		
		4. Arboles injertados	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	_____	<input type="checkbox"/>	_____	<input type="checkbox"/>	O - I	P - V
2	Fertili- zantes	1. No uso	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>						
		2. Natural	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	_____	<input type="checkbox"/>	_____	<input type="checkbox"/>		
		3. Químico	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	_____	<input type="checkbox"/>	_____	<input type="checkbox"/>		
3	Control de plagas y enfermeda des	1. No uso	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>						
		2. Herbicida	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	_____	<input type="checkbox"/>	_____	<input type="checkbox"/>		
		3. Insecticid	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	_____	<input type="checkbox"/>	_____	<input type="checkbox"/>		
		4. Fungicida	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	_____	<input type="checkbox"/>	_____	<input type="checkbox"/>		
	Asistencia Técnica	1. Si	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	_____	<input type="checkbox"/>	_____	<input type="checkbox"/>		
		2. No	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	_____	<input type="checkbox"/>	_____	<input type="checkbox"/>		

Grado de mecanización.

Indicar la forma de realización tradicional o más representativa.

M a í z

C L A V E	L A B O R E S	P A R A M A I Z	
		LAS REALIZO :	
		1. Manualmente 2. Con tracción animal 3. Con maquinaria 4. No las realizó	
		O - I	P - V
1	Preparación del terreno	_____ <input type="checkbox"/>	_____ <input type="checkbox"/>
2	Siembra	_____ <input type="checkbox"/>	_____ <input type="checkbox"/>
3	Labores de beneficio (des- hierbes, escarda, etc.)	_____ <input type="checkbox"/>	_____ <input type="checkbox"/>
4	Aplicación de fertilizan- tes y agroquímicos.	_____ <input type="checkbox"/>	_____ <input type="checkbox"/>
5	Cosecha	_____ <input type="checkbox"/>	_____ <input type="checkbox"/>
6	Postcosecha	_____ <input type="checkbox"/>	_____ <input type="checkbox"/>
		1. Mecanizado	<input type="checkbox"/>
		2. No mecanizado	<input type="checkbox"/>

O t r o c u l t i v o

C L A V E	L A B O R E S	O T R O C U L T I V O	
		LAS REALIZO :	
		1. Manualmente 2. Con tracción animal 3. Con maquinaria 4. No las realizó	
		O - I	P - V
1	Preparación del terreno	_____ <input type="checkbox"/>	_____ <input type="checkbox"/>
2	Siembra	_____ <input type="checkbox"/>	_____ <input type="checkbox"/>
3	Labores de beneficio (des- hierbes, escarda, etc.)	_____ <input type="checkbox"/>	_____ <input type="checkbox"/>
4	Aplicación de fertilizantes y agroquímicos.	_____ <input type="checkbox"/>	_____ <input type="checkbox"/>
5	Cosecha	_____ <input type="checkbox"/>	_____ <input type="checkbox"/>
6	Postcosecha	_____ <input type="checkbox"/>	_____ <input type="checkbox"/>
		1. Mecanizado	<input type="checkbox"/>
		2. No mecanizado	<input type="checkbox"/>

Comercialización

Cultivo y/o Producto		Dónde vendió la producción				Comprometido para la producción antes de: _____ _____
		1.Al contado 2.En pagos 3.En especie o trueque	C l a v e	1.A pié de parcela 2.En la localidad 3.En el estado 4.Fuera del Edo. 5.En el extranjero	C l a v e	
Clave	Nombre					
						Si <input type="checkbox"/> No <input type="checkbox"/>
						Si <input type="checkbox"/> No <input type="checkbox"/>
						Si <input type="checkbox"/> No <input type="checkbox"/>

Transporte de la producción

Cultivo y/o Producto		En qué lo transporta?			Recursos/transporte	
		1.Camión o Camioneta 2.Ferrocarril 3.Lancha 4.Remolque	5.Bestia de carga 6.Carreta 7.Otro(especif.)	C l a v e	1. Propios 2. Alquilados 3. Propiedad soc. 4. Del comprador	C l a v e
Clave	Nombre					

Almacenamiento

Cultivo y/o Producto		En dónde la almacena?		Cómo la almacena?		
		1.Casa o troje	3.Bodega o silo prop.	C l a v e	1. Granel 2. En costales 3. Otro (especif)	C l a v e
Clave	Nombre	2.Centro de acopio	4.Bodega o silo alq.			

Autoconsumo

C u l t i v o		Cantidad (ton.) y Destino (uso)				
		Venta Poste- rior	Consumo Humano	Consumo Animal	Semilla	Otro: (espec)
	M a í z					
	F r i j o l					
	Otro cultivo (Especificar)					

(14)

Crédito

Se ha tenido crédito para maquinaria y equipo en los últimos cinco años ? Si () No ()

Se han manejado créditos de avío en los últimos cinco años ? Si () No ()

Crédito

Cultivo y/o Producto		Quién se lo dio ?			C l a v e
Clave	Nombre	1. Banrural 2. FIRA 3. Banca Comercial 4. Pronasol 5. Social	6. Particular 7. Otra (especifique) _____		

Si dejó de tenerlo, aclarar:

No se necesitaba ()
 Cartera vencida ()
 No hay línea de crédito en la zona ()
 Otro (especificar) ()

Seguro

Si aseguró en los últimos cinco años:

Cultivo y/o Producto		Lo aseguro?		Quién se lo aseguró ?		Cla- ve
Clave	Nombre	Si	No	1. Anagsa 2. Agroasemex	3. Sector Social 4. Otro (espec.)	
		<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	_____		<input type="checkbox"/>
		<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	_____		<input type="checkbox"/>
		<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	_____		<input type="checkbox"/>

Otros apoyos institucionales

Qué apoyos ?	En qué Programa	Institución Responsable del Programa

Pecuario

Existencias pecuarias.

Animales de trabajo

Qué animales de trabajo tiene o utiliza actualmente	Cuántos tiene o utiliza en total	De éstos cuántos son		
		Propios	Rentados	Prestados
N o m b r e				
Bueyes	_ _	_ _	_ _	_ _
Machos y mulas ..	_ _	_ _	_ _	_ _
Burros	_ _	_ _	_ _	_ _
Caballos	_ _	_ _	_ _	_ _
Otros (especificar) _____		_ _	_ _	_ _

Otras especies

Qué especies tiene actualmente ?		Cuántos tiene en total	De éstos cuántos son		
Clave	N o m b r e		Propios	Rentados	Prestados
___	Reses	___	___	___	___
___	Chivos	___	___	___	___
___	Caballos	___	___	___	___
___	Aves	___	___	___	___
___	Cerdos	___	___	___	___
___	Borregos	___	___	___	___
___	Colmenas	___	___	___	___
___	Conejos	___	___	___	___
___	Otros (especific)	___	___	___	___
___	_____	___	___	___	___

BIBLIOTECA CENTRAL



Actividad Forestal

Inventario forestal

Especies maderables	Superf. en has.		Especies no maderables	Superf. en has.	
	1	2		1	2

1= Del área a beneficiar 2= Del ejido o poblado

* Area Federal o de protección.

Observaciones _____

Productos forestales maderables

Qué especies se cortaron ? N o m b r e	Cuánto se obtuvo ?								
	De Madera			De Leña			De Carbón		
	Can ti dad	Uni de Med	Equiv en Mt Rollo	Can ti dad	Uni de Med	Equiv en kgs	Can ti dad	Uni de Med	Equiv en kgs
Pino	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Encino	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Oyamel	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Otros (especific)...	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>

Producto de recolección

Qué especies recolectó ? N o m b r e	Cuánto recolectó ?		
	Cantidad	Unidad de medida	
		1. kg. 2. lt. 3. pieza	Clave
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>

Mano de obra

En las labores agropecuarias y forestales realizadas en los últimos dos años, utilizó mano de obra

Solamente pagada ()
 Solamente familiar o no pagada ()
 Pagada y familiar ()
 Cuál se utilizó más _____

Inversión en salarios agropecuarios y forestales

Labores	Ciclo O/I (1)			Ciclo P/V (2)		
	C u á n t o (s) ?					
Agrícolas	Peones contra- tó	Jornales trabajar en total	Pago de salario (mil \$)	Peones contra- tó	Jornales trabajar en total	Pago de salario (mil \$)
Preparación del terreno						
Siembra						
Labores de beneficio (desh., es- carda, etc)						
Aplicación de fertiliz y agroquím.						
Cosecha						
Post-cosech						
	Suma (1)			Suma (2)		

Nota (1) Se consideran las labores correspondientes a las siembras hechas entre octubre del año pasado y febrero de este año.

Nota (2) Se consideran las labores correspondientes a las siembras hechas entre marzo y septiembre de este año.

C l a v e	Actividad	C u á n t o (s)		
		Peones contrató	Jornales trabajaron en total	Gastó en pago de salarios (miles de \$)
-	Pecuaría			
-	Forestal			
	Suma (3)			

	Jornales	Gasto en pago de salarios
Suma (1)	_____	_____
Suma (2)	_____	_____
Suma (3)	_____	_____
Total	_____	_____

Maquinaria y equipo

Diga de la maquinaria utilizada en los últimos dos años y cuál es el tipo de propiedad.

Qué maquinaria y Equipo utilizó	Núm. Unid	Cuál es el tipo de prop			Estado Físico
		1. Propia 2. Social	3. Rentada 4. Otro	Clave	
1. Tractor <input type="checkbox"/>	UU	_____	_____	<input type="checkbox"/>	_____
2. Trilladora ... <input type="checkbox"/>	UU	_____	_____	<input type="checkbox"/>	_____
3. Cosechadora .. <input type="checkbox"/>	UU	_____	_____	<input type="checkbox"/>	_____
4. Arado <input type="checkbox"/>	UU	_____	_____	<input type="checkbox"/>	_____
5. Rastra <input type="checkbox"/>	UU	_____	_____	<input type="checkbox"/>	_____
6. Sembradora ... <input type="checkbox"/>	UU	_____	_____	<input type="checkbox"/>	_____
7. Cultivadora .. <input type="checkbox"/>	UU	_____	_____	<input type="checkbox"/>	_____
8. Ensiladora ... <input type="checkbox"/>	UU	_____	_____	<input type="checkbox"/>	_____
9. Niveladora ... <input type="checkbox"/>	UU	_____	_____	<input type="checkbox"/>	_____
10. Camión <input type="checkbox"/>	UU	_____	_____	<input type="checkbox"/>	_____
11. Camioneta <input type="checkbox"/>	UU	_____	_____	<input type="checkbox"/>	_____
12. Ordeñad. mec.. <input type="checkbox"/>	UU	_____	_____	<input type="checkbox"/>	_____
13. Fumigad. mot.. <input type="checkbox"/>	UU	_____	_____	<input type="checkbox"/>	_____
14. Motosiera <input type="checkbox"/>	UU	_____	_____	<input type="checkbox"/>	_____
15. Otro (especif). <input type="checkbox"/>	UU	_____	_____	<input type="checkbox"/>	_____

Instalaciones

De los pasados dos años mencione cuales utilizó y el tipo de propiedad

Qué instalaciones utilizó ?	Cuál es el tipo de propied.		Clave
	1.Propia 2.Social	3.Rentada 4.Otro	
1. Pozo para riego <input type="checkbox"/>	_____	_____	<input type="checkbox"/>
2. Bordos (represas) <input type="checkbox"/>	_____	_____	<input type="checkbox"/>
3. Silo <input type="checkbox"/>	_____	_____	<input type="checkbox"/>
4. Corrales <input type="checkbox"/>	_____	_____	<input type="checkbox"/>
5. Baño garrapaticida <input type="checkbox"/>	_____	_____	<input type="checkbox"/>
6. Establo <input type="checkbox"/>	_____	_____	<input type="checkbox"/>
7. Naves para aves <input type="checkbox"/>	_____	_____	<input type="checkbox"/>
8. Naves para cerdos <input type="checkbox"/>	_____	_____	<input type="checkbox"/>
9. Bodega o almacén <input type="checkbox"/>	_____	_____	<input type="checkbox"/>
10. Desfibradora <input type="checkbox"/>	_____	_____	<input type="checkbox"/>
11. Empacad. o seleccionad. <input type="checkbox"/>	_____	_____	<input type="checkbox"/>
12. Deshidratadora <input type="checkbox"/>	_____	_____	<input type="checkbox"/>
13. Benef. de café o cacao . <input type="checkbox"/>	_____	_____	<input type="checkbox"/>
14. Molino <input type="checkbox"/>	_____	_____	<input type="checkbox"/>
15. Mezcladora de alimentos <input type="checkbox"/>	_____	_____	<input type="checkbox"/>
16. Aserradero <input type="checkbox"/>	_____	_____	<input type="checkbox"/>
17. Otro (especificar)..... <input type="checkbox"/>	_____	_____	<input type="checkbox"/>

Organización

Objetivo de la organización:

P a r a :	En qué Organización ?	
	1.Aric 2.Unión de Créd. 3.Soc.Prod.Rur. 4.Unión de Ejid. 5.Soc.Cooperat.	6.Cooper. Agrop. 7.Otra (espec) _____
1.Solicitar tierras <input type="checkbox"/>	_____	_____
2.Regularizar la tenencia de la tierra <input type="checkbox"/>	_____	_____
3.Infraestructura (caminos, puentes, presas, etc.).. <input type="checkbox"/>	_____	_____
4.Obtención de crédito ... <input type="checkbox"/>	_____	_____
5.Adquisición de insumos . <input type="checkbox"/>	_____	_____
6.Adquisición de equipo, - maquinaria e instalac. . <input type="checkbox"/>	_____	_____
7.Comercialización <input type="checkbox"/>	_____	_____
8.Otro (especificar) <input type="checkbox"/>	_____	_____
_____	_____	_____

(9)

Situación productiva.

Mencione tres problemas principales para el desarrollo de las actividades productivas:

De la producción:

De la comercialización:

CUARTO APARTADO GUIA PARA LA FORMULACION DE ESTUDIOS SOCIO-ECONOMICOS

TITULO:

Del Proyecto, especificando destinatario y atributos en forma clara y concisa.

PRESENTACION

Explicación breve del proyecto, la cual de manera narrativa debe contener:

- De dónde surge.
- Qué inquietud trata de cubrir.
- Quién lo realiza.
- Quién lo solicita.
- Enunciar los principales objetivos.
- Definir someramente las estrategias y acciones más idóneas para lograr los objetivos. (no indispensables si se mencionan en las conclusiones).
- Identificar los capítulos, temas o partes en que se subdivide el proyecto.
- Si el estudio requiere de la formulación de otros estudios, como de Ingeniería Civil o de detalle, ecológico, financiero o cualesquiera que sea su naturaleza, deberán marcarse de manera explícita, los términos de referencia que éstos deberán contener, abarcar o cubrir, para obtener una viabilidad positiva, sin afectar de manera significativa lo establecido en este proyecto.
- Señalar los alcances y limitantes del proyecto y recomendar las alternativas que permitan sortearlos para lograr el cumplimiento de los objetivos.

Lo aquí anotado deberá cubrir dos o tres cuartillas máximo. (19)

CAPITULO I

ASPECTOS FISICOS

Este capítulo describe, en forma sintetizada, las principales características físicas del área de estudio; las que conjuntamente con los recursos naturales y la ecología del lugar, que se exponen posteriormente, constituyen o forman un todo inseparable, siendo las facetas de una sola realidad.

Anotar en lo específico la persona que desarrolla este trabajo como responsable de la información que contiene, así mismo mencionar sus generales.

I.1.- Ubicación geográfica y superficie territorial.-

a) Ubicación.-

Deberá señalar (en forma narrada) la ubicación con relación al meridiano de Greenwich dándose las coordenadas de latitud y longitud en grados, minutos y segundos.

Enseguida, de manera descendente, deberá ubicarse en cuanto a: país, región, estado, subregión, municipio, localidad, rancho, parcela, etc.

En cuanto a límites, ir más allá de norte, sur, este y oeste, mencionando de manera puntual, todo aquello que limite con el área en cuestión.

b) Extensión.-

Anotar la superficie que cubre el área de estudio dividiendo y anotando cada una de las partes que la componen, complementar con una relación porcentual en cuanto a, el todo que la compone, y cuánto significa a nivel localidad, municipal, estatal.

La unidad de medida deberá quedar bien formalizada si es hectárea, todo en hectáreas, si es en kilómetros.

Complementar con croquis de localización, utilizar cartas detenal o planos a escalas idóneas, de tal forma que se comprenda dónde se localiza y cómo llegar al lugar.

De no tener alguna regionalización específica ya predeterminada, ubicar el área, en la ya establecida por el Departamento de Programación y Desarrollo (DEPRODE) elaborada en 1978, o en la de Distritos de Desarrollo Rural establecida según la Ley de Distritos en 1985, y formalizada por decreto el 16 de abril de 1991.

Mencionar las fuentes de información.

1.2.- Orografía.-

Consultar en qué provincia fisiográfica de México está comprendida el área de estudio;

Por ejemplo:

Jalisco se encuentra comprendido en cuatro provincias fisiográficas de México; a saber:

Provincia del Eje Neovolcánico

Es la porción más extensa situada al centro del Estado y en ella se localiza la región de los Altos y las Sierras de Quila, Tapalpa y Madroño. Los tipos de vegetación predominantes en esta zona son pastizal natural-hizachal característico de la región de los Altos; agricultura de temporal en casi toda la provincia, y matorral subtropical en la rivera del lago de Chapala. En la parte occidental del Estado se encuentra una porción de bosque de pino-encino, y una pequeña superficie de selva baja caducifolia en las inmediaciones de Guadalajara.

Provincia Mesa del Centro

Esta provincia incluye el noreste del Estado, donde predomina el pastizal natural y en menor cantidad matorral subtropical y bosque de encino. Aquí se sitúa la Sierra de San Isidro.

Provincia Sierra Madre Occidental

En ella se ubica la porción norte del Estado, la cual presenta mayor diversidad de vegetación como matorral subtropical, bosque de encino y pino-encino; la altitud promedio es de 1,815 metros sobre el nivel del mar (msnm) aproximadamente, así como agricultura de temporal y de riego. En esta zona destacan las Sierras de los Huicholes y los Guajolotes.

Provincia Sierra Madre del Sur

En ella se encuentran las porciones sur y oeste del Estado. Presenta una gran diversidad de vegetación pero se pueden considerar como representativa la selva baja caducifolia, bosques de encino y pino-encino y una pequeña área de agricultura de riego.

La elevación principal en el Estado, es el Volcán de Colima con 3,800 metros sobre el nivel del mar. Otras elevaciones de importancia son los cerros de Huehuentón, Tequila, Cuyutlán de García, el Tigre, el Gordo y el de Ameca, entre otros.(22)

1.3.- Hidrografía.-

Señalar la región hidrográfica que comprenda el área; a saber en Jalisco destacan por su importancia como por su ubicación geográfica las regiones:

Lerma - Chapala - Santiago

Ameca

Costa de Jalisco y

Armería Coahuayana

a) Presas

En cuanto a presas sólo 3 representan el 41% de la captación total del Estado; Cajón de Peña, Santa Rosa y Trigomil; de cualquier manera anotar la presa o captación más importante que se localice en las proximidades del área.

b) Otros almacenamientos

Señalar los almacenamientos naturales de agua cercanos o que influyan en el área, así mismo los ríos y cauces con las temporalidades que tengan; si son de todo el año o si sólo en temporal corren.

Cabe puntualizar aquí sobre la precipitación media anual en milímetros, su distribución anual y mensual y estadísticas sobre los 10 últimos años, o los que se consigan; todo este tipo de estadísticas se obtienen tanto de INEGI como de la S.A.R.H. y de la Comisión Nacional del Agua de la región.

1.4.- Suelos.-

Considerando la gran variedad de suelos, debido a la interacción entre la orografía y sus diferentes climas, conviene no sólo la clasificación de regosoles, faciozems, luvisoles, cambisoles, vertisoles, fluvisoles, planosoles y andosoles; sino ser más explícito en origen (residual o aluvial); su profundidad, textura, uso actual, potencialidades.

1.5.- Geología.-

Notificar a qué edad y período pertenece el área en estudio, qué tipo de rocas son las que le componen; por citar:

Región Ocotlán.

Geología: El área en estudio presenta rocas sedimentarias como arenosas en una pequeña porción al norte de la ciudad, los suelos aluviales se presentan en casi toda la superficie y sólo en una pequeña parte del oeste se localizan rocas ígneas correspondientes a basalto. Al oeste de la ciudad se presentan algunas fracturas y una gran falla que se extiende al contorno del Lago de Chapala.

(Tomado de Jalisco, Cuaderno de Información para la Planeación del INEGI, página 410, párrafo 7).(19)

En algunos estudios como el de Jalisco 2000 elaborado por el Fideicomiso Jalisco en coordinación con el Instituto Tecnológico de Estudios Superiores de Monterrey, se le da mayor énfasis a la presencia de yacimientos minerales y que se presentan en la definición que tienen de provincias, así mismo anotan las minas y los bancos de materiales para extracción de grava, arena, rocas y zonas geotérmicas.

I.6.- Climatología.-

Si bien, cualesquier clasificación de clima que se elija es aceptable, se recomienda utilizar el segundo sistema de clasificación de Thornwarte, por ser más explícito en los factores de temperatura, precipitación anual y variable; que considera para su denominación teniéndose bien especificado el cálido, templado, semicálido, semitemplado y semiseco.

I.7.- Litoral.-

Sólo si se cuenta con éste en el área de estudio, deberá anotarse la información sobre la plataforma específica a que corresponda, su superficie, extensión de mar territorial y zona económica exclusiva con sus superficies y recursos estuarinos (de estero o desembocaduras), y superficie de lagunas costeras, preferentemente en hectáreas estos últimos.(22)

CAPITULO II

ASPECTOS ECOLOGICOS

Exposición del análisis de la interacción de las actividades primaria y secundaria con el medio ambiente, así como el aprovechamiento que se hace de los recursos naturales y de la manera en que se llevan a cabo.

Esto es, las implicaciones ecológicas que ellas tienen y/o su impacto sobre el medio ambiente.

Se presentarán siguiendo el esquema de temas a desarrollar.

II.1.- Principal(es) Ecosistema(s).-

Conviene consultar los trabajos de la Comisión de Ecología, el nivel estatal o nacional, dependerá de la magnitud o ubicación del área en cuestión, con el fin de definir a qué región biogeográfica pertenece. Y de los datos que arroje el estudio de campo ver en qué macroentorno se sitúa.

Estos macroentornos están subdivididos de acuerdo a las características fisiográficas y biogeográficas que dan como resultado los ecosistemas de mayor presencia.

Existen además varias fuentes de información que se irán señalando en su punto de ascendencia respectivo.

Las conclusiones y recomendaciones deben plantearse aquí con fundamento a la legislación vigente y cubriendo los requisitos que exige la Comisión Nacional de Ecología que es la que tiene facultades de clausurar o permitir la operación de empresas de conformidad con sus especificaciones establecidas.

II.2.- Explotación de recursos naturales.-

II.2.1.- Renovables.-

II.2.1.1.- Fauna silvestre.

Ya que la fauna es tomada como un elemento fundamental para mantener el funcionamiento de los ecosistemas, además de ser un indicador de la calidad del ambiente, y reviste importancia recreativa, cultural y cinegética, mencionar:

N U M E R O (FAMILIAS/GENERO/ESPECIES/NATIVAS/ADOPTADAS)
ANFIBIOS
REPTILES
AVES
MAMIFEROS

Especies en explotación

Actividad Cinegética
 Calendario Cinegético
 Fauna silvestre utilizada con fines comerciales
 Mercado de mascotas (aves, mamíferos, reptiles)

Especies en peligro de extinción

Identificar si se tienen especies amenazadas como:
 Especies en peligro de extinción.
 Especies vulnerables.
 Especies raras.
 Especies indeterminadas.

Consultar para este fin la "RED LIST OF THREATENED ANIMALS" DE GLAND SWITZERLAND AND CAMBRIDGE U.K. 1990 de la Unión Internacional para la Conservación de Recursos Naturales (UICN).

II.2.1.2.- Flora silvestre.

A continuación se presenta una clasificación de los tipos de vegetación así como las principales especies predominantes en cada una de ellas, tomada de Rzedowski, Jo., "Catálogo de los Herbarios Institucionales Mexicanos", Sociedad Botánica de México, 1976; y de México, 14:3-21, con el fin de que se cuente con modelo de clasificación para expresar lo que se localice en el área de estudio.

Vegetación de dunas costeras: crece bajo la influencia de la brisa marina del Océano Pacífico y las principales especies son: mezquite, cascalote, majagua, jovero, manzanillo, zacate salado, pitaya de playa y agave.

Manglar: Comunidad arbórea que crece en las lagunas costeras o esteros. Está representado por mangle rojo, mangle negro, mangle blanco y mangle botancillo.

Palmar: crece en la planicie costera y su principal especie es la llamada corozo.

Bosque tropical subcaducifolio: crece en las depresiones, cañadas y barrancas. Es tipificado por árboles corpulentos de más de 15 m. de altura como el capomo, gateado, copal, cedro rojo, habillo y caoba.

Bosque tropical caducifolio: a diferencia del anterior, los árboles alcanzan como máximo los 15 m de altura y sus principales especies son: pochota, oxote, cuachalate y tempisque.

Bosque espinoso: crece en los llanos o valles aluviales y está representado por: mezquite y guamuchil.

Bosque de encino: presenta diferentes especies del género *Quercus* y en Jalisco el de mayor superficie es el marabasco.

Bosque mesófilo de montaña: ocupa las mismas cotas de altitud que el bosque de pino-encino, pero en microambientes más húmedos, siendo muy característico el fresno.

Bosque de pino: es característico de las montañas de Jalisco y es tipificado por varias especies de pino y encino.

Bosque de Oyamel: crece a grandes alturas, más de 2,650 metros sobre el nivel del mar (msnm), y los rodales son formados por una sola especie, el Abeto. Se encuentra cerca del Nevado de Colima, de la Sierra de Manantlán, la Sierra de Cacoma y la Sierra de Bolaños.

Pinar de grandes altitudes: crece de los 3,500 a 4,000 msnm y sólo se encuentra en el Nevado y Volcán de Colima: la única especie que crece es la *Pinus hartwegii*.

Páramo de altura o vegetación alpina: se desarrolla por arriba de los 4,000 msnm y la vegetación es herbácea con excepción de dos arbustos (*Juniperus sabinooides* y *Berberis trifoliata*).

Pastizal: está localizado en la región de los Altos y está representado por el huizache chino (*Acacia schaffneri*).

Matorral xerófilo: este tipo de vegetación es característico de los climas áridos y semiáridos y se encuentra tipificado por distintas especies de nopales.

Bosque de Byroniana, Curatella y Crescentina: bosque compuesto por árboles achaparrados y tortuosos representados por el encino, jicaro, nance y tachicón.

Especies en Explotación

Mencionar con una clasificación similar a la de fauna cuales son los fines comerciales de la flora.

N U M E R O (FAMILIAS/GENERO/ESPECIES/NATIVAS/ADOPTADAS)
FRUTOS
SILVESTRES
COMESTIBLES
MEDICINALES
LEÑA Y CARBON

Especies en peligro de extinción

Existen pocos trabajos confiables sobre explotación y censos biológicos, en lo que a la flora del Estado de Jalisco se refiere. Sin embargo se presenta información de la Investigación realizada por Vázquez - García J. A., et.al., "Flora de la Reserva de la Biósfera Sierra de Manantlán, Jalisco-Colima, Universidad de Guadalajara, publicación especial número 1, El Grullo, Guadalajara, 1990.

Especies Vegetales Amenazadas de Extinción en el Estado de Jalisco.

<i>Méxicoa ghiesbreghtiana</i>	Posiblemente extinta
<i>Rhipsalis baccifera</i>	Posiblemente extinta
<i>Pleuropetalum sprucei</i>	Posiblemente extinta
<i>Lycopodium taxifolium</i>	Posiblemente extinta
<i>Coussapoa purpusii</i>	En peligro de extinción
<i>Cedrela sp.</i>	En peligro de extinción
<i>Heliconia mooreana</i>	En peligro de extinción
<i>Talauma mexicana</i>	En peligro de extinción
<i>Abies religiosa var religiosa</i>	En categoría de vulnerable
<i>Abies religiosa var emarginata</i>	En categoría de vulnerable
<i>Calophyllum brasiliense</i>	En categoría de vulnerable
<i>Cedrela odorata</i>	En categoría de vulnerable
<i>Cedrela salvadorensis</i>	En categoría de vulnerable
<i>Crescentia alata</i>	En categoría de vulnerable
<i>Fraxinus uhdei</i>	En categoría de vulnerable
<i>Podocarpus reichei</i>	En categoría de vulnerable
<i>Salix paradoxa</i>	En categoría de vulnerable
<i>Sloanea terniflora</i>	En categoría de vulnerable
<i>Swietenia humilis</i>	En categoría de vulnerable
<i>Tabebuia rosea</i>	En categoría de vulnerable
<i>Agrostis novogaliciana</i>	Especie rara
<i>Aquilegia skinneri</i>	Especie rara
<i>Arbutus occidentalis</i>	Especie rara
<i>Axonopus mexicanus</i>	Especie rara
<i>A. rosei</i>	Especie rara
<i>Brahea dulcis</i>	Especie rara
<i>Chusquea nelsonii</i>	Especie rara
<i>Costus pictus</i>	Especie rara
<i>Dahlia tenuicaulis</i>	Especie rara
<i>Episcia punctata</i>	Especie rara
<i>Gentiana calyculosa</i>	Especie rara
<i>Heuchera longipetala</i>	Especie rara
<i>M. olfersiana</i>	Especie rara
<i>Matudea trinervia</i>	Especie rara
<i>Phymosia rosea</i>	Especie rara
<i>Saurawia shrenbergi</i>	Especie rara
<i>T. Pavonia</i>	Especie rara
<i>Zamia paucijuga</i>	Especie rara
<i>Zea mays ssp. parviglumis</i>	Especie rara
<i>Zygadenus verescens</i>	Especie rara

A fin de que, de ser posible, se realice un análisis histórico de las especies que existían, investigar: cuáles han dejado de apreciarse; cuáles ya casi no se aprecian y cuáles raramente se localizan en el ámbito en estudio, mencionando la fuente y modo de obtención de la información.

II.2.1.3.- Agroecología

Se recomienda, para efectos de clasificación, del agroecosistema, consultar a Castañón. C. M. y De la Mora, J., "Evaluación Agroecológica en Jalisco" -Caso Maíz-, Coordinación General de Desarrollo Urbano y Rural, 1989. En este se presentan definidos por las condicionantes fisiográficas, climáticas y edáficas, uso tradicional y otros factores demográficos y sociales.

Si bien las características de los agroecosistemas dependen del tipo de cultivo o especie ganadera, es aquí preferible referirse en términos generales a la **PROBLEMATICA DEL IMPACTO AMBIENTAL EN LA EXPLOTACION AGROPECUARIA**.

Aquí deben citarse:

Superficie total

Vocación agrícola: riego, humedad, temporal, agostadero, pastizales naturales.

Vocación extensiva: ganadera, forestal.

Vocación semiextensiva: Improductiva.

Requerimientos de infraestructura complementaria para la incorporación de naves a la producción.

II.2.1.3.- Factores limitantes del potencial agrícola

a) Erosión del suelo

(Contabilizar la superficie agrícola del área así)

CLASE	NOMBRE DE LA CLASE EROSION NO MANIFIESTA	SUP. %	NO EROSIONABLE TOTALES	SUP. %
A	Erosión leve			
A/B	Erosión moderada			
B/C	Erosión severa			
C	Erosión muy severa			

b) Uso del Agua

Hablar de uso de agua enfocado principalmente a cuestiones ecológicas, tipo de riego y sus implicaciones en desperdicio por infiltraciones y evaporación así como el deterioro de la infraestructura de riego si se tiene.

Enmarcar eficiencia de la operación, sobre explotación de mantos fríaticos y nivel de los mismos.

II.2.1.4- Silvicultura y Ecología

Los principales problemas en la conservación de la flora puede sintetizarse en los siguientes conceptos o apartados:

- 1.- Aumento de la población e incremento de consumo.
- 2.- Expansión de la agricultura.
- 3.- Uso frecuente e indiscriminado del fuego.
- 4.- Explotación selectiva de especies útiles.
- 5.- Sobrepastoreo extendido a bosques.
- 6.- Contaminación de ríos y lagos.
- 7.- Minería y bancos de material.
- 8.- Modificaciones del régimen hídrico y del clima.
- 9.- Fabricación de carbón.
- 10.- Falta de legislación real y constante basada en estudios ecológicos serios.

Concluir con recomendaciones de manejo técnico de la explotación. Extracciones sin exceder los permisos concedidos, evitar el clandestinaje.

Establecer medidas de protección de la regeneración natural y prevención y control de incendios.

II.2.1.5.- Pesca y Ecología

Mencionar tipos de explotación pesquera; de agua dulce o costera, ya que la de alta mar no interactúa por lo general con los ecosistemas o citarla, si se considera en el análisis, por su importancia económica.

Hacer relación de campos de agua dulce y los principales problemas que enfrentan por contaminación de ríos que descargan en ellos, por actividad industrial, urbana, aguas arriba.

Amenazas de azolamiento provocados por deforestación y erosión; acumulación de lodo, proliferación de basura, falta de conciencia de pobladores y visitantes, invasión de terrenos federales, contaminación por insumos agrícolas (fertilizantes y pesticidas).

Terminar con propuestas de saneamiento.

II.2.2.- No renovables

II.2.2.1.- Minería y Ecología

El impacto de la minería en el medio ambiente es causado principalmente por las explotaciones a cielo abierto, ya que modifica la topografía, elimina el suelo y la cobertura vegetal, emite partículas de polvo a la atmósfera con las explosiones provocadas con dinamita, propicia la erosión por agentes naturales y la lixiviación (filtración) de sales que finalmente terminan en los mantos freáticos o cuerpos de agua.

Deberán citarse, de existir, las explotaciones de materiales no metálicos, que son los insumos principales para la industria de la construcción.

Citar a manera de conclusiones si es el caso, la preocupación por restablecer el ecosistema dañado y evitar la contaminación de afluentes.

II.2.2.2.- Energéticos y Ecología

Citar si existen problemas por plantas generadoras de energía eléctrica, por el tipo de combustible que utilizan, por los procesos de combustión.

Apuntar los índices de utilización de gas natural o leña en su defecto, más nunca como un problema de contaminación.

Investigar si se pudieran presentar escurrimientos o filtraciones (de gasolina principalmente) que pudiesen contaminar el subsuelo, llegando a los mantos fríasicos.

II.3.- Contaminación

Nombrar las fuentes emisoras y su importancia principalmente:

Aire:

Vehículos automotores.
Empresas altamente contaminantes.
Corredores industriales.
Combustibles (petróleo, gas, diesel, etc.)

Agua:

Necesidades de consumo.
Agua entubada.
Drenaje.
Plantas potabilizadoras y de tratamiento.
Capacidad total de operación.

Deshechos sólidos:

De origen doméstico.
Industriales, distinguiendo los peligrosos o reactivos.

Mencionar porcentajes de orgánicos y existencia, o procesos de tratamiento si existen.

Sistemas de recolección de basura.	}	%
Disposición final de estos residuos	}	%
Tiraderos a cielo abierto	}	%
En lotes baldíos	}	%
Rellenos sanitarios	}	%
Plantas de recuperación.	}	%

II.4.- Legislación vigente

(Tratarlo en conclusiones).

Consultar la legislación que sea aplicable a cada caso y citar las fuentes.

CAPITULO III

ASPECTOS DEMOGRAFICO Y SOCIAL

Introducción

Antes de, o al inicio señalar en lo particular, las responsabilidades de la información sobre quiénes recaen, además de sus generales que den a conocer sus capacidades y especialidades sobre el tema.

A continuación y partiendo de lo macro, presentar información general sobre superficie total, porcentaje que representa, población, densidad de población, y relación que guarda el área en estudio con las medias municipal, estatal y nacional.

Traducir el crecimiento poblacional de la fecha, con la información más anterior que se tenga, por lo regular la información se consigue en el último censo general de población y vivienda que corresponda a la fecha de realización del estudio o al más cercano. (21)

Se concluye esta crónica, con una comparativa, en la que se ubica, de acuerdo a la superficie que abarca el área en estudio con la que se cuenta a nivel municipal, estatal o nacional; asimismo se indica cómo se conforma el conjunto del que forma parte el área en estudio, por ejemplo: Jalisco está formado por 124 municipios, se anexa relación; Zapopan se integra por 27 ejidos, se anexa relación; Cuquío se conforma por 17 localidades, se anexa relación, etc. De igual manera, se informa sobre quién, de las partes que componen el total posee la mayor y menor tasa de crecimiento poblacional. 1

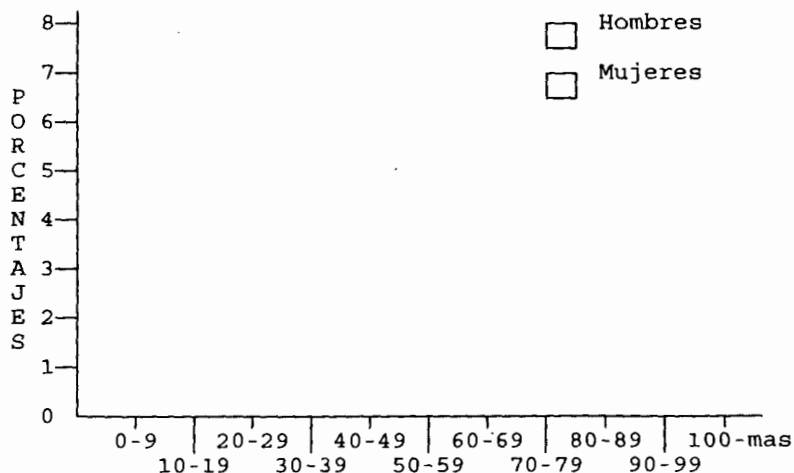
III.1.- Población.

Reseñar la población total de habitantes o de manera ascendente área, municipio, estado, país; diferenciando de ella, cuántos corresponden a hombres y mujeres, así como el porcentaje que representan respectivamente.

Acrescentar la explicación con la gráfica de la pirámide poblacional que sirva de ejemplo la correspondiente al estado de Jalisco; tomada de INEGI, "XI CENSO GENERAL DE POBLACION Y VIVIENDA" 1990.

1 Se puede enriquecer la presentación con el manejo de las gráficas de evolución histórica poblacional y tasa de crecimiento poblacional.

Pirámide Poblacional



Esta nos muestra cómo la población del Estado se manifiesta predominantemente joven; más de la tercera parte de la misma es menor de 15 años (38.6%) y sólo el 4.8% tiene 65 años o más. Esta característica se refleja en los 19 años de edad, registrada como media en Jalisco, dato que coincide con el de la República.

De la manera cómo se mostró la información, deberá realizarse la del área que proyecte en estudio ya que estos números al parecer sólo curiosidades, nos dan pautas: mercantiles en cuanto a posibles compradores; población destino de los productos, disponibilidad de mano de obra en la región, jóvenes o señoritas; por decir algunos y que se irán complementando al cruzarlas con la información de niveles de educación y población económicamente activa y niveles de desempleo.

III. 1. 1.- Natalidad y Mortalidad.

Investigar y anotar la tasa de crecimiento anual, el cual se haya mantenido lo más constante, asignándole un valor porcentual en relación con su inmediato superior representativo (Área vs Localidad; Localidad vs Municipio; Municipio vs Estado y Estado vs Nacional). Detectar si este es descendente y señalar si la variación es significativa, poco o grandemente significativa.

La tasa de mortalidad, llamada también tasa bruta de Mortalidad, se calcula en base al número de defunciones por cada 1000 habitantes en un determinado año.

Quien ofrece las estadísticas válidas, es la Secretaría de Salud y en ellas manifiesta cuales son las principales causas de mortandad en una determinada región; deberá marcarse cuales son las principales y englobarlas en grupos de edades.

La manera de presentación, además de la reseña pueden ser en tabla tomado de: INEGI; "XI Censo General de Población y Vivienda". 1990 ó gráfica tomado de: Secretaría de Salud "Mortalidad 1991". 1991 (pág. 58).

III.1.2.- Esperanza de vida

Obtener los datos estadísticos sobre la esperanza de vida, tratando de que el dato obtenido corresponda a lo más cercano al área sí no se cuenta con el dato concreto.

Deberá establecerse diferenciación por sexo y promediar.

III.1.3.- Migración

Información en la que se asienta, en porcentajes de la población nativa, la no nativa del área o región, según se trate. Anotar la tendencia por cuánto tiempo se ha mantenido y el lugar de origen de los allegados.

Con base a lo anterior presenta la distribución de la población por lugar de origen dando

Total	Nacidos en el área	Nacidos en otra área	Nacidos en otro país	No especificado
-------	--------------------	----------------------	----------------------	-----------------

Calcular para su anotación el saldo migratorio neto, que se obtiene de la resta de inmigrantes - emigrantes (S.M.N.).

La tasa de migración neta (T.M.N.) se obtiene con la fórmula siguiente:

Saldo Migratorio Neto

$$\frac{(\text{Población de 5 años y más}) - (\text{Población Residente en otro país}) + (\text{NO ESPECIFICADO})}{\text{Población Total}} \times 100$$

Por otra parte, cabe señalar que la población femenina participa de manera notable, en los movimientos migratorios, situación que se añade con la dinámica de los mercados laborales regionales, como una respuesta a éstos e influyendo en ellos.

De esta manera la relación de inmigrantes hombres por cada 100 inmigrantes mujeres, según lugar de nacimiento, en México fue en 1990 de un 77.8 en el Distrito Federal, hasta un 106.7 en Chiapas.

Por último debe señalarse que determinar el porcentaje de la población que emigra hacia el extranjero representará un gran esfuerzo ya que la información es muy escueta, no hay datos confiables y la misma naturaleza de la migración impide obtener resultados precisos.

III.2.- El Perfil Socio-Demográfico

A fin de hacer que la información sea lo más cercana posible a la realidad, se procurará presentar:

Población Económicamente Activa

Asentar la población económicamente activa en el año, el dato lo más reciente posible.

Procurar, presentarlo por intervalo de edades (5 años) de la población de 12 años y más, ya que a ésta también se considera económicamente activa.

Anotar a la población económicamente inactiva, de ser posible, siguiendo el parámetro antes señalado.

Manejar su distribución o porcentaje con relación a la población total.

Señalar cuales son las actividades u ocupaciones principales del área y apuntar si ha descendido o incrementado la vocación por esta actividad.

Se puede mostrar gráficamente como se muestra en el cuestionario de obtención de información.

Apuntar porcentualmente y debidamente diferenciado, a la población ocupada según su situación laboral, como sigue:

- No especificado.
- Empleado u obrero.
- Patrón o empresario.
- Trabajador por su cuenta.
- Jornalero o peón.
- Trabajador eventual.

Acotar cuál es la distribución sectorial de la población activa de 12 años y más bajo el siguiente concepto:

Sector primario: Agricultura, Ganadería, Silvicultura, Caza y Pesca.

Sector Secundario: Minería, Extracción de petróleo y gas, Industria Manufacturera, Generación de energía eléctrica y Construcción.

Sector Terciario: Comercio y Servicios.

No especificado:

III.2.2. Educación.

Señalar porcentualmente de la población total el número de analfabetas, considerándose aquí a los mayores de 15 años y más que no han obtenido ningún tipo de instrucción, de ser posible su distribución por sexo.

III.2.3. Distribución de la población.

Diferenciar aquí qué porcentaje y número de habitantes se ubican en el medio rural y cuál en el urbano.

Cabría anotar aquí que deberá señalarse a partir de cuántos habitantes por población son considerados como rurales, ya que el Consejo Nacional de Población toma como éstos a los que tienen menos de 2,500 habitantes y hay, por decir en Jalisco localidades con 5 ó 6,000 habitantes con todas las características del medio rural por su dispersión y carencia de infraestructura de servicios.

III.2.4. Estado Civil

Con el propósito de anotar y así señalar si la tendencia se ha mantenido estable, obtener información de 30 años a la fecha (por medio de las causas), sobre el total de casados, cuántos de éstos por el civil y religiosamente.

Por otra parte mencionar los porcentajes de solteros, casados, personas con alguna relación (unión libre), casados sólo por la iglesia, sólo por lo civil y por las dos leyes.

Los datos a obtener deberán ser de la población de 12 años y más, dado que en áreas rurales y menos frecuente en urbanas existen, o ya se dan la relaciones a esta edad, obsérvese el porcentaje de mujeres solteras de 12 años o más y compare con la capital de la región en estudio.

III.2.5. La Mujer

Como la participación de la mujer en la población económicamente activa ha sostenido un crecimiento marcado en los últimos 20 años con diferencia a la tasa de crecimiento masculina, deberá observarse si esta tendencia se ha presentado en el área de estudio, presentando del total de la población económicamente activa, cuántos son hombres y cuántas mujeres y manejar que porcentaje corresponde a esta última.

Observar aquí el porcentaje de mujeres solteras de 12 años y más así como el porcentaje de analfabetas.

Anotar aquí mismo y comparativamente con región, estado o nacional la tasa de participación femenina en la actividad económica, igualmente sectorizada, de ser posible, como se manejó anteriormente.

III.2.6. Minorías Etnicas.

De existir alguna representación étnica, señalar sólo si cuenta con información confiable: población, descendencia, lengua, ocupación, alfabetismo y estado civil.

III.2.7. Religión.

Registrar, porcentualmente con relación a la población total la religión y de manera descendente, partiendo de la predominante: católica, protestante o evangelista, judía, otras, ninguna y no especificada.

III.3.- Indicadores del Bienestar Social.

De manera tradicional han sido considerados como indicadores del bienestar social:

- La vivienda.
- La población con acceso a educación.
- El porcentaje de la población ocupada, como porcentaje de la población total.
- La alimentación.
- La Salud.

Sin embargo, y adecuando los conceptos del Dr. Santiago Levy, premio BANAMEX en Economía 1992, es necesario distinguir la pobreza extrema de la pobreza moderada:

a) El concepto de *pobreza extrema es absoluto*. Los pobres críticos son aquellos que tienen recursos tan bajos que viven en riesgo de desnutrición, con elevada insalubridad y posibles deficiencias antropométricas.

b) El concepto de *pobreza moderada es relativa*, la gente que vive en pobreza moderada es aquella que carece de una serie de satisfactores que todos los mexicanos deben tener, dado el grado de desarrollo del país y los patrones culturales y políticos de la época. La carencia de electricidad, de agua potable y de educación básica es, signo evidente de pobreza moderada.

BIBLIOTECA CENTRAL



III.3.1.- Alimentación

Obtener datos, manejándoles porcentualmente sobre los hogares que consumen:

ALIMENTO	FRECUENCIA POR SEMANA
carne	
leche	
huevo	
tortilla	
pan	

Compararla contra o frente a los datos estadísticos con que se cuenta.²

III.3.2. Vivienda

Si la tasa de crecimiento muestra tendencia descendente, igualmente el número de habitantes por vivienda deberá presentar esta misma inclinación.

Observarse si sucede en el área de referencia.

Anotar o calcular con esta cifra los requerimientos de vivienda, manejándose como "*déficit de viviendas y de nuevas viviendas*".

Si se considera más vida útil por vivienda de 15 años, proyectar los requerimientos de "*nuevas viviendas, construcción y reemplazo y déficit de viviendas*", para el período que cubra el proyecto.

Señalar, del total de viviendas en la zona de estudio cuántas cuentan con:

- Energía eléctrica.
- Drenaje.
- Excusado.
- Agua Potable.
- Número de cuartos por vivienda.
- Tipo de material predominante en la construcción: tabicón, adobe, madera, otros.

2 El XI Censo General de Población y Vivienda no considera esta información pero sí aparece en el de 1980.

III.3.3.- Nivel de Educación.

Fijar cuántos maestros, alumnos, alumnos por maestro y escuelas cuenta el área de estudio, determinando cuántos del total son federales, estatales, particulares o autónomas (control administrativo), sobre la anterior determinación indicar el nivel escolar que cubren: Preescolar, Primaria, Capacitación para el trabajo, Secundaria, Profesional Medio, Medio Superior (Bachillerato), Normal, Licenciatura.

Con base en la población total mayor de 6 años indicar cuánta no cubrió la instrucción Primaria en su total, cuánta ni siquiera la inició, cuánta la cubrió, cuánta tiene educación Post-Primaria; de ser posible tratar de ubicarla según nivel escolar y porcentajes de aprovechamiento, deserción o retención.

Se obtiene dividiendo los que aprobaron el curso sobre las existencias a final del mismo. Debe considerarse también cuántos se inscribieron al principio para que al dividir los que terminaron el curso sobre los que ingresaron se obtenga el índice de retención.

Manejar la información obtenida en los cuadros III.2.2. del cuestionario.

III.3.4.- Ingresos

En relación a los ingresos de la población económicamente activa, establecer porcentualmente cuánta percibe salarios menores al mínimo aproximado al año, qué porcentaje no recibió salarios y cuál recibió y cuántos salarios superiores al mínimo establecido en la región.

III.3.4.1.- Establecimientos y personal ocupado, según actividad económica.

Proporcionar información sobre la estructura productiva por sector económico.

Total de establecimientos industriales, comerciales y de servicios por sector económico proporcionando personal ocupado o cuánto personal absorven.

Generación de producto interno bruto y porcentaje con el que participa en la región.

Tendencia por sector.

Lugar que ocupa a nivel regional por actividad o sector.

Tipo de explotaciones.

Volumen de producción.

III.3.5. Salud.

Anotar, sobre los servicios médicos con que se cuenta en la Región, quién los maneja, las enfermedades más frecuentes, higiene, tipo de las Unidades Médicas y los Recursos Materiales con que cuentan.

Obtener la información sobre la distancia a la Unidad Médica más cercana.

III.3.6. Servicios.

Acotar el acceso y la disponibilidad que se tiene a los servicios de bienestar como son Agua Potable, Energía Eléctrica, Alumbrado Público, Drenaje, Vías de acceso, Mercados, Cementerios, Aseo Público, Correo, Teléfono, Telégrafo, Radio, Prensa, Transporte, Recreación y Comercio.

Indicar cuáles son las necesidades más sentidas de servicios de la población base o regional.

Complementar con la información de Servicios, el cuadro resumen que se presenta como III.3.7. del cuestionario.

III.4.- Proyecciones Sociodemográficos

Las variables sociodemográficas juegan un papel importante en el desarrollo integral de una región. En este contexto, que se intentará llevar a cabo análisis de los aspectos poblacionales y socio-económicos más reelevantes.

III.4.1.- Proyecciones demográficos.

Las proyecciones sobre el crecimiento poblacional, proporciona una visión general de la futura demanda de bienes y servicios que serán requeridos por las nuevas generaciones.

Además la dinámica demográfica permite determinar la distribución por edades de la población, con impacto en factores tales como educación, vivienda, ingreso y nuevos empleos.

Diferentes Metodologías

El Centro Latinoamericano de Demografía utiliza para efectuar sus proyecciones poblacionales el método de componentes. En primer lugar determina la población hasta 1990, basándose en una conciliación de la información de los censos realizados entre 1950 y 1980 y los preliminares del censo de 1990.

Los supuestos en que se sustenta la proyección de las variables son:

- a) El descenso de la mortalidad aminora en la medida que alcanzan valores más altos de la esperanza de vida al nacer, de acuerdo con lo observado en los países desarrollados.
- b) La fecundidad continúa en descenso hasta alcanzar la tasa de reemplazo alrededor del año 2015 y la tasa neta de inmigración internacional prácticamente se mantiene constante.

En tanto el INEGI en base a los censos de 1980 y anteriores, realiza diversas proyecciones para la República Mexicana y al Estado de Jalisco, utilizando también el método de componentes, aunque sin contemplar los datos del censo de 1990.

Se puede apuntar que antes de conocerse los datos del censo de 1990, se llegó incluso a aseverar que la población de la zona metropolitana de Guadalajara se habría duplicado en los últimos diez años. El más convincente de los argumentos que explican tan altas expectativas, proviene de los resultados del censo de 1980, el que para algunos investigadores presenta inclinaciones de evidente sobrestimación.

Los datos proporcionados por el censo de 1990 muestran que el crecimiento natural entre 1980 y 1990, es congruente con la tendencia a la baja, observada hacia décadas; producto de la reducción en los índices de natalidad y en la concientización de la población respecto a la conveniencia de limitar el número de hijos.

En definitiva se estima que la tasa de crecimiento natural debe ubicarse en niveles cercanos al 2% anual.

Ahora bien, las proyecciones más confiables son las realizadas por el Profr. e Investigador Salvador Carrillo Regalado del Instituto de Estudios Económicos y Regionales (INESER) de la Universidad de Guadalajara que se encuentran en las memorias del Congreso Nacional de Geografía y Estadística "Valentín Gómez Farías" de 1991.

Su trabajo parte de los "Resultados preliminares del censo de población y vivienda de 1990" y para su elaboración recurre al método de componentes (fecundidad, mortalidad y migración).

Por decir, para obtener la población total de la zona metropolitana de Guadalajara, que comprende los municipios de Tlaquepaque, Tonalá y Zapopan se trabaja bajo los siguientes supuestos:

- 1) La población del municipio de Guadalajara continuará prácticamente estable, con aplicación de la misma tasa de población 1980-1990 para predecir la población hasta el año 2005.
- 2) El problema, radica en distribuir la población en el resto de los municipios circundantes a la zona metropolitana de Guadalajara hasta el año 2005, sin embargo, se procede a investigar en qué proporción participan los citados municipios poblacionalmente y de ésta forma se distribuyen, ajustándose mediante mínimos cuadrados.

En cualquier caso aquí se busca predecir la forma de crecer de la zona metropolitana de Guadalajara; más de ninguna manera hacia dónde crecerá.

Estas proyecciones ponen de manifiesto que la zona metropolitana de Guadalajara continuará concentrando la mayor población del Estado.

A lo anterior se debe adicionar el fenómeno de conurbación de los municipios adyacentes. Esto quiere decir que todos los municipios de alrededor, tenderán a formar parte importante de la zona metropolitana de Guadalajara como ya sucede con los municipios de Ixtlahuacán de los Membrillos, Juanacatlán, El Salto y Tlajomulco de Zúñiga; que forman parte importante del entorno económico de dicha zona.

Obviamente, esto repercutirá en los niveles de empleo, la educación, la vivienda y los servicios.

Mientras que la dinámica demográfica tienda a incrementar la población con una estructura de edades comprendidas entre los 15 y los 64 años, resultará una mayor formación de familias que a su vez tendrán repercusión directa sobre la dinámica de vivienda, servicios, empleos, etc.

Para efectos del proyecto se puede recurrir a las estadísticas y manejar con precaución las más representativas o allegadas a la región en estudio.

III.4.2. Proyecciones Sociales

De la dinámica social del desarrollo integral se deberá destacar:

- a) En función de la dinámica demográfica, mostrar la población por intervalo de edades y en base a ésta el crecimiento estimado de las poblaciones económicamente activas e inactiva para el período de 10 años, considerando a la población de 12 a 60 años.
- b) La demanda futura de casas-habitación dada entre otras variables, en función del ingreso, de la distribución por edades, de la edad promedio de matrimonio, del movimiento migratorio, así como de la demanda insatisfecha acumulada.
- c) Evolución del ingreso real de la población; se obtiene el ingreso real o producto interno bruto per cápita al dividir el producto interno bruto entre la población total, obtener los datos regionales para calcular el específico, observando los porcentajes de variación anual; calcular la evolución en el período de duración del proyecto.

Conclusiones

Comentar o resumir los datos específicos más importantes y reelevantes detectados:

Población

Total

Su relación con el municipio, estado, nación.
 Hombres y mujeres.
 Rango de edad más representativo.
 Esperanza de vida.
 Migración y principales lugares de destino.
 Puntos de concentración urbana más poblados.
 Emigración y lugares de origen.
Población económicamente activa.
 Porcentajes.
 Principal ocupación.
 El papel de la mujer.
 Salarios o ingresos.
 Niveles de educación.

Nivel de desarrollo

Mayor y menor grado de desarrollo relativo encontrado.

Proyecciones.

Citar lo reelevante.

CAPITULO IV

ASPECTOS ECONOMICOS

Conocer el proceso productivo, detalladamente (verificar que sea el adecuado), si existen diferentes fases o líneas de producción; el proceso de cada una de ellas, la tecnología empleada en el proceso; como la patente, previsión, su registro, derechos de explotación; y la asistencia técnica que utilizan.

NOMBRE DEL PROYECTO.-

Identificar el proyecto por su nombre genérico.

OBJETIVOS.-

Enunciar los principales objetivos que se pretenden alcanzar con el proyecto.

IV.1.- Antecedentes y descripción del proyecto

Se deberá indicar:

- Cómo se identificó la idea productiva.
- Si corresponde a una demanda o necesidad del grupo.
- Cuál ha sido el proceso de validación organizativa en el grupo.
- Así mismo deberá describir de manera puntual en qué consiste el proyecto, sus características generales y la rama productiva en que se desarrollará.(37)

Metas a lograr.

Enumerar los principales logros económicos y sociales que se tendrán con la operación del proyecto.

IV.2.- Organización y administración del proyecto.

Antecedentes.

Giro de la empresa según constitución y real, fecha de constitución (identificando el registro) duración e inicio de actividades de la empresa a fin de conocer la experiencia en el ramo.

El capital social inicial, así como sus modificaciones importantes.

Cámara a la que pertenece, registro federal de causantes (recabar copia de estos registros).

Dirección.

Deberán anotarse:

La conformación del capital social inicial y sus cambios, también las modificaciones significativas de:

La constitución original, a el giro, a las facultades, aumento de capitales, variaciones del tipo de sociedad, cambio de accionistas o socios fundadores; nombre, edad, nacionalidad, experiencia del consejo administrativo y de las personas a quienes está a cargo la dirección de la empresa, sus facultades y la antigüedad dentro de la empresa y similares.

Organigrama de la empresa, con una relación de los principales funcionarios analizando su puesto y experiencia.

Grupo económico.

Aquí se anotan las Empresas que forman el grupo económico, con el "Conocimiento de la actividad de cada una", así como la relación comercial interempresa; antecedentes y situación actual (constitución, objeto, capital, social, dirigentes, personas que controlan el capital, etc.)

Organización.

Señalar cuántas personas constituyen o conforman la sociedad del proyecto, anexando relación sin nombres, escolaridad e ingresos de cada uno.

Exponer brevemente el objeto principal social de la organización.

Indicar la principal actividad económica actual de los socios.

Mencionar el tiempo y experiencia de los socios en la actividad propuesta.

Anunciar si en la organización se cuenta con persona con liderazgo en la actividad productiva y en caso afirmativo su nombre y experiencia.

Denotar el grado máximo de estudios promedio de la mayoría de los socios.

Manifestar la percepción promedio en el último año de la mayoría de los socios.

Designar gráficamente el organigrama propuesto para el proyecto, indicando los puestos operativos y administrativos.

SE DEBE SOPORTAR CON:

- COPIA DE LA ESCRITURA CONSTITUIDA O ACTA DE MATRIMONIO O MOVIMIENTO EN CASO DE PERSONA FISICA.
- COPIA DE ESCRITURA DE OTORGAMIENTO DE PODERES.

- COPIA DE ESCRITURA O ACTA DE MODIFICACION A LOS ESTATUTOS DE LA SOCIEDAD.
- COPIA DE LOS DOCUMENTOS QUE AMPARAN LOS INMUEBLES PRESENTADOS EN GARANTIA.
- COPIA DE REGISTRO FEDERAL DE CONTRIBUYENTES.
- COPIA DE REGISTRO DE LA CAMARA A LA QUE CORRESPONDA.
- O INDICAR QUE LA DOCUMENTACION ESTA EN TRAMITE.

(40)(15)

EN EMPRESAS OPERANDO:

SI ES PERSONA FISICA

Mencionar el Consejo de Administración y Organograma estructural, así como los apoyos administrativos y técnicos cuando sean servicios:

NOMBRE	PUESTO
	ADMINISTRADOR GENERAL
	PRESIDENTE DEL CONSEJO
	SECRETARIO DEL CONSEJO
	TESORERO DEL CONSEJO

PRINCIPALES DIRECTIVOS

NOMBRE	PUESTO	EXPERIENCIA
_____	_____	_____

SI ES PERSONA MORAL

EMPRESAS DEL GRUPO

NOMBRE	PRINCIPAL	ACTIVIDAD
_____	_____	_____

PARA PROYECTOS NUEVOS:

Se deberá formular propuestas de organigrama estructural y de funciones, que contenga por puesto operativo sugerido, el perfil que deberán cubrir cada uno y el número requerido para cada plaza.

(15)

IV.3.- Mercado del producto.

IV.3.1.- Producto/Servicio.

Mencionar el buen objeto del proyecto y cómo se conoce en el mercado.

De tratarse de proyecto constructivo, citar los servicios que proporcionará.

Antecedentes y perspectivas del sector donde se ubique al proyecto, recabando la mayor información posibles sobre la evolución hasta el momento y las expectativas de desarrollo.
(48)

IV.3.2.- Descripción.

Explicar con precisión las características que definan e individualicen con exactitud los bienes y servicios (que sea fácil de entender).

Ejemplo: El tipo de empaque, contenido y consistencia.

El uso generalizado o aplicación que se da al producto o servicio.

También se deberá informar quiénes y cómo lo usan, marcas de los productos en el mercado, calidad y presentación, (conseguir de ser posible, fotografías y folletos).

IV.3.3.- Productos o servicios sustitutos/sucedáneos.

En caso de existir productos o servicios con el mismo fin, mencionar cuáles son y en que podrían influir en el proyecto, anotar así mismo su posición en el mercado y porcentaje que ocupa ante sus competidores, nombres, y sus principales competidores.

Señalar si el producto o servicio está sujeto a ciclos de venta y marcar esos períodos.

IV.3.4.- Area de influencia del proyecto.

Señalar el ámbito geográfico que cubrirá el producto y/o servicio, destacando los límites de las ciudades o poblaciones principales donde se proporcionarán los servicios o se venderán los productos.

IV.3.5.- Destino de la producción/Comercialización.

Ser muy precisos en el sistema de comercializar sus productos o servicios, o sea el sistema de relacionar la producción con el consumidor, descartar el esquema organizativo para distribuir sus bienes o servicios "Canales de distribución y venta de sus productos" si es al consumidor, al detallista, al mayorista sin intermediarios.

De manera sencilla, estimar en porcentaje hacia que mercado se dirige el proyecto.

IV.3.6.- Compradores principales.

Anotar el nombre de las personas físicas o morales identificadas como compradores principales o clientes cautivos y comprometidos con el proyecto, o bien los mercados o plazas principales donde se venderá el producto, la distancia al proyecto, precio unitario y cantidad.

La manera de documentarles, plazos, etc., se deberá considerar si son artículos o servicios de primera necesidad, de lujo, de temporada, o existe influencia de moda.

IV.3.7.- Demanda anual para el proyecto.

Anotar la cantidad y precio final unitario (sin incluir I.V.A., en su caso) de bienes y servicios que el proyecto pueda vender anualmente, según estimaciones y sondeos realizados en el ámbito de mercado donde se comercializarán.

Anexar documentos que demuestren evidencias y elementos para cumplir con sus pronósticos de venta (cartas de intención o pedidos en firme). En proyectos donde se estimen proyecciones de venta, éstas deberán estar fundamentadas y soportadas de acuerdo a lo anterior.

IV.3.8.- Principales oferentes.

Las empresas o productos que operan en el área de influencia, mencionar las distancias a los que se encuentran, el precio del producto o servicio con que compete y la cantidad anual que ofrecen.

IV.3.9.- Ventas históricas.

Si la empresa está operando, reportar los tres últimos años, volumen y ventas, identificar quiénes son sus principales clientes, si están diversificados o si una porción importante de las ventas está destinada a un grupo pequeño de clientela, si son clientes cautivos, si existen clientes de exportación, básicamente a qué países, qué tan cerca está la empresa de sus principales clientes y las repercusiones, plazo de ventas que otorga a sus clientes y qué porcentaje de éstas son con crédito (comparar esto con sus anotaciones de clientes).

IV.3.10.- Ventajas y desventajas del mercado para el proyecto.

PARA EMPRESAS OPERANDO:

Del análisis de oferta y demanda, definir las ventajas y desventajas de penetración en el mercado del proyecto.

En caso de proyectos y con fines financieros, la banca requiere contar con un ESTUDIO DE MERCADO elaborado por un consultor reconocido que determine entre varias cosas "La capacidad instalada" que existe en los actuales productores, "Comportamiento de la oferta", "Precios" que se manejan en el mercado "Comercialización de los Productos", etc.(47)

IV.4.- Abasto de materia prima/Insumos.

IV.4.1.- Disponibilidad.

Conocer los principales proveedores y la clase de normas o materia prima que proporcionan; tipos y nombre comerciales; si se utilizan materiales de importación, en qué porcentaje es materia prima nacional (grado de integración); si son de importación los permisos que requiere y cómo se introducen al país; la facilidad o dificultad para conseguir los insumos; plazos que otorgan los proveedores y el tiempo de experiencia con ellos; problemas de abastecimiento y los medios para hacer llegar la materia e insumos a sus almacenes; si su precio está sujeto a controles oficiales o se basan a las presiones de oferta y demanda.

IV.4.2.- Requerimientos.

Volúmenes anuales necesarios según programa de producción.

Cantidad disponible para el proyecto.

La política de inventarios (comparar esto con la rotación de inventarios), cuánto tiempo le permiten seguir operando sin reabastecerse (en función del volumen y la diversidad).

Si sus fuentes están cerca de la planta y si tiene alternativas en caso de que sus proveedores no le puedan surtir.

Precios actuales que rigen en el mercado y que se pagarán por las materias primas en condiciones normales (sin incluir I.V.A. en su caso). (1)

IV.5.- Aspectos Técnicos.

IV.5.1.- Localización.

Describir el lugar geográfico donde está, o será localizado el proyecto, anexando el croquis respectivo; y quién es el propietario del (os) terreno (s); construcción (es) donde se ubica el proyecto o empresa.

IV.5.2.- Características de la region.

Cercanía a las materias primas y mercados de consumo.

Enunciar las principales características tales como clima, vías de comunicación y servicios, infraestructura, aspectos socio-económicos, etc., que imperan en la región, relacionándolos con la repercusión técnica o influencia técnica que tendrán sobre el proyecto.

IV.5.3.- Disponibilidad de infraestructura y servicios.

Citar la calidad de los caminos existentes en la zona, los servicios urbanos y demás infraestructura de apoyo que requiere y/o apoya al proyecto.

IV.5.4.- Capacidad instalada.

Analizar detalladamente y por línea de productos (porcentaje de participación de cada línea) la capacidad de producción teórica, de acuerdo al tamaño de la planta, la maquinaria, sus instalaciones.

Determinar en su caso cuellos de botella.

Especificar el tamaño de la empresa en volumen de producto terminado o procesado por turno de ocho horas al año o bien la capacidad que se tenga para prestar un servicio determinado en el período antes señalado.

IV.5.5.- Ritmos de utilización.

Señalar cuántos meses se trabaja al año; días por mes y turnos en su caso.

Estacionalidad de sus materias primas y en sus ventas.

IV.5.6.- Capacidad utilizada.

Constatar en visita el porcentaje de la capacidad real aprovechada y sus comentarios al caso.

Señalar en forma concreta las bases para el cálculo de la capacidad como tipo de productos (líneas de producción), ciudades, estacionalidades, precios, costo, etc.

PRODUCTOS	CAPACIDAD INSTALADA unidades	PRODUCCION * unidades	% UTILIZACION <u>producción</u> capac. instal



* COSTOS O PRODUCTOS	CAPACIDAD INSTALADA unidades	PRODUCCION * unidades	% UTILIZACION <u>producción</u> / <u>capac. instal</u>

IV.5.7.- Proceso productivo.

Conocer el proceso productivo detalladamente (verificar que sea el adecuado).

Si existen diferentes fases o líneas de producción, el proceso de cada una de ellas.

La tecnología empleada en el proceso, la asistencia tecnológica que utilizan.

Señalar las actividades básicas para llevar a cabo el proceso productivo destacando las fases principales.

Anexar diagrama de bloques con rendimiento.

IV.5.8.- Programa de producción mensual y anual.

Con base en el programa de capacitación productiva o curva de aprendizaje, el programa mensual de producción y anual durante la perspectiva del proyecto.

IV.5.9.- Necesidades y descripción del equipamiento.

Definir la cantidad de equipo para la producción o servicios, haciendo una descripción general de cada uno de ellos (con una y explicación).

- a) Equipo principal y complementario:
Definir la cantidad y calidad de equipo de uso directo e indirecto que se requiere para el proceso de producción o servicio por adquirir.

- b) **Equipo de transporte:**
Señalar las unidades de transporte requeridas.
- c) **Mobiliario:**
Anotar el mobiliario que requiere la empresa para su funcionamiento, así como otros equipos.

IV.5.10.- Obra civil.

Calcular o anotar el número de metros cuadrados por área y el tipo de construcción requerida para las actividades de la empresa o servicio (bodegas, talleres, naves, oficinas, etc.)

Presupuesto incluyendo I.V.A.

Anexar croquis a escalas preliminares.

IV.5.11.- Necesidades anuales de mano de obra y administración.

Especificar el número de trabajadores anuales requeridos para cada una de las áreas del proyecto.

Totalizar de forma separada los eventuales, los fijos y administrativos.

IV.5.12.- Necesidades anuales de servicios.

Cantidades y costos de servicios en caso de requerirse, tales como: agua, energía eléctrica, mantenimiento, seguros, combustible, etc.

IV.5.13.- Tiempo de construcción y ejecución (en meses).

Número de meses en que se constituirá o adaptará la empresa, considerando el tiempo que se invertirá en:

- Gestiones legales (constitución, permisos, etc.)
- En la construcción y/o acondicionamiento de la obra civil.
- En la adquisición y montaje de equipo.
- En la compra de ganado, insumo, materia prima, etc.
- Pruebas.
- Contrataciones.
- Capacitación.

Y demás pasos necesarios para empezar a funcionar.

Anexar cronograma.

IV.5.14.- Impacto ecológico.

Identificar los principales contaminantes durante las actividades de ejecución y puesta en marcha (tales como acondicionamiento del terreno, la construcción, etc.) y la operación (erosiones sólidas, líquidas o gaseosas).

Mencionar cuál sería el principal elemento del medio ambiente afectable (suelo, aire, agua, flora y fauna).

IV.5.15.- Medidas de control y prevención.

Con base en el tipo de contaminantes identificados, mencionar las medidas que se tomarán para contrarrestar los efectos, de conformidad al dictamen emitido por la SEDESOL al respecto.

IV.6.- Nivel Tecnológico e Infraestructura Productiva.

Establecer las principales actividades y producción de los socios; marcar el tipo de posesión que se tiene sobre los terrenos y el uso y destino que a la misma se ha dado.

Hablar sobre la intensidad del uso del suelo y su uso actual.

Identificar el tipo de insumos que tradicionalmente se han utilizado y el lugar de adquisición y en cuántos cultivos.

Definir el grado de mecanización de las Unidades de Producción.

Dar a conocer los destinos y condiciones de comercialización de sus cosechas, los medios de transporte y de almacenamiento utilizados.

Establecer cuál ha sido su situación crediticia y de seguro durante los últimos años.

Conocer qué apoyos han obtenido, de qué especie o tipo y cuáles Instituciones los han beneficiado.

Conocer sus inventarios pecuarios, forestales, de forestales maderables y de productos de recolección.

Informar sobre la utilización de mano de obra:

Sí la paga.

Sí utiliza la familiar.

Sí combina ambas, en qué porcentaje.

Y la inversión que este concepto representa.

Realizar un inventario de Maquinaria y Equipo a fin de detectar tanto la utilización de esta herramienta, sí representa una erogación por renta, el estado físico actual de la que cuenta y cuál es la que requiere adquirir o reponer.

En los mismos términos presentar la correspondiente a las instalaciones.

Escuetamente hablar sobre los objetivos que motivaron se diera la organización o bajo los que se cubre para tratar de iniciarla.

Mencionar los principales problemas que tienen para el desarrollo de las actividades productivas; si son de producción, de comercialización o de qué tipo.

CAPITULO V

ASPECTOS FINANCIEROS

a) Antecedentes.

Se debe explicar brevemente los antecedentes y aspectos importantes de la empresa, prácticamente un resumen de la información cualitativa.

Hablar sobre los puntos claves del negocio o servicio o los 7 puntos de la calidad:

- Mano de obra
- Materia prima
- Mercado
- Administración
- Dirección
- Maquinaria e instalaciones
- Capital

(2)

b) Resumen de inversiones y cronograma.

Especificar en nuevos pesos el costo que tendrá cada rubro, señalados en fijos y diferidos. En caso de existir otros, especificar cuáles y su costo.

Toda la maquinaria y el equipo, cotizados de preferencia hasta el lugar del proyecto, incluyendo I.V.A.

Anotar los activos existentes.

Desglosar las necesidades y costo de capacitación y asistencia técnica para la ejecución y puesta en marcha.

Establecer un cronograma que nos permita asegurar la disponibilidad de efectivo, para hacer frente a las obligaciones de la empresa conforme éstas vayan venciendo, deberá formularse en base al "Estado de generación de fondos" que por otra parte proporciona los medios convenientes para la identificación y análisis de las necesidades de financiamiento de la empresa, sin embargo se recomienda establecer las necesidades de financiamiento sobre una base mensual, tanto para maximizar la utilización del crédito, como para programar de una manera más exacta sus requerimientos de crédito y el cumplimiento de sus obligaciones. (31)

c) Capital de trabajo.

Señalar el tiempo (en días) en que el proyecto comenzará a obtener ingresos suficientes, para cubrir los gastos y costos de producción; por lo cual se deben considerar el tiempo necesario para obtener los primeros lotes de producción o servicio, del traslado del producto a los centros de consumos (en su caso), los días transcurridos para las primeras ventas, el plazo de las cantidades dadas a crédito, así como el tiempo necesario en efectuar promoción del producto o servicio.

Si el proyecto requiriera de inventarios fijos de materias primas, insumos y/o productos terminados con el objeto de operar eficientemente (STOCK), cuantificar las cantidades necesarias y estimar su valor a precio de adquisición y a costo de producción en el caso de terminados (incluir I.V.A.).(45)

V.1.- Estructura financiera y destino de los recursos.

Se debe tener identificado plena y claramente a qué se va a destinar el o los financiamientos, no exclusivamente de los específicos, sino en todos los casos, hasta el punto de estar convencidos y nos imaginemos cómo va a operar el proyecto.

No existen las líneas de crédito sin identificar el destino del financiamiento y es bueno imaginar el impacto de los créditos en los estados financieros.

Del total de las inversiones fijas y diferidas.

Del capital de trabajo y de la suma de ambos (total) especificar cuánto será aportado por los socios. (46)

Analizar la fuente de recursos:

Cuánto por la aportación de socios.

Cuánto por Bancos de Desarrollo u otros.

- si se pretende redescantar con algún fondo.
- si el capital de riesgo será aportado por fondos como el de solidaridad.

En los dos casos anteriores considerar el Dictamen del área de crédito especializada.

Se deberá presentar tanto en nuevos pesos como el porcentaje que representa cada rubro. (28)

V.2.- Descripción y cálculo de la aportación de los socios.

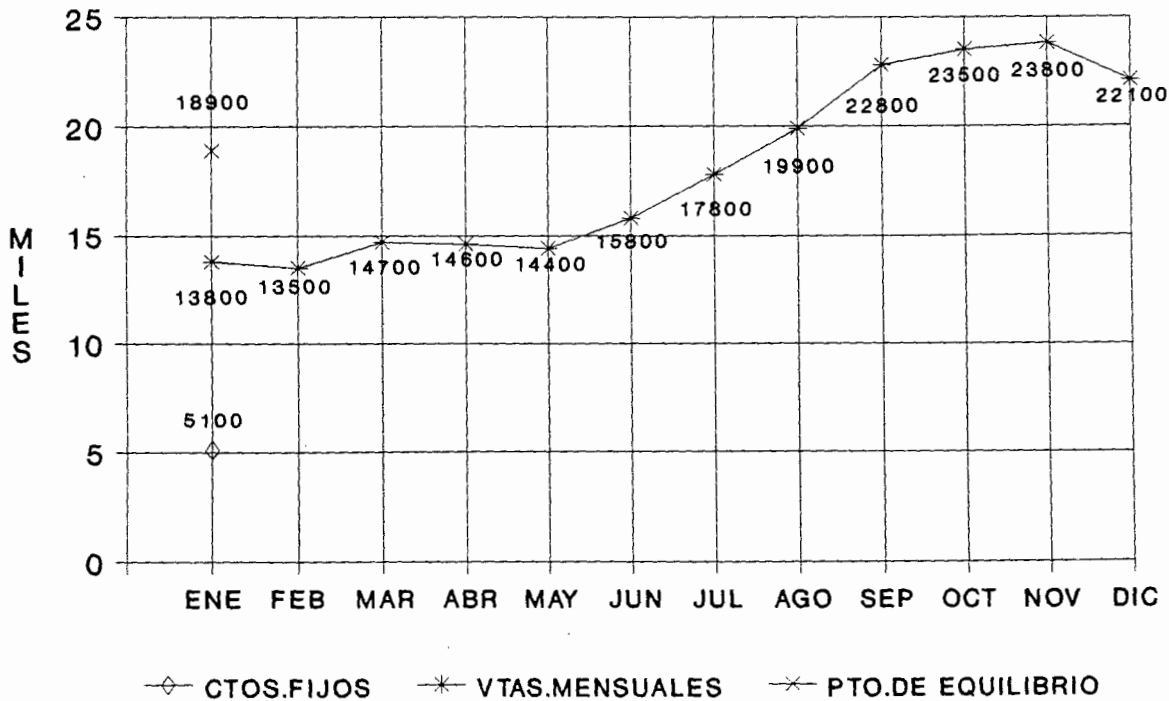
Anotar en qué consisten las aportaciones de los socios, cuál es su valor y la forma en que se llegó a éste. Incluir avalúo en su caso.(42)

V.3.- Ingresos por ventas del proyecto (Nuevos pesos N\$)

Se obtiene al multiplicar la cantidad por vender del o los diferentes productos o servicios, por su precio unitario.

En caso de exportaciones, separar éstas, de las ventas nacionales.

PUNTO DE EQUILIBRIO



V.4.- Costos y gastos totales (Nuevos pesos N\$)

Estimar los costos anuales en materia prima, mano de obra fija y eventual, servicios (agua y energía eléctrica) mantenimiento, combustibles, insumos diversos y los gastos de administración (sueldos y salarios, gastos de oficina, etc.), necesarios para producir las cantidades estimadas en el cuadro anterior, separándolas en costos fijos y variables, los cálculos deben ser de acuerdo a los precios que corren en la zona o localidad sin I.V.A.

Anexar las bases de cálculo.

V.5.- Costos, depreciaciones y amortizaciones anuales.

Calcular las depreciaciones de cada uno de los activos fijos, multiplicando el valor original por la tasa anual, dando como resultado el cargo anual.

La utilidad es igual al número de años (m) que dura el activo.

El valor residual es la depreciación faltante.

Para el cálculo de las amortizaciones de la inversión diferida, se harán en base al horizonte del proyecto.

V.6.- Gastos financieros (Nuevos pesos N\$)

En caso de crédito, anotar en cuántos períodos anuales se pagará el crédito, especificando cuál será el saldo en cada uno de ellos, los intereses (sobre el saldo pendiente de pagar, y las amortizaciones a efectuar en cada período, los cuales pueden ser iguales, que al sumarse con los intereses dará la columna de pago total.

El saldo nuevo de cada período se obtendrá restando la amortización, al saldo anterior.

Anexar las condiciones al crédito:

- tasa de interés
- plazo
- monto
- garantías, etc.
- incluyendo los pasivos actuales.

V.7.- Beneficios financieros.

El estado de resultados, también conocido como estado de pérdidas y ganancias, complementa la información que proporciona el estado de situación financiera; a diferencia de este último, el estado de resultados describe la operación de una empresa a lo largo de un período determinado, por lo general de un año, razón por la cual generalmente se le clasifica como uno de los estados financieros dinámicos.

El análisis de este documento financiero permite conocer qué factores han influido en el resultado final de un negocio, ya que muestra en detalle la forma en que se ha generado la utilidad en el ejercicio; el estado de situación financiera, su complemento, sólo nos muestra el monto total de las utilidades obtenidas al final del ejercicio.

La interpretación del estado de resultados exige que todos sus elementos estén debidamente ordenados y clasificados, por lo que es usual que su análisis se divida en dos partes principales: la primera de ellas se refiere a los elementos que forman parte de las operaciones de compraventa de mercancías o bienes que quedan incorporados en el producto o servicio final hasta determinar la utilidad bruta; esto es la diferencia entre el costo de los producido y el monto de las ventas. La segunda parte del análisis, o de su lectura, se refiere a los gastos de operación del negocio, es decir aquellos que no están materialmente implícitos en el producto pero que corresponden a la actividad principal de la empresa, como son los sueldos y salarios, la renta del local, los gastos de mantenimiento y de oficina, entre otros, para finalmente obtener la utilidad o la pérdida líquida del ejercicio. En los casos en que se presenten gastos y productos financieros, en primer término debe anotarse el mayor de ambos conceptos y, de esta forma, facilitar su resta para determinar, según sea el caso, la utilidad o la pérdida financiera.

V.8.- Flujo de efectivo.

a) Flujo de caja de la empresa.

Señalar por un plazo de 10 años (o lo que cubra el financiamiento) el monto de los distintos conceptos que componen las entradas y salidas del proyecto a fin de poder determinar con toda claridad mediante el saldo de los antes señalado el flujo de caja del proyecto e indicado el programa de reparto de dividendo y pagos si se trabaja con empresas de solidaridad.

b) Flujo neto de efectivo.

Sin lugar a dudas, la proyección del flujo de efectivo es la herramienta financiera de mayor utilidad; para cualquier tipo de negocio la estimación oportuna de sus ingresos y de sus egresos simplemente puede significar la diferencia entre el éxito y el fracaso, entre crecer y permanecer estancado.

El flujo de efectivo satisface las siguientes necesidades que podríamos clasificar como prioritarias:

1. Mostrar la cantidad de efectivo que habrá de requerir su negocio en un período de tiempo determinado;
2. Indicar el momento en que habrá de necesitarse esa cantidad de efectivo;

3. Hacerle ver el momento en que habrá de buscar nuevas aportaciones de capital por parte de los socios inversionistas del negocio, o bien solicitar financiamiento de su banco y de sus proveedores.
 4. Y, por último, cuándo y de dónde habrá de venir ese efectivo.
- (50)

La proyección del flujo de efectivo tiene el sentido de presupuestar las necesidades de dinero en efectivo del negocio, mostrándole los tiempos en que el efectivo fluirá hacia su negocio como consecuencia de sus ventas, el cobro de los documentos por cobrar, nuevas aportaciones de capital, así como en los que habrá de egresar para cubrir obligaciones y pagos de cualquier naturaleza.

Esta herramienta financiera de primer orden simplemente enfatiza las ocasiones en que ese negocio está corto de liquidez; la ventaja de prever estos momentos es de la mayor importancia puesto que una de las más frecuentes causas de fracaso en los pequeños negocios es precisamente la falta de liquidez o, lo que es lo mismo, la incapacidad de hacer frente a sus obligaciones en su momento oportuno.

Otra de las ventajas que le reportará el uso de esta herramienta es la oportunidad de analizar, con el mayor detalle y conocimiento, sus necesidades de financiamiento; el tiempo justo que será necesario disponer de los recursos financieros que habrá de prestarle su banco, el plazo en que habrá de requerir estos recursos, el efecto que tendrá el costo financiero de su crédito y, en última instancia, le permitirá proyectar en el tiempo las necesidades reales de su negocio.

De igual o mayor importancia es la posibilidad de utilizar la proyección de su flujo de efectivo como mecanismo de control presupuestal; por ejemplo, alertándole con relación a un concepto de gasto que empieza a quedar fuera de control; o bien, en un aspecto más positivo, le ayudará a detectar nuevas oportunidades de negocio mediante el análisis de inesperados aumentos en las ventas en un segmento del mercado que atiende.

Ofrecer un ejemplo de los principales conceptos que pueden formar parte de un flujo de efectivo; lo importante, sin embargo, son los conceptos de ingresos y egresos de su negocio en lo particular, mismos que sólo quien lo esté formulando será capaz de precisar. La experiencia personal, la acumulación de errores y aciertos en la proyección del flujo de efectivo de su negocio en lo particular, representa la única garantía de que el tiempo que emplee en el análisis y en la elaboración de esa herramienta de control financiero le será redituable.

(50)

ESTADOS FINANCIEROS

FECHA DE CIERRE DE EJERCICIO

MILES MILLONES

	CIERRE DE EJERCICIO				ULTIMO			
			%				%	
ACTIVO CIRCULANTE								
ACTIVO FIJO								
OTROS ACTIVOS								
ACTIVO TOTAL			100				100	
PASIVO CIRCULANTE								
PASIVO FIJO								
PASIVO TOTAL								
CAPITAL PAGADO								
RESERVAS								
SUPERAVIT POR REVALUACION								
UTILIDAD DEL EJERCICIO								
CAPITAL CONTABLE								

ESTADO DE RESULTADOS

VENTAS NETAS	100	100	100
COSTO DE VENTAS			
GASTOS DE OPERACION			
GASTOS (PRODS.) FINANCIEROS			
ISR Y RUT			
UTILIDAD NETA			

INDICES

MONTO INVENTARIOS	\$	\$	\$
MONTO CUENTAS POR COBRAR	\$	\$	\$
ROTACION INVENTARIO	DIAS	DIAS	DIAS
ROTACION CARTERA	DIAS	DIAS	DIAS
RAZON CIRCULANTE	VECES	VECES	VECES
CAPITAL A PASIVO	VECES	VECES	VECES
UTILIDADES/CAP. CONTABLE	%	%	%
CAPITAL DE TRABAJO	\$	\$	\$
UAFIR A GASTOS FINANCIEROS	VECES	VECES	VECES
COBERTURA DE LA DEUDA	VECES	VECES	VECES

ACLARACIONES A LOS ESTADOS FINANCIEROS

ESTADO DE RESULTADOS

NOMBRE DE LA EMPRESA

FECHA (del día, mes, año al día, mes, año)

(1) Ventas Netas	\$ _____
(2) Menos costos de lo vendido	\$ _____
(3) Igual utilidad Bruta	\$ _____
(4) Gastos operativos	\$ _____
Sueldos y salarios	\$ _____
Renta	\$ _____
Mantenimiento	\$ _____
Artículos de oficina	\$ _____
Seguros	\$ _____
Honorarios	\$ _____
Depresiación	\$ _____
Otros	\$ _____
(5) Otros gastos	\$ _____
Intereses	\$ _____
(6) Gastos totales	\$ _____
(7) Utilidad (pérdida antes del impuesto)	\$ _____
(8) Impuestos	\$ _____
(9) Utilidad neta (pérdida)	\$ _____

Nombre y firma del responsable de la información

V.9.- Criterios de evaluación financiera de proyectos de inversión.

V.9.1.- Indicadores de evaluación.

Valor presente.

Para revisar este concepto supongamos que se trata de evaluar un proyecto de inversión de N\$ 10,000 (diez mil nuevos pesos), al cual llamaremos *proyecto x*. En primer término, tendríamos que calcular el flujo de efectivo que generaría el *proyecto x* a lo largo de su vida económica esperada; en segundo término, el costo de oportunidad del capital requerido por la inversión, mismo que deberá reflejar el valor del dinero en el tiempo; y el riesgo involucrado en el *proyecto x*, esto es, la tasa de retorno de nuestro proyecto de inversión.

Reunidos estos elementos, procederíamos a descontar del flujo de efectivo previsto el costo de oportunidad del capital, suma a la que generalmente se le conoce como *valor presente (VPN)*, sustrayendo la inversión inicial de N\$ 10,000 del valor presente (*VP*). La inversión será aconsejable si el *VPN* resulta superior a cero.

Un observador atento podría preguntarse la razón de otorgarle tanta importancia al *VPN*; la respuesta estaría en el interés de los inversionistas de la empresa en que sus acciones lleguen a tener en el mercado el mayor valor posible.

Por ahora supongamos que el valor de los activos de la empresa sea de N\$ 100,000, incluidos los N\$ 10,000 que se piensan invertir en el *proyecto x*, es decir, que el resto de los activos tienen un valor de N\$ 90,000. La alternativa, en consecuencia, para los inversionistas consiste en decidir entre conservar los N\$ 10,000 del *proyecto x* en efectivo o gastarlos en la compra de los activos que requiere nuestro proyecto, misma alternativa que podría expresarse de la siguiente manera:

VALOR DE LAS ACCIONES EN EL MERCADO		
ACTIVO	RECHAZANDO EL PROYECTO	ACEPTANDO EL PROYECTO
Efectivo	N\$ 10	0
Otros activos	90	90
Proyecto x	0	VP
	100	90 + VP

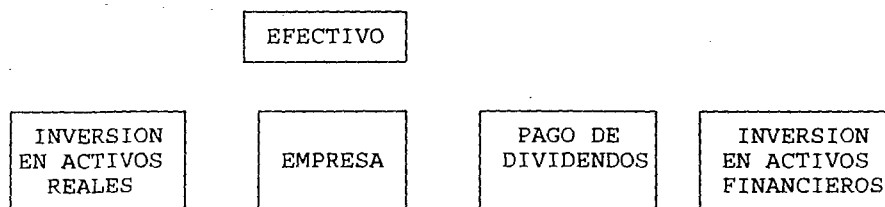
En este caso, el *proyecto x* es financieramente viable si su *VP* es mayor de N\$ 10,000; esto es, si el *valor presente neto (VPN)* es positivo o mayor de cero.

Pero, ¿cómo estar seguro que el **VP** del *proyecto x* está considerado en el supuesto valor de mercado de las acciones? Para aclarar este punto es posible recurrir a una nueva suposición: de tratarse de una empresa de nueva creación cuyo único proyecto fuera el que hemos llamado *x*, los inversionistas estimarían los dividendos que esperan recibir de su inversión y los restarían de la tasa de retorno de otras inversiones de riesgo similar, como podría ser la inversión de ese efectivo en acciones de otras empresas cotizadas en la bolsa de valores.

En la medida que el *proyecto x* sea el único activo de la empresa, los dividendos que podría pagar a sus accionistas son equivalentes al flujo de efectivo estimado para el *proyecto x* y, por otra parte, si la tasa de retorno que los inversionistas emplearían para deducirla de los dividendos que esperan recibir, es similar a la utilizada para determinar el **VPN** del *proyecto x*, es evidente la posibilidad de calcular el valor del proyecto como una operación independiente del valor del resto de los activos de la empresa en su conjunto.

Los límites de este razonamiento estarán dados, en consecuencia, por la dificultad de establecer con exactitud una tasa de retorno razonable, pero en cambio es sencillo determinar que lo que se trata de medir es la tasa de retorno. Y esto no es más que el costo de oportunidad de invertir en el *proyecto x* en lugar de invertirlo en otros activos financieros. En otras palabras, en lugar de aceptar el proyecto de inversión, los inversionistas podrían optar por cobrar sus dividendos e invertirlos por sí mismos en la bolsa de valores o en cualquier otra alternativa de inversión.

En la siguiente figura se trata de mostrar gráficamente este razonamiento: el costo de oportunidad de aceptar el proyecto de inversión es equivalente a los dividendos que habrían de obtener si decidieran por ellos mismos invertir esos recursos. En la medida que estamos descontando del flujo de efectivo del proyecto de inversión la tasa de retorno esperada por inversiones de riesgo similar, de hecho se está midiendo lo que los inversionistas de la empresa están dispuestos a pagar por el proyecto de inversión.



Por supuesto que la alternativa de invertir entre los activos reales del *proyecto x* y los activos financieros de otras oportunidades de inversión que consideren los inversionistas, sólo tendrá sentido si son comparables los riesgos involucrados en ambas decisiones; por lo que se parte de la suposición de que es posible determinar parámetros equivalentes, estimar su tasa de retorno y utilizarla como el costo de oportunidad de los proyectos de inversión sujetos a la evaluación de los accionistas de la empresa. (6)

Tasa promedio de retorno sobre el valor en libros.

Otro criterio de evaluación financiera de proyectos considera la tasa de retorno del valor en libros de una empresa. El cálculo de esta tasa de retorno consiste en dividir el promedio de las utilidades estimadas de un proyecto, luego de deducir la depreciación y los impuestos, entre el promedio del valor en libros de la inversión sujeta a evaluación. La razón resultante de la división entre ambos promedios, podría compararse con la tasa promedio de retorno de la empresa como un todo con la del sector industrial o comercial en que compete la empresa.

FLUJO DE EFECTIVO			
PROYECTO	AÑO1	AÑO2	AÑO3
Ingresos	12,000	10,000	8,000
Egresos	6,000	5,000	4,000
Flujo de efectivo	6,000	5,000	4,000
Depreciación	3,000	3,000	3,000
Ingreso neto	3,000	2,000	1,000

CONCLUSIONES

- 1.- Se comprueba la hipótesis en el sentido de que no existe diseño de estudio socio-económico aceptable, que reúna los requisitos institucionales para lograr por sí el apoyo de las dependencias otorgantes de los beneficios y que además éstas sólo se concretan a determinar viabilidades económicas y financieras, sin cuantificar óptimamente los beneficios o darlos muy vagos o ambiguos, careciendo los parámetros de viabilidad socio-económica de importancia reelevante.
- 2.- Esta GUIA PARA LA FORMULACION DE ESTUDIOS SOCIO-ECONOMICOS contiene los requisitos técnicos, económicos y financieros requeridos por las instituciones, presentando además un panorama real o marco de referencia que considera a todos los parámetros o condicionantes que se modificarán al aplicarse las inversiones.
- 3.- Cubre ampliamente los objetivos de la tesis al presentar un capítulo sobre Tipología de Productores o Unidades de Producción para que al manejar eficientemente ya no sólo los parámetros de carácter social, como era la intención inicial, sino también los tecnológicos, organizacionales y financieros, se puedan establecer metas concretas, reales y ampliamente medibles, tanto cuantitativamente como cualitativamente para hacer más atractivas las inversiones o modificar, o cambiar una inversión predeterminada ya establecida, por dar margen a realizar proyecciones sobre las consecuencias socio-económicas y políticas que implicará la ejecución del proyecto.
- 4.- Se ratifica la razón de ser de esta investigación, al corroborar que la mayoría de los técnicos, carecen de un documento que les guíe, sobre cómo presentar un estudio socio-económico para gestión de los apoyos que actualmente otorgan las Instituciones, concretándose al llenado de los cuestionarios que se les proporcionan, sin traducir la información en planteamientos lógicos; careciendo el estudio que obtienen como resultado, del atractivo económico, financiero o social, al no mostrar las características o condiciones por modificar, como metas bien concretas, además de que pierden la visión del entorno social de quienes tratan de beneficiar, y no consideran las consecuencias, positivas o negativas que la inversión puede representar.

- 5.- El observar lo voluminoso del cuestionario puede crear cierta apatía, pero deberá considerarse que éste contiene lo que podría existir en un estado rico, con todos los recursos renovables y no renovables existentes, pero que al ser llevado a region, municipio o unidad productiva, existirá una serie de elementos por estudiar, pero se carecerá de la mayoría y el objeto del estudio es buscar la manera de allegarlos y optimizar los existentes; en otras palabras muchos apartados no se llenarán por no existir el recurso en la zona de estudio, lo que reducirá considerablemente la información por obtener.
- 6.- Esta Guía por sí no representa la llave para lograr que se acepten los proyectos que en ella se basen, y a pesar de que se dan consejos sobre la información a contener y el posible acomodo por dar, dependerá de los criterios e iniciativa del proyectista, la calidad que se dé al documento final y su forma de negociación de recursos la obtención de los mismos.
- 7.- La posible adopción del documento por las Instituciones otorgantes de beneficios y recursos, dependerá de la difusión que al mismo se dé, de la frecuencia con que se les hagan llegar proyectos con esta metodología y de la capacidad negociadora de proyectistas, productores, unidades de producción.
- 8.- Por ser este un documento de carácter didáctico se sugiere prestar más importancia a las recomendaciones que a continuación se formulan.

RECOMENDACIONES

- A.- Todo proyecto deberá conjugar y atender simultáneamente los conceptos de: tecnología; disponibilidad de insumos, maquinaria y equipo; infraestructura productiva y de servicios; asesoría y capacitación; comercialización, financiamiento y principalmente organización.
- B.- Es necesario establecer como soporte operativo fundamental, un proceso organizativo - social, que sea el conductor hasta la consolidación del proyecto.
- C.- La fuente principal de información, deberá ser de los propios beneficios del proyecto, capturada fundamentalmente en visitas físicas al área y reuniones con la mayoría de los posibles favorecidos por la inversión, así como procurar una estrecha coordinación con la Institución de Apoyo prevista.
- 1.- *Solicitud:* ¿ Contempla los tipos y límites de financiamientos más adecuados a las necesidades y medios de pago del solicitante ?
- 2.- *Estados financieros:* ¿ Están preferentemente Dictaminados ¿ Su antigüedad es mayor a 6 meses ? ¿ Son consolidados o no ?
Se debe revisar la consistencia de la información proporcionada, que las políticas contables sean uniformes, de tal manera que permitan la comparación de estados financieros de los diferentes ejercicios. Se debe identificar claramente el período del estado de resultados reciente.
- 3.- *Relaciones analíticas:* ¿ Corresponden a los principales renglones del activo y del pasivo ?
Es importante conocer la integración detallada de las principales partidas de los estados financieros, es común que no se proporcione el impacto de las depreciaciones a resultados y valores históricos y actualizaciones del activo fijo y capital.
- 4.- *Aclaraciones relativas a la información financiera:*
¿ Cuadran las cifras elaboradas ? ¿ Coinciden las Utilidades o pérdidas de ejercicio con los importes en el Balance ? ¿ Están firmados por el representante legal de la empresa y contienen el conocimiento de firma del funcionario encargado de la cuenta ?

- 5.- *Reexpresión de los estados financieros:* En caso de entregar estados financieros reexpresados, indicar el método que se utilizó (nivel general de precios al consumidor o costo específico).

De acuerdo al B-10 (3a ad.) no existe la obligación de revelar los valores históricos, actualizaciones y depreciaciones de activo.

- 6.- *Registro público de comercio:* Proporcionar los datos correctos y suficientes para la verificación de la sociedad.

- 7.- *Giro u objeto social, duración:* ¿ Esta bien determinada la actividad específica, y la clase de sus productos en el mercado ?
¿ Está "viva" actualmente la sociedad ?

En caso de alguna anomalía en los puntos anteriores es conveniente aclararlas antes de tramitar cualquier solicitud.

- 8.- *Registro público de la propiedad:* Proporcionar los datos correctos para la verificación de los bienes inmuebles tanto de la sociedad como de Aavales si es el caso.

En caso de bienes inmuebles foráneos de importancia en el capital, se debe solicitar certificado de libertad de gravamen, toda vez que sea viable.

- 9.- *Referencias de crédito y comerciales:* ¿ Se consultaron las fuentes adecuadas ? ¿ Contiene estimaciones de capital ? ¿ Son realmente de actividades comerciales ?
¿ Corresponden a los principales proveedores y acreedores ?

- 10.- *Principales Socios:* ¿ Sus nombres son los correctos y se conocen el porcentaje de su participación en el pasivo de la sociedad ?. En caso de que sea una persona moral, enviar las escrituras correspondientes.

- 11.- *Empresa Subsidiaria:* ¿ Se dispone de información de su matriz ?. Es importante conocer el comportamiento financiero y actividad de la matriz así como la relación comercial entre subsidiaria(s) y matriz. Preferentemente solicitar estados financieros consolidados además de los independientes.

- 12.- *Avalistas:* ¿ Ya se proporcionaron los estados financieros, relaciones analíticas, datos de registro de inmuebles y del registro público de comercio y referencias de crédito ?. En caso de persona moral checar si tienen capacidad para otorgar aval a terceros.

- 13.- **Grupos:** Se requiere de todos los elementos de juicio de cada una de las empresas si utilizan crédito o avalan entre sí. Además deberá elaborarse cuadros de grupo de: riesgos, reporte de créditos solventes, múltiples y senicreb, así como información cualitativa de cada una. Se anexan formatos y ejemplos de su llenado.
- 14.- **Datos estadísticos:** Se debe proporcionar la información correspondiente de la experiencia de la empresa y grupo económico, si es el caso.
- 15.- **Relación con el grupo financiero:** Se debe proporcionar datos estadísticos y líneas de crédito del solicitante, si es que opera con las filiales del grupo financiero o en otros centros regionales.
- 16.- **Proyectos de inversión:** ¿ Es confiable ? ¿ Se justifica el tipo de crédito ? ¿ Porqué ?
Se debe identificar si la empresa ha planeado correctamente su plan de inversión y si se fundamentó las proyecciones tanto en la inversión (presupuestos reales y cotizaciones) como en los resultados esperados (soporte de crecimiento de ventas o afectaciones a la utilidad de operación).
- 17.- **Visita al negocio:** ¿ El reporte de visita se complementa con datos que no se obtienen de los informes de crédito, de los estados financieros y de otras fuentes de información ?
Las áreas de crédito soportan su análisis cualitativo de la información proporcionada en este reporte principalmente, de tal manera que ésta es una parte fundamental de apoyo para un rápido y correcto estudio de crédito. Se anexa una guía de los principales puntos de vista a observar en la visita objetiva e información cualitativa a proporcionar.
- 18.- **Destino y fuente de pago:** Es importante que el promotor al recibir la documentación del cliente entienda claramente cuál será el destino del crédito y por consiguiente, la fuente de pago. Con este enfoque, evitaremos solicitudes ilógicas y tiempos improductivos tanto en las áreas de crédito como en los propios comités de autorización.

TIPOLOGIA DE UNIDADES ECONOMICAS

CRITERIOS EN RELACION A	CARACTERISTICAS	ESTRATO Y DENOMINACION						
		1er ESTRATO MARGINADO	2do ESTRATO SUSTISTENCIA	3er ESTRATO TRANSICION	4to ESTRATO MODERNO	5to ESTRATO AGROINDUSTRIAL	6to ESTRATO EMPRESARIAL	7mo ESTRATO AUTONOMO
EL TAMAÑO DE LA	INFERIOR A LA MEDIA REGIONAL, NO CUBRE LOS REQUISITOS MINIMOS DE UNA FAMILIA DE CINCO MINIMO							
UNIDAD DE	IGUAL A LA MEDIA DE LA REGION, CUBRE LOS REQUISITOS MINIMOS DE UNA FAMILIA DE CINCO MINIMO							
PRODUCCION	SUPERA EL RANGO DE POSESION DE LA REGION							
	SUPERA AMPLIAMENTE EL RANGO DE POSESION DE LA REGION							
RELACION DE ATRIBUTOS		∅	∅	∅	∅	∅	∅	∅

BIBLIOTECA CENTRAL



TIPOLOGIA DE UNIDADES ECONOMICAS

CRITERIOS EN RELACION A	CARACTERISTICAS	ESTRATO Y DENOMINACION						
		1er ESTRATO	2do ESTRATO	3er ESTRATO	4to ESTRATO	5to ESTRATO	6to ESTRATO	7mo ESTRATO
		MARKINADO	SUBSISTENCIA	TRANSICION	MODERNO	AGROINDUSTRIAL	EMPRESARIAL	AUTONOMO
EL GRADO DE TECNIFICACION DE LA UNIDAD	UTILIZA MATERIALES DE COSECHAS ANTERIORES	<input type="checkbox"/>						
	UTILIZA MATERIALES ACRIOLLADOS		<input type="checkbox"/>					
	UTILIZA UN AÑO MEJORADA Y OTRO DE SU COSECHA			<input type="checkbox"/>				
	UTILIZA MATERIALES MEJORADOS				<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>		
	UTILIZA TECNOLOGIA DE PUNTA ACORDE A SU REGION						<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
	NO REALIZA LABORES DE CONTROL DE PLAGAS.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>					
	SOLO CONTROLA MANUALMENTE	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>					
	COMBINA COMBATE QUIMICA Y MANUALMENTE			<input type="checkbox"/>				
	COMBATE QUIMICA Y MECANIZADAMENTE				<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
	NO UTILIZA FERTILIZANTES NI PESTICIDAS	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>					
	UTILIZA FERTILIZANTES Y PESTICIDAS POR ABAJO DE LO RECOMENDADO			<input type="checkbox"/>				
	UTILIZA FERTILIZANTES Y PESTICIDAS CONFORME LO RECOMENDADO				<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>		
	PRODUCE DE MANERA DEFICIENTE E INDIVIDUAL	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>					
	PRODUCE DE MANERA INDIVIDUAL			<input type="checkbox"/>				
	PRODUCE DE MANERA INDIVIDUAL PERO ORGANIZADA				<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>		
	PRODUCE ORGANIZADAMENTE						<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
	NO RECIBE ASISTENCIA TECNICA	<input type="checkbox"/>						
	RECIBE ASISTENCIA TECNICA OFICIAL PERO NO PUEDE SEGUIR SUS RECOMENDACIONES		<input type="checkbox"/>					
	RECIBE ASISTENCIA TECNICA OFICIAL			<input type="checkbox"/>				
	PAGA UNA PARTE DEL COSTO DE ASISTENCIA				<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>		
RECIBE ASISTENCIA TECNICA PAGADA POR ELLOS						<input type="checkbox"/>		
CUENTA CON ASISTENCIA TECNICA, ADMINISTRATIVA, LEGAL Y DE ASESORIA PAGADA POR ELLOS							<input type="checkbox"/>	
RELACION DE ATRIBUTOS		B	B	B	B	B	A	A

TIPOLOGIA DE UNIDADES ECONOMICAS

CRITERIOS EN RELACION A	CARACTERISTICAS	ESTRATO Y DENOMINACION						
		1er ESTRATO MARGINADO	2do ESTRATO SUSTISTENCIA	3er ESTRATO TRANSICION	4to ESTRATO MODERNO	5to ESTRATO AGROINDUSTRIAL	6to ESTRATO EMPRESARIAL	7to ESTRATO AUTONOMO
ORGANIZACION PARA LA PRODUCCION	PRODUCE DE MANERA INDIVIDUAL							
	PRODUCE INDIVIDUAL PERO ORGANIZADAMENTE							
	PRODUCE ORGANIZADO A NIVEL EMPRESARIAL							
	PRODUCE ORGANIZADO A NIVEL INDUSTRIAL							
	NUNCA CONTRATA MANO DE OBRA							
	UTILIZA MANO DE OBRA FAMILIAR							
	UTILIZA MANO DE OBRA FAMILIAR Y CONTRATADA							
	SOLO CONTRATADA MENOS DE 800 JORNALES							
	SOLO CONTRATADA MAS DE 800 JORNALES							
	SOLO CONTRATADA DE MANERA MECANIZADA							
NO PERTENECE A ORGANIZACION ALGUNA								
NO PERTENECE A ORGANIZACION QUE LE DE ACCESO A LOS APOYOS								
PERTENECE A ORGANIZACIONES SUPERIORES QUE LE DAN ACCESO A LOS APOYOS Y SERVICIOS INSTITUCIONALES								
PERTENECE A ORGANIZACIONES DE TERCER GRADO O SUPERIORES CON EL ACCESO A APOYOS Y SERVICIOS PROPIOS E INSTITUCIONALES								
RELACION DE ATRIBUTOS		B	B	B	B	B	B	B

TIPOLOGIA DE UNIDADES ECONOMICAS

CRITERIOS EN RELACION A	CARACTERISTICAS	ESTRATO Y DIFERENCIACION						
		1er ESTRATO MARGINADO	2do ESTRATO SUSTISTENCIA	3er ESTRATO TRANSICION	4to ESTRATO MODERNO	5to ESTRATO AGROINDUSTRIAL	6to ESTRATO EMPRESARIAL	7mo ESTRATO AUTONOMO
RELACION DE LA PRODUCCION CON	COMPROMETE DESDE EL INICIO SU PRODUCCION							
	COMPROMETE PARTE DE LA PRODUCCION							
COMERCIALIZACION	DEJA SU PRODUCCION A LA ORGANIZACION CON FINES COMERCIALES O INDUSTRIALES							
	VENDE EN ESPECIE O TRUEQUE							
INDUSTRIALIZACION	VENDE AL CONTADO O A PAGOS							
	VENDE AL CONTADO							
FINANCIAMIENTO	RETRAN LOS PRODUCTOS AL PIE DE SU PARCELA							
	LLEVA SU PRODUCCION A CENTROS DE ACOPIO							
ETC, ETC.	ALMACENA EN SU CASA PARA AUTOCONSUMO							
	ALMACENA EN CASA PARA CONSUMO DE ANIMALES							
ETC, ETC.	ALMACENA EN SILO PARA VENTA POSTERIOR							
	NO CUENTA CON CREDITO O ES PROMASOL							
ETC, ETC.	NO TIENE CREDITO POR CARTERA VENCIDA							
	CUENTA CON CREDITO OFICIAL O COMERCIAL							
ETC, ETC.	CUENTA CON CREDITO DE SU ORGANIZACION							
	NO ASEGURA SUS CULTIVO O PRODUCCION							
ETC, ETC.	ASEGURA SU PRODUCCION							
	PERTENECE A MUTUALIDAD DE AUTO-ASEGURAMIENTO							
ETC, ETC.	NO REALIZA ACTIVIDADES DE TRASPATIO							
	REALIZA ACTIVIDADES DE TRASPATIO/ AUTOCONSUMO							
ETC, ETC.	REALIZA ACTIVIDADES DE TRASPATIO PARA AUTOCONSUMO Y VENTA							
	NO REQUIERE REALIZAR ACTIVIDADES DE TRASPATIO.							
RELACION DE ATRIBUTOS		B	B	B	B	B	B	B

TIPOLOGIA DE UNIDADES ECONOMICAS

CRITERIOS EN RELACION A	CARACTERISTICAS	ESTRATO Y DEROGINACION						
		1er ESTRATO	2do ESTRATO	3er ESTRATO	4to ESTRATO	5to ESTRATO	6to ESTRATO	7mo ESTRATO
		MARGINADO	SUBSISTENCIA	TRANSICION	MODERNO	AGROINDUSTRIAL	EMPRESARIAL	AUTONOMO
BIENESTAR	VIVIENDAS SEMICONSTRUIDAS PERO HABITADAS	▬						
	VIVIENDAS LIMPIAS Y PINTADAS		▬					
	VIVIENDAS LIMPIAS Y PINTADAS Y DE REGULARES TERMINADOS			▬				
	VIVIENDAS AMPLIAS, LIMPIAS, PINTADAS Y DE BUENOS TERMINADOS				▬			
	VIVIENDAS AMPLIAS, LIMPIAS, PINTADAS Y DE Y DE EXCELENTES TERMINADOS					▬	▬	▬
	PAREDES O TECHOS CON LAMINA, MADERA O SIMILARES	▬						
	CONSTRUCCION CON MATERIALES DE LA REGION		▬	▬				
	UTILIZA MATERIALES DE CONSTRUCCION REGULARES				▬			
	UTILIZA MATERIALES DE CONSTRUCCION CAROS					▬		
	UTILIZA MATERIALES DE CONSTRUCCION DE USO						▬	▬
SOCIAL	NO TIENE MEDIOS DE TRANSPORTE	▬	▬	▬				
	TIENE MEDIOS DE TRANSPORTE PROPIO				▬	▬	▬	▬
	NO CUENTA CON INFRAESTRUCTURA DE SERVICIOS	▬						
	INFRAESTRUCTURA DE SERVICIOS EN OPERACION DEFICIENTE O SOBRESATURADA		▬					
	INFRAESTRUCTURA DE SERVICIOS EN OPERACION Y SUFICIENTE PARA LA REGION			▬	▬	▬		
	INFRAESTRUCTURA DE SERVICIOS EN OPTIMA OPERACION Y SOBRODAMENTE PARA LA POBLACION						▬	▬
	NO TIENE RECURSOS PARA ACUDIR A A SERVICIOS PARTICULARES	▬	▬	▬				
	TIENE ACCESO A SERVICIOS DE ATENCION PARTICULARES				▬	▬	▬	▬
	APOYAN A LA COMUNIDAD CON UN FONDO SOCIAL PARA INCREMENTAR LOS SERVICIOS DE BIENESTAR					▬		
	NO CUENTAN CON UN FONDO SOCIAL PARA INCREMENTAR LOS SERVICIOS DE BIENESTAR	▬	▬	▬	▬			
SE APOYA A LOS SOCIOS CON AMPLIO FONDO SOCIAL PARA SERVICIOS PARTICULARES EDUCATIVOS, MEDICOS, BASICOS, ETC.						▬	▬	
RELACION DE ATRIBUTOS	▬	▬	▬	▬	▬	▬	▬	

TIPOLOGIA DE LOS PROYECTOS

PROYECTOS	A: POR SU OBJETIVO	A.1.- DE INFRAESTRUCTURA	CONTEMPLAN LA CONSTRUCCION O REHABILITACION DE OBRAS DE APOYO A LA PRODUCCION.
		A.2.- DE CAPACITACION, CONSULTORIA Y OTROS SERVICIOS	SE REFIEREN A PROYECTOS PARA CAPACITACION DE PRODUCTORES RURALES, DE FORMULACION DE ESTUDIOS Y PROYECTOS DE DESARROLLO E INVERSION, DE ASISTENCIA TECNICA AGRONOMICA, ETC.
		A.3.- DE PRODUCCION PRIMARIA BASICA	LOS RELATIVOS AL FOMENTO DE CULTIVOS DE GRANOS BASICOS.
		A.4.- DE APOYO SOCIAL, FINANCIERO Y DE DESCENTRALIZACION.	SE DESTINAN A LA CREACION DE UNIONES DE CREDITO Y SEGURO AGROPECUARIO, MANEJADOS POR PRODUCTORES.
		A.5.- DE TRANSFORMACION AGROINDUSTRIAL	PARA EL FORTALECIMIENTO DE LA ECONOMIA DE TRASPATIO, PRODUCCION DE AUTOCONSUMO Y EXCEDENTES DE PRODUCCION.
	B: POR SUS SUJETOS	B.1.- UNIORGANIZACIONALES	EL SIGNATARIO ES UNA SOLA ORGANIZACION DE PRODUCTORES.
		B.2.- MULTIORGANIZACIONALES	LA PROYECTO SE REALIZA SIMULTANEAMENTE PARA VARIAS ORGANIZACIONES, PATROCINADAS POR CENTRALES CAMPESINAS Y ORGANISMOS GREMIALES DE PRODUCTORES RURALES.
		B.3.- GREMIALES	SON AQUELLOS QUE FORMULA LA FEDERACION, ESTADO O MUNICIPIO ADEMAS DE PARTICULARES, PARA LAS ORGANIZACIONES CAMPESINAS.
		B.4.- INTERINSTITUCIONALES	SE CLASIFICAN AQUI LOS FORMULADOS ENTRE DISTINTAS INSTITUCIONES DEL SECTOR PUBLICO Y PRIVADO.
	C: POR SU NATURALEZA	C.1.- DE COORDINACION	ACCIONES CELEBRADAS ENTRE DISTINTAS INSTITUCIONES DE LA ADMINISTRACION PUBLICA FEDERAL, ESTABLECIENDO NORMAS PARA EL PROCESO DE CONCERTACION SOCIAL.
		C.2.- DE COOPERACION	ACTOS CONCERTADOS POR CUALQUIERA DE LOS TRES NIVELES DE GOBIERNO CON ORGANISMOS DEL SECTOR PRIVADO O SOCIAL.
		C.3.- DE CONCERTACION	LOS CELEBRADOS ENTRE LA FEDERACION, LOS ESTADOS Y MUNICIPIOS O ESTOS CON LOS SECTORES SOCIAL Y PRIVADO. USUALMENTE EN ACTIVIDADES VEDADAS PARA CUALQUIERA DE LAS PARTES.
		C.4.- DE INTENCION	TOMA LA REALIZACION DE ACTIVIDADES COMPROMETIDAS PARA LA POSTERIOR FIRMA DE CONVENIO DE CONCERTACION CONCRETOS.
	D: POR SU AMBITO TERRITORIAL	D.1.- NACIONALES	IMPLICAN NUMEROSOS PROYECTOS EN VARIAS ENTIDADES FEDERATIVAS.
		D.2.- REGIONALES	QUEDAN COMPRENDIDOS EN LA JURISDICCION DE VARIOS DISTRITOS DE DESARROLLO RURAL O REGIONES CON SIMILARES CONDICIONES.
		D.3.- DISTRITALES	COMPRENDEN UN SOLO DISTRITO, PERO BENEFICIAN VARIAS COMUNIDADES.
D.4.- MUNICIPALES		SU IMPACTO SE DEJARA SENTIR EN EL AMBITO MUNICIPAL.	
D.4.- COMUNITARIAS		BENEFICIAN UNA SOLA COMUNIDAD, DE UN MUNICIPIO, UN DISTRITO O REGION.	

C I T A S B I B L I O G R A F I C A S

- (1) Banco Mexicano Somex, S.N.C. Marzo de 1991. Tratado de Libre Comercio Entre México, Estados Unidos De Norteamérica y Canadá. Cuadernos de Cabecera Colección Temas Empresariales Elaborado para la Pequeña y Mediana Empresa. Libro 7. México, D.F.
- (2) Banco Mexicano Somex, S.N.C., Abril de 1991. Calidad Total; Cuadernos de Cabecera Colección Temas Empresariales Elaborado para la Pequeña y Mediana Empresa. Libro 8. México, D.F.
- (3) Banco Mexicano Somex, S.N.C., Mayo de 1991. Ficha Guía de una Pequeña Lechera Polivalente. Cuadernos de Cabecera Colección Temas Empresariales Elaborado para la Pequeña y Mediana Empresa. Libro 9 México, D.F.
- (4) Banco Mexicano Somex, S.N.C. Junio de 1991. Empezando a Exportar. Cuadernos de Cabecera Colección Temas Empresariales Elaborado para la Pequeña y Mediana Empresa Libro 10. México, D.F.
- (5) Banco Mexicano Somex, S.N.C., Julio de 1991. Lectura de Estados Financieros. Cuadernos de Cabecera Colección Temas Empresariales Elaborado para la Pequeña y Mediana Empresa. Libro 11. México, D.F.
- (6) Banco Mexicano Somex, S.N.C., Agosto de 1991. Nuevas Tendencias en Mercadotecnia. Cuadernos De Cabecera Colección Temas Empresariales. Elaborado para la Pequeña y Mediana Empresa. Libro 12. México, D.F.
- (7) Banco Mexicano Somex, S.N.C., Septiembre de 1991. Criterios de Evaluación Financiera de Proyectos de Inversión. Cuadernos de Cabecera Colección Temas Empresariales Elaborado para la Pequeña y Mediana Empresa Libro 13. México, D.F.

- (8) Banorte Agosto 1993. Check - List. Documento de apoyo utilizado para verificar que la Documentación necesaria de un Estudio de Crédito esté completa.
México, D.F.
- (9) C .N. C. Diciembre de 1991; Publicación "Una Vez Mas Acerca del Ejido"
Impresa en México
- (10) Diario Oficial de la Federación del martes 16 de Abril de 1991.
Decreto por el que se crea Apoyos y Servicios a la Comercialización (Aserca)
México, D.F.
- (11) Dickson. David 16 de Diciembre 1985. Tecnología Alternativa. Biblioteca de Divulgación Científica Muy Interesante Talleres de Printer, Industria Gráfica S.A. De Saint Vicent Dels Hort's.
- (12) Fideicomiso de Riesgo Compartido; Formato de Identificación Preliminar de Proyectos, que reúnan los requisitos y Condicionantes Socio-económicas de Elección para apoyarse bajo El Esquema De Firco.
México, D.F.
- (13) Fideicomiso de Riesgo Compartido; Políticas para la Operación de Programas Fideicomiso de Riesgo Compartido. Circular 5357 del Fideicomiso de Fecha 07-Abril-1994
México, D.F.
- (14) Fideicomisos Instituidos en Relación a la Agricultura. 1991. Crédito Prendario. Su Aplicación en apoyo a la Comercialización de Productos Agropecuarios.
División de Divulgación Fira.
Impreso el 30 de Junio.
México, D.F.
- (15) Gaceta de Solidaridad Abril de 1992. Nueva Legislación Agraria, Artículo 27 Constitucional. Ley Agraria. Ley Orgánica de los Tribunales Agrarios. Publicación de los Talleres de la Gaceta de Solidaridad
Impreso en México.

- (16) Gobierno del Estado 1985; Programa de Desarrollo Rural Integral del Estado de Jalisco 1985-1988. Gobierno del Estado 1985-1988. Guadalajara, Jalisco.
- (17) Gobierno del Estado 1994; Proyecto Planta de Acopio y Enfriadora de Leche S.P.R. Matatlán en Zapotlanejo Jalisco. Proyecto Elaborado por la Secretaria de Desarrollo Urbano y Rural del Estado de Jalisco. Guadalajara, Jalisco.
- (18) I N E G I. 1990. Anuario Estadístico del Estado de Jalisco; Impresa en los Talleres Gráficos del Instituto Nacional de Estadística Geografía e Informática; Impresa en México Aguascalientes, Ags.
- (19) I N E G I. 1990. Jalisco. Cuaderno de Información para la Planeación Publicación de los Talleres Gráficos del Instituto Nacional de Estadística, Geografía e Informática. Impreso en México. Aguascalientes, Ags.
- (20) I N E G I Impresa en el mes de Septiembre de 1992 Jalisco, Perfil Socio Económico. XI Censo de Población y Vivienda 1990 Publicación de los Talleres Gráficos del Instituto Nacional de Estadística, Geografía e Informática. Impresa en México. Aguascalientes, Ags.
- (21) I N E G I 1993; Agenda Estadística de los Estados Unidos Mexicanos; Impresa en los Talleres Gráficos del Instituto Nacional de Estadística Geografía e Informática; Impresa en México. Aguascalientes, Ags.
- (22) Instituto Tecnológico de Estudios Superiores de Monterrey y El Fideicomiso Jalisco. Abril de 1994. Jalisco 2000. De Frente a las Nuevas Realidades. Versión preliminar. Tomo I. Abril de 1994. Guadalajara, Jalisco.

- (23) PRI - C.N.C. Mayo de 1992. Ley Agraria 1992. Hacia un Nuevo Movimiento Agrario.
Editado Por PRI - C.N.C.
México, D.F.
- (24) Secretaría de Agricultura y Recursos Hidráulicos.
1976-1984 Estudio Socio-económico. Formato Utilizado en S.A.R.H. en este período para Dictaminar Viabilidad en Obras, Servicios y Apoyos Institucionales.
México, D.F.
- (25) Secretaría de Agricultura y Recursos Hidráulicos.
1977-1992. Estudio Socio-económico. Formato Utilizado en S.A.R.H. Por La Jefatura de Obras Hidráulicas para el Desarrollo Rural para soportar la Solicitud de Obra Bienestar Social.
México, D.F.
- (26) Secretaría de Agricultura y Recursos Hidráulicos.
1977-1992. Evaluación Socio-económica De Evaluación Preliminar. Utilizado En La S.A.R.H. por la Dirección General de Normatividad Pecuaria, para justificar sus Programas de Aparcerías y Paquetes Familiares.
México, D.F.
- (27) Secretaría de Agricultura y Recursos Hidráulicos.
1981-1990. Estudio Socio-económico. Formato Utilizado en S.A.R.H. Por La Dirección de Organización y Desarrollo para promover Programa de Mejoramiento de la Comunidad.
México, D.F.
- (28) Secretaría de Agricultura y Recursos Hidráulicos 1992
Dictamen Técnico - Organizativo, Cria Y Engorda de Ganado Bovino S.P.R. Las 4 Esquinas De San José, Mpio. De Ixtlahuacán Del Rio, Jal. Formulado Por El D.D.R. No. 1 Zapopan De La S.A.R.H. para soportar los apoyos de Infraestructura que Proporcionó El Firco.
Zapopan, Jal.
- (29) Secretaría de Agricultura y Recursos Hidráulicos
Octubre de 1992. Estructuras Organizativas del Sector. Documento de la Dirección General de Política Agrícola.
México, D.F.

- (30) Secretaría de Agricultura y Recursos Hidráulicos 8 de Junio de 1992; Asociaciones en Participación; Nota Informativa México, D.F. 8 de Junio 1992. México, D.F.
- (31) Secretaría de Agricultura y Recursos Hidráulicos Abril 20 de 1992. La Organización de los Productores Rurales y las Uniones de Crédito. Documento de la Subdirección de Política Sectorial y Concertación Social México, D.F.
- (32) Secretaría de Agricultura y Recursos Hidráulicos Junio de 1993. Estudio de Central de Reparaciones y Mantenimiento de Maquinaria y Equipo Agrícola. Estudio Formulado por la Subdelegación de Política y Concertación Social de la S.A.R.H. a la Liga de Comunidades Agrarias. Tlaquepaque, Jalisco.
- (33) Secretaría de Agricultura y Recursos Hidráulicos 1993, Dictamen Técnico - Organizativo, Proyecto Salsas y Moles para la S.P.R. El Milagro De Yahualica, Jal. Formulado Por El Distrito De Desarrollo Rural No. 1, Zapopan, para determinar la Viabilidad para formulación de Estudio Respectivo. Zapopan, Jal.
- (34) Secretaría de Agricultura y Recursos Hidráulicos Mayo de 1993. Estudio de Prefactibilidad de una Mezcladora de Insecticidas Agrícolas y Herbicidas. Estudio Formulado por la Subdelegación de Política y Concertación Social de la S.A.R.H. a la Liga de Comunidades Agrarias. Tlaquepaque, Jalisco.
- (35) Secretaría de Agricultura y Recursos Hidráulicos Agosto de 1993. Junio de 1992; Proyectos Productivos. Documento de apoyo al Curso del Mismo Nombre, Transmitido por Oficialía Mayor de la SARH México, D.F.

- (36) Secretaría de Agricultura y Recursos Hidráulicos 1994, Dictamen Técnico - Organizativo, Tanques Enmelazadores Rancheros A.A.L. Matatlán, Mpio. De Zapotlanejo, Jal. Formulado Por El Distrito De Desarrollo Rural No. 1, Zapopan, para soportar los apoyos al Proyecto, proporcionado Con Mezcla de recursos Gobierno Del Estado.-FIRA-Organización. . Zapopan, Jal.
- (37) Secretaría de Solidaridad. 1993; Lineamientos Generales de Operación. Documento Normativo de Empresas en Solidaridad. Queretaro, Qro.
- (38) Secretaría de Solidaridad. 1993-1994. Estudio Básico Empresas en Solidaridad. Formato Empleado En La Sedesol por Empresas en Solidaridad para obtener la información que justificará sus Inversiones 1993-1994. México, D.F.
- (39) Servicios Agronómicos Integrales de Occidente, Octubre 1992 Estudio Socio-económico Para S.P.R. Las Cuatro Esquinas, de San José, Municipio. de Ixtlahuacán Del Rio, Jal. Formato Proyecto de Explotación Integral Agropecuario para la Engorda de Ganado Bovino. Guadalajara, Jalisco.
- (40) Sociedad Nacional de Crédito. Enero 4 de 1993. Circular DRN/SC-C001. Dirigida a los Operadores de Crédito, donde se da a conocer la Documentación y Elementos de Juicio que deberán presentar al Area de Crédito para la Evaluación y Otorgamiento del mismo. México, D.F.
- (41) Sociedad Nacional de Crédito Julio De 1993. Flujograma De Trámite Crediticio. Propuesta manejada por Banpais para homogeneizar los trámites de Crédito. México, D.F.
- (42) Sociedad Nacional de Crédito. 1993. Formato de Cuadro de Reciprocidad del Grupo Económico. Formatos utilizados por Banpais, Banorte, Bancomex, de la S.N.C., para la Captura de Información y Trámites de Créditos. México, D.F.

- (43) Sociedad Nacional de Crédito. 1993. Formato de Visita a Giro Comercial o Servicios. Cuestionario de vaciado de Información manejado por Banpais, Banoro, Bancomex 1993-1994. México, D.F.
- (44) Sociedad Nacional de Crédito. 1993. Formato de Visita a Giro Industrial. Cuestionario de vaciado de Información Industrial. Manejado por Banpais, Banoro, Bancomex 1993-1994. México, D.F.
- (45) Sociedad Nacional de Crédito , 1993. Formato para Información de Crédito Solvente, Múltiple y Senicreb de Grupos Económicos. Formatos Utilizados por Banpais, Banorte, Bancomex, de la S.N.C., para la Captura de Información y Trámites de Créditos. México, D.F.
- (46) Sociedad Nacional de Crédito. 1993. Formato para Inversión. Formatos Utilizados por Banpais, Banorte, Bancomex, de la S.N.C., para la Captura de Información y Trámites de créditos. México, D.F.
- (47) Sociedad Nacional de Crédito. 1993. Formato y Ejemplo para Información de Riesgos de Grupos Económicos. Formatos Utilizados Por Banpais, Banorte, Bancomex, de la S.N.C., para la Captura De Información y Trámites de Créditos. México, D.F.
- (48) Sociedad Nacional de Crédito. Julio 1993. Guía para Diagnóstico Preliminar al Análisis de Crédito. Documento manejado por Banpais donde establece los Criterios de elaboración del Diagnostico Preliminar. México, D.F.
- (49) Sociedad Nacional de Crédito. 1993. Guía para Elaboración del Estudio Básico. Documento que complementa al anterior, proporcionando algunos parámetros de medición, elementos de juicio y criterios para dictaminar su Viabilidad Socio-económica. México, D.F.

- (50) Sociedad Nacional de Crédito. Julio 1993. Guía para Flujo de Efectivo. Documento de Apoyo utilizado en Banpais para Normar Criterios en la preparación y presentación de esta Información. 1993-1994. México, D.F.
- (51) Sociedad Nacional de Crédito. 1993; Guía para la Elaboración del Reporte de Visita. Documento Normativo Manejado por Banorte, Banpais, Bancomex, en donde establece sus Parámetros de Medición 1993-1994. México, D.F.
- (52) Toffler Alvin. 5 de Junio de 1985. La Tercera Ola. Volumen Uno. Biblioteca de Divulgación Científica Muy Interesante Talleres de Printer, Industria Gráfica S.A. De Saint Vicent Dels Hort's.
- (53) Universidad de Guadalajara 1980 - 1985; Estudio Socio-Económico. Formato utilizado en la Escuela de Economía para su Area de Desarrollo Rural de 1985-1989. Para determinar Niveles de Bienestar. Guadalajara, Jalisco.
- (54) Universidad de Guadalajara 1980 - 1985; Estudio Socio-Económico. Formato Utilizado en la Escuela de Trabajo Social de 1980-1985, con propósitos de Diagnóstico. Guadalajara, Jalisco.